

中国国企为什么去美国上市公司：国企为什么要在海外上市？-股识吧

一、为什么好多中国公司都在美国上市、

公司上市是要具备一定条件的，比如在中国需要连续五年盈利之类的，因为在美国纳斯达克上市的门坎比较低，它比较适合新创业的公司筹资，所以很多公司选择在美国上市。

二、为什么阿里巴巴选择在美国上市而不是中国，中国资本

因为它在美国上市可以1扩大融资的来源 低成本高融资2提升阿里巴巴的知名度吧中国企业做到美国市场 间接的提高阿里巴巴的经济效益3可以减少审核程序快速上市4可以更好的国际市场对接5可以规避风险 不能把鸡蛋都放一个篮子里面 减少阿里巴巴的风险

三、请问为什么中国的许多公司选择在国外上市呢？谢谢

看看我们现在的股市你就会知道了。

我们的股市长期处于低迷状态，当然这是由于我国国情和一些胡言乱言的专家所做出来的结果。

在国外上市，说明该公司具有能好的信用，对我国公司要求很严格，对于公司的声誉，商誉都会带来一定的提升，而且在国外上市可以筹到大量的现金。

这样何乐而不为呢。

四、为什么中国的好企业去国外上市？

两国的市场规则也是相当不同，在中国的上市要求甚是严格，两年利润不少于1000万，且要连续增长，最近一年盈利不少于五百万，这就给一些发展潜力较好的企业

客观上造成了很多麻烦。

在美国，你的企业盈不盈利和你上不上市关系不大，上市的决定权在广大股民手中，他们觉着你的企业未来能挣到钱或者说他们给力，你就能上市，没有太多的关卡。

既然规则不同，潜规则就更不同。

在中国想要畅通无阻，就要“拿钱摆平”，把社会关系和政治关系处理好，每年拿上几百万去理顺理顺关系，而这种规则在国外是没有的。

经济活动在中国逐渐成为一种社会政治活动。

同时，在监管上，美国的监管部门是一条食物链，上市以后的公司完全披露于大众股民，而且，股民告上市公司不用自己出钱，律师很乐意去给你打官司，打赢了不仅是律师可以拿到30%的和解费，而且股民还有收益。

而在中国是证监会说算，通过审批决定上市。

他们根本就不保护中国的股民，股民也没钱打官司，因为在内地打官司那是天价！

！种种原因，让中国的企业不得不“背井离乡”，不得不“远居海外”，也许我们的制度存在问题，也许我们的市场存在问题.....

五、上市为什么要去美国

本人觉得主要是国内股市的游戏规则不适合这类公司在国内上市，比如上市前通过各种关系，渠道搞公关等，还有不熟悉国内上市的潜规则，按正常渠道这类公司在国内谋划上市是比较困难的，但这类公司又是国内比较优秀的公司，在国外，只要符合当地的上市条件就可以上市啦，一般国外的投行也会关注这类公司并策划这些公司到国外上市，比如阿里巴巴就属于这类情况。

美国纽约一直被认为是全球证券交易的核心地区，在纽约上市可以找到更多更好的股东。

在中国上市有多少条件，比较苛刻，相对而言在美国要求会比较低。

六、为什么很多中国的公司去美国上市而没有外国公司来中国

本人觉得主要是国内股市的游戏规则不适合这类公司在国内上市，比如上市前通过各种关系，渠道搞公关等，还有不熟悉国内上市的潜规则，按正常渠道这类公司在国内谋划上市是比较困难的，但这类公司又是国内比较优秀的公司，在国外，只要符合当地的上市条件就可以上市啦，一般国外的投行也会关注这类公司并策划这些公司到国外上市，比如阿里巴巴就属于这类情况。

美国纽约一直被认为是全球证券交易的核心地区，在纽约上市可以找到更多更好的股东。

在中国上市有多少条件，比较苛刻，相对而言在美国要求会比较低。

参考文档

[下载：中国国企为什么去美国上市公司.pdf](#)

[《上市后多久可以拿到股票代码》](#)

[《股票跌了多久会回来》](#)

[《中泰齐富股票卖了多久可以提现》](#)

[《股票停牌多久下市》](#)

[下载：中国国企为什么去美国上市公司.doc](#)

[更多关于《中国国企为什么去美国上市公司》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/40227319.html>