贸易战对于铁矿石是利好吗——铁矿石谈判的结果会如何？-股识吧

一、铁矿石期货国际化对铁矿石有什么影响

国内铁矿石期货将成为国际铁矿石的人民币定价中心，逐步掌握铁矿石价格的话语权，增强国内市场需求对资源价格掌控力。
也有利于市场参与者结构的多元化。

二、现在国际原油铁矿石价格普遍下降，对中国有什么利弊

原油是重要的战略物资，中国的自产太少、对外依存度太大，如果原油价格大幅度下降，可以节约巨额外汇，而可以把这些宝贵的外汇用于进口高技术及装备，在总体外汇支出水平不变的情况下，有效提高国家未来工业方发展水平，是天大的好事。
一年进口约3亿吨原油，别说降价一半，降10%就是天文数字了。
同理，铁矿石与原油类似，都是大宗进口商品，要耗费极多外汇，在价格不断走低情况下，6亿吨铁矿石的进口，不仅节约外汇，可以用于引进更高水平、更加节能的钢铁制造装备，为未来奠定基础，更是避免了下游钢铁制品轮番涨价的威胁，免除了通货膨胀的担忧。
要说弊端，可能暂时使“煤制油”一类的企业没有了盈利前景，但也可以倒逼这些企业强化技术进步、提高转化率、进一步降低成本。
别听某些没有参与过工业经济管理实战的“经济学家”说什么有很大的弊端，对以进口为主的石油、钢铁行业几乎全是利好，没有多少弊端。

三、战争对铁矿石的影响

当然是涨价了。

四、铁矿石谈判破裂对包钢算利好还是利空

产量少了，那价格会上涨

五、铁矿石谈判的结果会如何？

沈金波：今年的铁矿石谈判结果会对钢铁行业有多大的影响呢？ 申万巴黎基金 唐俊杰 研究员 本年度铁矿石谈判又以超预期的65%收关，随后各大钢厂迅速采取调高钢材价格的措施来应对，显示了钢铁行业转嫁成本的能力。
以宝钢股份为例，公布的二季度出厂价格平均上涨了800元左右，完全覆盖了成本的上涨。
所以短期来看，铁矿石超预期上涨对优势钢铁企业利润率影响并不显著。
但是我们认为，本轮铁矿石谈判结果从长期的角度还是会对钢铁行业产生一些比较深远的影响。
一方面连年的铁矿石谈判失利充分显示了国内钢铁行业由于集中度偏低，而导致了对国外企业议价能力偏弱。
截至去年，必和必拓、力拓、淡水河谷这前三家国外铁矿石企业的行业集中度合计已经超过了65%。
而国内前十大钢铁企业的行业集中度却下降到35%以下。
这样的结果直接造成了产业链的利润空间不断被上游矿石企业的挤压。
但从另一方面讲，这次铁矿石的谈判结果也可能会是大力实施重组整合这一行业政策的一个契机。
因为目前高成本、高钢价的行业运行环境，决定了企业盈利的能力必然是两极分化的，只有具有核心竞争力的钢铁企业才具有持续维持利润空间的能力。
这样的核心竞争力我们归结为两类，一类是具有研发和创新能力，能持续引导产业技术进步的企业；
另一类是具有资源，能保持成本优势的企业。
当然具有研发和创新能力的企业更加具备核心竞争力。
企业盈利能力的两极分化，最终会转化为产能自发地向优势企业转移，也创造了行业整合重组的良好环境。
有一点我们还值得注意，目前市场可能对上市公司再融资行为反响都比较大，但是如果钢铁企业在资本市场动作确实能够促进产业的产能向优势企业的转移，我们仍然是十分看好的。

参考文档

下载：贸易战对于铁矿石是利好吗.pdf
《股票客服一般说什么话好》
《比亚迪股票可能过千元吗为什么》
《股票当天大量买入第二天会怎么样》
《股票投资价值分析理论基础是什么》
《上海黄金交易所会员有什么好处》
下载：贸易战对于铁矿石是利好吗.doc
更多关于《贸易战对于铁矿石是利好吗》的文档...

声明：
本文来自网络，不代表
【股识吧】立场，转载请注明出处：
https://www.gupiaozhishiba.com/author/73698327.html