股票代理人一个月赚多少－证券经纪人的底薪与提成一般是多少?-股识吧

一、证券经纪人的提成一般都是多少

按照客户的交易佣金进行计算证券公司都会有一定的比例，计算经纪人的佣金提成。
举个例子：比如你开发了一个100万的客户，佣金为万分之五，你的提成为30%，则该客户交易一次的佣金为 100万乘以
万分之五，也就是500元，提成30%，也就是150元。
有时候，客户资金量较大，佣金就比较低，这种客户的佣金很接近证券公司成本，遇到这样的客户，经纪人是几乎赚不到什么提成的。
小资金量的客户对于经纪人而言提成比较高，因为小资金量的客户，手续费比较高，一般没有和证券公司商量佣金比例的实力。
小资金量的客户，对于经纪人来说，数量多的话，也是一笔不小的收入。

二、做股票销售真的能挣2-3万吗？每个月？

前期的话，不会的，毕竟积累客户是很累的事情。
等到你积累客户到一定的数量，且那么客户是在盈利的情况下，他们会帮你介绍客户，在那样的情况下，月入2-3万就有可能。
我就是干这个的

三、做代理一个月能转多少钱

看你代理神马啦，我第一个月就3000多，利益还是不错的

四、证券经纪人的底薪与提成一般是多少?

经纪底薪都是责任制的而且极不稳定，拿我自己做个例子，刚到证券公司时说好底

薪是1200，提成33%（那还是2006年牛市的时候）这底薪说好是一个月开12个有效户才能拿到（有的公司是要求一个月达到一定托管资产才给底薪）当一个月没有开发到12个户时，底薪减少，直到没有。
至于提成，完全靠自己的能力还有运气，因为提成都是按交易量来算，一个喜欢频繁交易的客户给你带来的提成是非常可观的。
我所在的城市消费水平不高，但做的好的一个月提成也有一两万，当然我说的是牛市的时候，现在估计最多也就3.4千吧这行情。
那刚入门的由于没经验，没人际关系，起步往往比较困难。
我刚入门时候也就几百一千不到，而且持续了好长一段时间，做这行业吃的就是行情饭，行情好时一月上万但行情不好的时候可能就是200到300快连生活费的不够，这行业还不是很成熟，所以现在有能力的经纪人都会打一枪换一个地方。
说了这么多，希望对你有点帮助

五、兼职做证券经纪人每月最低收入多少

所谓证券经纪人，是指正取交易佣金提成，没有低新，大多数提成比例在25%--50%之间。
正的多少取决于你开户资产及交易活跃度。
例如：你总资产1000万，客户佣金千分之一。
当月成交量为5000万，客户产生佣金5000万*0.1%=50000，如果你的提成是50%的话，那你当月收入为25000。
收入的多少在于你客户交易情况。

参考文档

下载：股票代理人一个月赚多少.pdf
《股票钱拿出来需要多久》
《一只股票多久才能涨》
《股票能提前多久下单》
下载：股票代理人一个月赚多少.doc
更多关于《股票代理人一个月赚多少》的文档...

声明：

本文来自网络，不代表
【股识吧】立场，转载请注明出处：
https://www.gupiaozhishiba.com/author/7245818.html