

炒股里五不买三不抛什么意思——股市里的五浪不缩图是什么意思？-股识吧

一、投资股票什么叫三不卖七不买

涨跌幅度，点可能是百分点的意思

二、股市里的五浪不缩图是什么意思？

股市中的5浪讲的是波浪理论 ;

三、炒股的人等股票涨了就抛，不长就不抛呗。为什么还会亏损呢？请高手解释一下

任何一支股票任何价位说高不高。

说低不低。

股价受太多的不确定因素影响。

所以很可能抱满信心的去买却买到阶段高价。

或者阶段平价。

也就是说也许往后你继续持有该股票也久越赔钱，又或许越久越不挣钱。

所以在买入股票后，和自己预估计有出入的情况下。

大多数理性的股民都会认错。

抛售股票。

寻找更好的股票更佳的机会再做。

四、投资股票什么叫三不卖七不买

你说的是日期吗？如果是，那是因为大盘有3，5，8，13的变盘窗口日期规律。

因为盘整第八天，变盘概率偏大，所以7不买

五、股市里买五卖五是什么意思？

买五卖五是交易股票时买方和卖方给出的价格形成的一种原则。

买一是最接近成交价的价格，买二买三依次向后排列。

同样卖一也是最接近成交价的价格，卖二卖三依次向后排列。

买五卖五是由于系统撮合的需要，在未成交之前要排队的，买的是委托卖单中委托价最高的为买一其次是买二、买三...；

卖的则是委托买单中委托价最低的为卖一其次是卖二、卖三.....也就是说如果要买入股票，那么应该参考卖一卖二卖三的价格和交易量；

如果要卖出股票，那么就要参考买一买二买三的价格和交易量。

买五卖五的作用能看出上档（压盘）、下档（托盘）的价位在什么地方，如果有庄扫盘那么至少能一把卖五吞了，从而进一步上调托盘把它打上涨停板，反之则跌停。

出货和进货不是那么绝对的，但有一点是无法隐藏的那就是成交量。

庄家要出货肯定成交量必然会很大，而且股价不断创新高，最后量能萎缩股价下降。

进货就反过想把，等该股跌倒了快接近历史低点是，他们会慢慢建仓，手里有一点筹码就砸盘震仓再吸更低的筹码，这个过程可能会很漫长，筹码锁定后就配合利好来拉台出货。

六、“买一、买二、买三、买四、买五”分别是什么意思？

1、股票买一买二买三买四买五指用户在同一时间可以看到5个不同的买盘价。其中买一指未成交的最高的买盘价，依次类推买盘价逐渐降低，买5则是未成交的可以看到最低买盘价。

2、买一到买五，就是挂在该价位的买单。

卖一到卖五，就是挂在该价位的卖单。

这些都是挂出来还未成交的委托单。

每个档位都有不同的价格，投资按照这些价格买入或卖出。

买入或卖出都是一挡最接近市价的，所以也最容易成交。

其如的二，三，四，五，越离市价越远越难成交。

3、只有当买盘价格高于或者等于股票的实时价格才有可能成交，因此买1是最先成交的，买5是最后成交的（当买盘价低于市场价时则都不会成交），投资者可以根据自身情况设置价位以免在高价买入。

4、未成交的最高买价就是买一；

买二就是在交易完(买一)的股票后才能交易到的价格和数量；

买三就是在交易完(买二)的股票后才能交易到的价格和数量；

买四就是在交易完(买三)的股票后才能交易到的价格和数量；

买五就是在交易完(买四)的股票后才能交易到的价格和数量。

5、买一买二买三买四买五其实是股票交易中常用的术语，是指所有卖出人的卖出报价，在未成交的单子里，从低到高，选出的前五名所做出的排列。

简单来说就是按报价排名，买入者价高者得，同价位的，按下单顺序，先到者得。

6、简单的比如西瓜老板，卖2元一斤的西瓜，但你问老板1元卖不卖。

老板要是坚持只卖两元，你又坚持买一元，那就成功不了了。

甲老板卖2元叫卖一，A顾客出价1元，叫买一；

乙老板卖3元叫卖二，B顾客出价5毛，叫买二；

丙老板卖4元叫卖三，C顾客出价2毛，叫买三；

如果卖家老板想降了，就得有人降价到1元，A顾客(买一)的出价1元，这种行为叫主动型卖出。

相反，如果顾客想要按照老板的意思走，就得有人加价到2元，卖1的出价2元，这种行为叫主动型买入。

原则上是只有买一和卖一两者成交了，买二和卖二的人才会轮到去成交。

如果主动型卖出的人特别多，那直接影响这个市场的西瓜出现下降趋势，越来越低，放在股票市场，就是股票跌了。

如果主动型买入的人特别多，那直接影响这个市场的西瓜的价格出现一路走高的趋势，越来越高，放在股票市场，就是股票涨了。

参考文档

[下载：炒股里五不买三不抛什么意思.pdf](#)

[《什么是股指期货卖空》](#)

[《老梁用哪二根均线炒股》](#)

[《天天基金封闭基金怎么买》](#)

[下载：炒股里五不买三不抛什么意思.doc](#)

[更多关于《炒股里五不买三不抛什么意思》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/40346821.html>