

怎样找到好的股票分析师如何才能找到投资者-股识吧

一、怎么找到好的投资人

天使投资者，你在哪里？

创业者很难获得机构投资者的青睐，这是国际惯例，本不足为奇。

创业者应该寻找的投资对象是天使投资者，也就是指那些用自有资金投资初创公司的富裕的个人投资者。

而天使投资阶层正是国内风险投资最短的那块板。

这是个几乎不能算作是桶的容器，犬牙交错的木板分别是私募集资不合法、退出渠道单一而不通畅、商业信用缺失、天使投资稀缺等等，这些木板围成的器皿只能承载很可怜的资本量。

创业者本来应该将对投资的诉求主要指向天使投资人，而不是机构投资者，更何况从西方舶来的风险投资——上岸，也改变了脾性，已经变得相当保守了。

有数据显示，64%的投资项目和56%的投资金额集中于扩张期和成长期，并且这种趋势还在继续扩大。

创业者不必期望他们会插上天使的翅膀。

天使投资是风险投资的先锋。

在国外也有一些天使投资人聚合组成松散的协会甚至是投资公司，专事创业项目投资，它们实际上就是投资于概念阶段和早期的风险投资机构了。

当创业设想还停留在创业者的脑海中时，一些个人投资者就象天使那样，飞来飞去为这些未来的企业“接生”。

如果以对学生投资来比喻，一般的风险投资公司着眼大中学生，而天使投资者则培育萌芽阶段的小学生甚至是学龄前儿童。

因此，毋庸讳言，天使投资者的投资第一定律就是，第一笔投资失败的可能性极高。

但第二定律却是，成功的收益往往超过其他任何投资活动。

这样的案例在国外非常多。

在国内，也不乏这样的范例，施振荣的“无锡尚德”刚成立时，小天鹅集团、无锡创业投资公司等出资600万美元，分别获得了10~23倍不等的投资回报率。

国内的天使投资者主要有外资公司高级管理者、海外华侨和海归人士、成功的民营企业家和先富起来的人，另外也包括ZF的各种创业基金。

扫视这个稀有种群，可以看到最显眼的是那些功成身退的创业者。

他们的名字熠熠发光：前搜狐COO古永锵、前金融界CEO宁君、投资“亚信”的刘耀伦等等。

除了这些风云人物，还有很多成功但很低调的天使投资者，相比数量远超过这个天使团队的是，每天都在不断涌现的更多的创业者。

二、如何才能找到投资者

简单，这种情况你就别把自己看作一个投资者了，你把自己当成一个投资中介就可以了，在此之前，签定一个合同。

三、

四、有什么好的股票分析软件?

大智慧啊，同花顺啊，都不错的，

五、怎样找到合适的投资人

heh 这都是基金的基础知识 你可以到基金网去看看 * : [**cnfund.cn/](http://*cnfund.cn/)

六、股票分析师易捷的博客地址??

搜狐的blog : * : [**yijie16888.blog.sohu*](http://yijie16888.blog.sohu*/)/ 新浪的blog : * : [**blog.sina*.cn/yijie16688](http://blog.sina*.cn/yijie16688)

七、怎么找好股票

600555九龙山

八、如何找到合适的投资人，我现在急需资金，可是查到的总是短期性投机人，我要做事业的投资人。

几点参考意见：1，你的情况，适合找天使投资人，他们是"做事业"的投资人，又不是专业的投资机构(机构现在很少投这么早期的项目，因为投资成本高，相对于随处可见的大项目)；
2，天使投资里面绝大多数都不是专门搞投资的，而是有自己的事业和职业，所以不要把眼光完全放在专门搞所谓投资的人上面，那会限制你的机会。3，天使投资人往往首选自己熟悉和从事的行业内的项目，这是他们规避风险的最有效手段；
4，天使投资人的投资中，许多项目是同行，同事，朋友介绍和推荐的，而不是他们自己到市场上找来的，对项目本身的评价是一个方面，对创业者个人能力，信誉的判断是更重要的一个方面。综合来说，如果你确实看好自己的项目，建议你先搞清楚自己的项目属于什么行业/领域，分析一下你对这个领域是不是非常熟悉，如果不是，那么你融资和成功的可能性会大打折扣，如果是，那么你肯定在这个领域内有不少自己的人脉，从中梳理一下，看看这些人和他们的人脉是不是有合适的投资人吧。纯粹到市场上找投资人的方式，不是很适合初创项目，甚至不适合小规模的企业，融资成本同样太高了！祝你好运！

