

为什么上市公司要经过承销商同意—上市公司在一级市场发行股票必须要承销商吗？-股识吧

一、ipo承销商和保荐人有什么区别？

ipo是一个证券经营机构，而保荐人是上市推荐人。

1、IPO主承销商(LeadUnderwriter)，是指在股票发行中独家承销或牵头组织承销团经销的证券经营机构。

主承销商是股票发行人聘请的最重要的中介机构。

2、它既是股票发行的主承销商，又是发行人的财务顾问，且往往还是发行人上市的推荐人。

当一家企业决定发行股票后，往往会有几家、十几家甚至几十家证券经营机构去争取担任主承销商，竞争十分激烈。

承销商越多，可以触及的潜在购买者也就越多，股票也就更容易卖出，有利于推高股票发行价，增强流通性。

3、保荐人(Sponsor)实质上类似于上市推荐人，在联交所的主板上市规则中关于保荐人的规定也类似于上交所对于上市推荐人的规定，主要职责就是将符合条件的企业推荐上市，并对申请人适合上市、上市文件的准确完整以及董事知悉自身责任义务等负有保证责任。

4、尽管联交所建议发行人上市后至少一年内维持保荐人对他的服务，但保荐人的责任原则上随着股票上市而终止。

香港推出创业板后，保荐人制度的内涵得到了拓展，保荐人的责任被法定延续到公司上市后的两年之内。

二、股份公司发行股份为什么一定要证券公司承销，理由是什么，法律为什么禁止自己发行

简单的说就是防止内幕交易原始股你听说过吧一般发行价很低但上市以后会升很高‘那么公司自己发行就不会有内鬼私卖股份把钱装到自己腰包里？证券公司就是第三人保证交易的公平

三、请问股票交易为什么一定要通过证券公司，证券公司和银行

及发行股票的公司是什么关系

卖出股票之后的第二个交易日就可以在交易时间操作证券转银行，资金不超过5万元，当天可支取，超过5万元，需要先通知银行，预约之后取款。

四、大公司为什么要上市，有那些好处

上市，是公司为了解决资金困难的主要原因之一。

按照科学的管理思路是，公司有了一个较好的投资项目或发展项目，但是资金匮乏。

就采取上市的办法，上市后，公司的注册资本被分成若干份，股民就会根据对该公司的预期，购买该股票，如果认购人很多，即买他股票的人很多，股票价格自然比定价高，则公司就可以融到更多的资金了。

但是在证券市场不完善的情况下，一些公司上市的目的不纯，其大部分目的是为了圈钱，钱多了也不是扩大再投资，甚至是为了增加流动资金，解决财务危机。

五、承销商是不是等到把股票卖完后，发行人才可以上市交易，上市后，还需要中介承销商吗

承销商只是在发行时券商的角色，股票发行完毕后可以上市交易，这个时候就不需要承销商了，交易的时候看不同市场不同板块的要求，券商还可能扮演不同角色，比如做市商、经纪等等。

六、上市公司在一级市场发行股票必须要承销商吗？

必须的，超过5000万的要承销团

七、为什么股份有限公司的股票转让要经其他股东同意？

展开全部一般在公司章程里有约定。
需其他股东同意，并有优先购买权。

八、什么是上市承销商

证券承销就是证券公司代理证券发行人发行证券的行为上市承销商就是指企业确认上市以后，代理企业股票发行的服务机构国内一般保荐机构（就是有保荐资格的证券公司）做该企业的证券承销商国外就有很多了，举美国为例就有很多，一般指的是做市商上市承销商说直白了
就是为企业服务，尽量提高股价使股票发行成功的机构

九、请问股票交易为什么一定要通过证券公司，证券公司和银行及发行股票的公司是什么关系

卖出股票之后的第二个交易日就可以在交易时间操作证券转银行，资金不超过5万元，当天可支取，超过5万元，需要先通知银行，预约之后取款。

参考文档

[下载：为什么上市公司要经过承销商同意.pdf](#)

[《股票要多久提现》](#)

[《股票放多久才能过期》](#)

[《股票上升趋势多久比较稳固》](#)

[《小盘股票中签后多久上市》](#)

[《股票卖完后钱多久能转》](#)

[下载：为什么上市公司要经过承销商同意.doc](#)

[更多关于《为什么上市公司要经过承销商同意》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/27757044.html>