

上市公司汽车4s店怎么样|去4S店工作好吗-股识吧

一、去4S店工作好吗

好，你应该去锻炼锻炼。
越黑越好，不然你一辈子都这样内向怎么行。

二、4S店的前景怎样

前景还不错咯，就看你反选择的品牌是什么品牌还有就那品牌的销售网，销售做得好不好 不过风险都挺大的

三、厂家直销汽车质量信得过吗

根本没有厂家直销车，那4S店吃什么啊。
所谓直销就是从某些渠道从4S拿车，然后在4S店价格基础上在优惠一点，送点礼品之类的，总的来讲大多数是没有问题的，但是不排除某些黑心商家拿返修车给我，建议还是去4S店有保障一点。

四、去4S店工作好吗

现在的汽车销售虽没以前好，但因门槛底，工资也偏高，被时下很多求职年轻人所热衷，本人也在车行也有5年了，奔驰，别克，本田也都做过，从销售顾问到内训师到试乘试驾员，也都做过，销售顾问是4s店高收入群体，平均工资4000左右，真正的老销售顾问，因基盘客户多，每个月工资都在1万左右。
前景很好，还看个人能否坚持

五、4S店销售顾问的工作辛苦么？

4S店销售顾问提成由那几部分组成

参考文档

[下载：上市公司汽车4s店怎么样.pdf](#)

[《股票st到摘帽需要多久》](#)

[《农业银行股票一般持有多久分红》](#)

[《启动股票一般多久到账》](#)

[《买股票从一万到一百万需要多久》](#)

[《一只股票停牌多久》](#)

[下载：上市公司汽车4s店怎么样.doc](#)

[更多关于《上市公司汽车4s店怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/22220527.html>