股票业务员的前景如何：现在去证券公司做业务员有前途吗?-股识吧

一、在证券公司做业务员有前途吗？好做吗/

招聘你过去无非是去跑客户，尽管他们招聘搞的形势千种万种，又是考试，又是面试的，好像很难进去一样，但是实际上这工作没人愿意干，就像是躲避瘟神一样，你放心，考试过程再复杂，你也能通过的！！！
不过有几句劝你的话:兄弟！弃暗投明吧！ 缴械投降吧！放弃吧！ 整天拿着微薄的工资（和超市打扫卫生大妈一样多），听着创富的神话，一直生活在梦里啊！！！我们这里的银行信用卡的推销员，他们喜欢去两个地方，一个是投资公司，一个是证券公司的客户经理！！！ 建议兄弟还是干实业吧！
实业不比金融差，就像是农村不比城市差一样， 金融的饭碗越吃越瘦，而且客户经理什么情况你也知道,我曾经怀揣梦想，但是却黯然伤神的离开，
现实不是我想象的那样，兴趣也不能当做职业！！
证券行业欺骗了很多有志向的青年！！我现在干新型建材的技术，五险一金的，工资也已经稳步的提高了，工作也稳定！！
我原来听过一句话“ 我是农民我自豪 ”我现在想说“ 我干实业我自豪 ”

二、现在去证券公司做业务员有前途吗?

招聘你过去无非是去跑客户，尽管他们招聘搞的形势千种万种，又是考试，又是面试的，好像很难进去一样，但是实际上这工作没人愿意干，就像是躲避瘟神一样，你放心，考试过程再复杂，你也能通过的！！！
不过有几句劝你的话:兄弟！弃暗投明吧！ 缴械投降吧！放弃吧！ 整天拿着微薄的工资（和超市打扫卫生大妈一样多），听着创富的神话，一直生活在梦里啊！！！我们这里的银行信用卡的推销员，他们喜欢去两个地方，一个是投资公司，一个是证券公司的客户经理！！！ 建议兄弟还是干实业吧！
实业不比金融差，就像是农村不比城市差一样， 金融的饭碗越吃越瘦，而且客户经理什么情况你也知道,我曾经怀揣梦想，但是却黯然伤神的离开，
现实不是我想象的那样，兴趣也不能当做职业！！
证券行业欺骗了很多有志向的青年！！我现在干新型建材的技术，五险一金的，工资也已经稳步的提高了，工作也稳定！！
我原来听过一句话“ 我是农民我自豪 ”我现在想说“ 我干实业我自豪 ”

三、做股票销售员有前途吗

360行，行行出状元

四、去小证券公司做业务员前景如何？

我毕业的时候也曾参加了这样的工作，一开始没想太多，因为自己觉得才毕业，没有做多久我就不做了，因为我觉得打电话来邀请客户，不管怎么样"(赚或者不赚)，心里总是不舒服，市场是牛市，总是赔的少赚的多，是熊市的话，那就不好说了，你说是不是，总之我个人感到这个不能做为一生的事业的.给你的建议就是去证券公司先作个小点的内勤或者是银证通之类的都可以，漫漫年数多了，自然就会好的.最后告诉你(希望你别生气)，你所说的"小证券公司"根本不是什么证券公司，应该给它定位叫做"中介或者是咨询理财公司"呵呵 希望你能采纳吧

五、在证券公司做业务员有前途吗？好做吗/

在证券公司比较赚钱的就是技术员，还有行情好的时候业务员也非常有收益，因为开户的客户多，进入证券市场的资金多，提成就高了。
中国证券市场这两年是蒸蒸日上啊,比银行好多少倍都不知道,老少都在炒,连公安局都打出标语"抢劫不如去炒股",可见现在有多少人想介入股市.如果你赶得上行情,抓得住机遇,抓住客户和资金,财源滚滚来啊~~~而且一旦你拉到客户,他们就会成为你的终身客源,只要他们有资金进入市场,你就可以坐享其成得到提成。
做这一行主要是开始的时候比较难一点，但是一旦你知道证券公司一般的运作模式，就很容易上手，连指导客户的工作都做得了。
一般开始工作的基本工作是1200左右，加上补贴，还有一部分就是看你业绩的提成。
证券公司的提成一般不封顶的，就是说你业绩越好，赚的钱越多，而且制度一般是按照业绩来提拔，所以如果你有业务人员的优势，前景还是很可观的，一般一个月赚3、4千没问题，以后慢慢的，一个月有7、8千。
而且你可以借机会接触到很多老板，也许还会有机会自己做生意。
证券的业务员和一般意义上的业务员是不一样的，他们卖的不是有形商品，而是有理财的意义，相对来说，档次也提高了不少，所以证券公司的业务员一般叫做“ 投资顾问 ”。
你可以适当地学习一些证券知识，才会在和客户谈话的时候给他们更多的信任感。
另外，业务员重要的一点不是要技术指导，而是要吸引客户和资金，要他们相信把

钱放入证券市场比放银行里有更多的收益，所以说话的技巧比较重要，学专业知识是为了更好地沟通。
好好干吧，趁机去偷师，学点炒股技术，一天赚百来块，就够了，hoho~~~
不过证券从业人员是不能开股票帐户的，你可以用你家人的身份证开户。

六、去小证券公司做业务员前景如何？

我毕业的时候也曾参加了这样的工作,一开始没想太多,因为自己觉得才毕业,没有做多久我就不做了,因为我觉得打电话来邀请客户,不管怎么样"(赚或者不赚),心里总是不舒服,市场是牛市,总是赔的少赚的多,是熊市的话,那就不好说了,你说是不是,总之我个人感到这个不能做为一生的事业的.给你的建议就是去证券公司先作个小点的内勤或者是银证通之类的都可以,漫漫年数多了,自然就会好的.最后告诉你(希望你别生气),你所说的"小证券公司"根本不是什么证券公司,应该给它定位叫做"中介或者是咨询理财公司"呵呵 希望你能采纳吧

七、做股票销售员有前途吗

千万不要相信，你自己是推销员，干嘛那么容易被别人推销呢。
而且股票这东西赚钱远没有想象中的那么简单。

八、我是一名刚进股票炒股软件销售的业务员，请问做这个有前途吗？

我开始也做过这行，做销售竞争蛮大的，不管有没前途，至少可以锻炼下自己~

参考文档

下载：股票业务员的前景如何.pdf
《股票退市多久退3板》

《股票08年跌了多久》
下载：股票业务员的前景如何.doc
更多关于《股票业务员的前景如何》的文档...

声明：
本文来自网络，不代表
【股识吧】立场，转载请注明出处：
https://www.gupiaozhishiba.com/book/4131447.html