

# 股票软件销售怎么样 - 做股票软件销售怎么样？主要是电话销售？？有前景吗？？-股识吧

## 一、做炒股软件销售工作一个月一般能拿多少钱？好做吗？

我觉得不好做，据我所知，现在股票软件中，像大智慧这么好的软件，也赚不到钱，而且很多炒股软件都是免费的，在中国炒股的人大多数是散户，散户基本上都是用的免费的软件，你要是去销售的话，目标客户都不好确定，大机构都有专门的自己的软件。

销售一般是底薪加提成的模式，底薪一般2000块左右吧，提成多少，就看你的业绩了。

## 二、请问做股票软件销售怎么样？

还是可以的，看你怎么做了，股票软件销售主要是推广该公司的付费系统，软件是否好卖取决于你对自己的定位，已经你的公司对自己产品的定位。

股民的心理是为了赚钱。

往往有的公司通过给股票的方式拉股民付费买软件，这样的公司不值得做。

因为这样的公司基本上活不了多久。

要做的话还是要真正找一家可以长期去为之奋斗的公司。

另外是需要了解股票知识的，一般都会有培训的，学历低不是问题。

只要你会说话就行，一般现在都是采取电话营销的方式销售软件。

仅供参考

## 三、股票软件销售好做吗？

要是说5.30之前我肯定说很好做的,现在的话白送人家也未必要的了,因为现在的形势任何指标都可能失效的,等大盘向好了或者会多点人买吧,个人意见,不必认真

## 四、我有一个朋友是做股票软件的，请问这行工作能行么？我是

## 第一次做。请大家给我点意见 急用

那要看你是具体做什么，如果是卖软件，那就是销售员，股票软件可不好卖。如果是软件开发，那和普通程序员差不多，发展前景一般。

## 五、证券软件销售行业前景怎么样？

前景依然乐观。

## 六、做股票软件销售怎么样？主要是电话销售？？有前景吗？？

这种叫电话营销，做股票的，只要消息跟技术专业，一般时间长了会有自己的顾客基础的。

我一个朋友就是在国信证券做的。

只要肯用心做前景还不错啊。

## 七、股票软件销售怎么样？主要是网络销售，为什么面试那么容易通过？

股票软件销售模式主要是一个讲师加上N多个业务员，面试容易通过的是业务员，不需要太多的工作经验，也不需要交易经验，只要简单培训一下，会打电话，会上网就可以了，没什么含金量的。

## 参考文档

[下载：股票软件销售怎么样.pdf](#)

[《一般股票买进委托需要多久》](#)

[《股票跌了多久会回来》](#)

[《股票卖的钱多久到》](#)

[《股票停牌多久下市》](#)

[下载：股票软件销售怎么样.doc](#)

[更多关于《股票软件销售怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/27190269.html>