九、怎样找到合格的理财师

问：3年前，我在一名银行理财师的忽悠下，买了一份保险。
当时他跟我介绍时说，这款保险产品很好，收益率比存银行高。
如今，保险到期了，我算了一下收益情况，还不如购买银行的理财产品高。
我觉得这名理财师的水平很差，想换一名，可我不知道该怎样选择，万一再碰到一名水平低的理财师，我不是又要损失几年的收益吗？请问我怎样才能找到好的理财师呢？随着理财市场的蓬勃发展，理财师队伍也日益庞大，不仅银行有理财师，保险公司和证券公司也开始培养自己的理财师队伍。
但并不是说通过了理财师证书的考试，拿到了理财师的任职资格，就能成为一名优秀的理财师。
根据我个人的观察，目前金融机构里优秀的理财师数量并不多，大部分都是挂着理财师头衔的理财产品销售人员。
对于普通人来说，要想找到一名优秀的理财师并不容易，有时候需要一些运气的成分。
但我们可以降低点要求，只要能找到一名合格的理财师就行了。
那么，符合什么标准才算是合格的理财师呢？我个人认为主要看两条，一是能够按照客户的理财需求配置产品。
理财师水平的高低并不取决于他给客户带来了多高的回报，而是他所做的理财建议

是否适合客户的理财需求。

就拿你的那位理财师来说，我们不能简单地因为他推荐的保险产品没有银行理财产品收益率高，就认定他是一名不合格的理财师。

我们要看他在销售这款产品时，是否满足了你的理财需求。

比如说，你在购买这款产品时，确实有保险方面的需求，这款产品也满足了这个需求，那么，他就是一名称职的理财师。

反之，如果你只要求获得较高的收益率，而没有保险方面的需求，或者你有保险方面的需求，但这款产品无法满足，但他仍然推荐你购买此产品，就有忽悠客户的嫌疑，就不是一名合格的理财师。

二是能够充分揭示理财产品的各种风险。

现在很多理财师为了实现产品销售的目的，故意隐瞒产品的风险，因为一旦跟客户说有风险，客户很可能就不买了。

这种故意掩盖风险的做法，是对客户不负责任。

还是看你的这个例子，在销售产品时，理财师有没有和你说过这款产品的风险是什么？有没有说过在什么情况下，这款保险产品的收益率会低于银行理财产品？如果没有说过，那他就不是一名称职的理财师。

前几天，我还碰到过一个保险代理人，他拍着胸脯保证某款产品的年化收益率能超过10%，而且100%没有风险，你说这样的人能相信吗？要知道，不知道什么是风险才是理财过程中最大的风险。

只要掌握了以上这两条原则，选择合格的理财师就不难。

在和理财师交谈的过程中，看他是先推荐产品，还是先了解你的需求。

如果一上来就推荐产品，你就要多长个心眼儿了。

在购买产品前，你一定要问清楚产品的收益来自哪里，风险有多大，最坏的结果如何。

即便是最安全的银行储蓄，也不是100%没风险的，更不用说其他理财产品了。

如果他讲不清楚产品的风险问题，建议你最好换个理财师。

参考文档

[下载：怎样找到好的股票分析师.pdf](#)

[《股票中的箱体怎么画》](#)

[《炒股中的日线和周线怎么看》](#)

[《期货交易所涨停调保什么调回来》](#)

[《中国电信股份有限公司是什么性质》](#)

[《2023年券商基金哪个最值得投资》](#)

[下载：怎样找到好的股票分析师.doc](#)

[更多关于《怎样找到好的股票分析师》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/31188824.html>