

做股票怎么找顾问...投资顾问-股识吧

一、如何做好投资顾问工作

首先应该明白的是你想做一个专业顾问。

那就意味着专业很强。

顾问，顾名思义，就是通过询问答疑解决客户问题，从而促成成交的。

这样说就是以行业术语通过通俗易懂的语言站在客户的角度为客户服务。

既然是投资顾问，投资常识、产品特点以及操作流程等、公司或者相关情况都需要熟知的。

交谈也要注意方法，一定不要表现的像个推销的，这样客户根本就没兴趣继续听下去，首先要勾起客户的兴趣，让他主动靠近你，这样客户也不会对你所说的种种好处产生反感，不然客户就觉得你在吹牛。

甚至骗子想做个专业的顾问而且是投资顾问那么像股票 期货 国债 基金 黄金 外汇 银行 保险 这些所有和投资管理 理财的知识是一定要学的

专业的顾问就是站在客户的立场为他做出种种的选择与分析

使客户可以相信你说的话

二、投资顾问

很简单.到其它证券公司的营业厅去,装着是去看股票的,收盘后跟股民一起聊股票,一回生二回熟,一来二去就可以了.

三、股票咨询顾问怎么打电话和客户勾通来让它放心和你合作

沟通就想合作，基本已不可能．除非你有很好的专业术语．推荐股票是唯一方法．也很实用．

四、如何更快的寻找股票客户？

找股票客户无外乎3种途径第一行销第二电销第三直销任何一个途径，只要执着，都能成功，但前提是先给自己做规划，先给自己做好销售前的培训工作，磨刀不误

砍柴工！祝你顺利

五、证券经纪人怎么找客户？

找客户有多种方式，在这里班门弄斧了。

1、通过在银行设点，来银行办理业务的客户是一群不错的潜在力量2、在各大超市（地方的超市，因为像沃尔玛、家乐福一般不做这种合作）设点，给光顾超市的顾客做宣传3、在网上找客户，通过QQ等方式也是不错的选择。

但是证券公司原则上是不允许通过QQ联系客户的另外，现在很多客户非常看重佣金的，你的方式可能有点问题。

如果你的佣金低，是一个不错的公司

参考文档

[下载：做股票怎么找顾问.pdf](#)

[《股票定增后多久通过》](#)

[《股票改名st会停牌多久》](#)

[《农业银行股票一般持有多久分红》](#)

[下载：做股票怎么找顾问.doc](#)

[更多关于《做股票怎么找顾问》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/book/10294772.html>