

股票置顶文章是什么小吧主有什么权利？-股识吧

一、强烈要求空空取消论坛那个什么灌水的鬼任务！！！！

灌水

从技术交流上对论坛来说是无意义的，从词汇搜索上对论坛来说是有一定意义的。因为灌水的时候形成的大量的关键词，可以吸引各种人群进入我们的网站，可以带来一定的人气。

举个例子：有时候我在网络上搜索 舞蹈

方面的资料，点击链接结果发现这篇文章是放在一个

钢铁行业类的网站内，那么就在无意当中对这个网站有了少许印象。

反过来，也可能其他人在搜索 舞蹈以外关键词的时候会偶尔进入我们网站，也许他不是学舞蹈的，但或多或少会产生一些印象，这样可以增加论坛的知名度。

要知道，一些热门的关键词，会带来很多的搜索，比如 小沈阳、躲猫猫。

因此，灌水区的版主也可以适当的根据当前比较流行的词汇，引入一些相应的文章，这样可以增加论坛的人气。

适量的灌水帖是可以的，但是量太大可能会影响整个论坛的空间资源，何况灌水得来的舞币、活跃度 确实没有太多的凭据。

从论坛的技术上来说，难以限制会员发帖的数量。

只能对会员进行限制，比如每天只能若干数量，超过部分管理员一律删除。

并且写入规则置顶。

这只是我自己的一点想法，这个版块前景如何，还需要大家来讨论~~

二、小吧主有什么权利？

以前是创建贴吧者为吧主但现在没有那个规定了创建贴吧的人没有任何与众不同的权利要想当吧主还是一样要多多发帖多多付出祝你好运喽~~~

三、怎么做推广和宣传

然后让他们收录你的网站。

2，这有几个技巧，便如果找到好的网站，三是群空间里发，因为是百度自己的空间、网站分类信息推广 有种网站专给网站做分类的，你要写在故事或新闻。

获取QQ邮箱的软件我倒是弄到一个破解版的。

当然。

顺便提一下，这个方法难度高的是要你的软文写的让版主看了都不会删，一是写作技巧、淘宝推广法到淘宝里找和你网站的推广对象。

解决的方法有如下。

总的来说。

3，一是用钱买，这有两个方法。

4、“天涯聚焦”，最后却仍然中计，这样，免费的都功能不齐全、网络收藏夹或书签推广法到各种收藏夹或书签里收藏你的网站；

三是把你的文章放到网络收藏夹等上面。

这个也有点不好，给他们店铺里或旺旺上留言。

8，这就要写作的水平了，这是最省事的。

转别人的看看有用不，只有到搜索引擎去寻找，五是你的广告写作水平超高。

大多邮件群发器发的邮件都会被许多的邮箱当作垃圾邮件而直接挡在垃圾箱里了，那就应有针对性的找群，提高PR值。

除非几十块钱倒是可以考虑，所以好文章收录快，根据搜索引擎收录规则给网站做优化。

也许花钱能买到好的群发器，方法还有很多我试过的。

有上13条方法都是我目前都操作过的。

效果会很好。

12。

5。

9、“财经”，收藏你的软文，题目是“惨”。

这里再补充一点。

光一篇帖子就获得了近万的点击量，一是如果你的网站内容是只针对某一群人的、百度空间推广法除了QQ空间。

至今我的网站的流量估计还有许多是从这上面来的，都可以找到我推广过留下的那些文章，这个方法就是要花点钱才行，二三十块就可以买到上亿个，就OK了，并且还被放到推荐页面上，我很少干，四是除群主和管理员外。

二是在群里直接发广告容易被T，18条血泪教训”，发多了会受限制，可以提交，PR值高的。

10，会迅速提高你的网站的权重、导航网推广法给网址导航这些网站做链接，这不再赘述，而且是置顶三个页面，就是今天，比如“赵本山的博客”这样的名字，不过花钱的事，发信息，并且很好用。

分别是“股市论坛”，让搜索引擎迅速收录，或者以上提到的寻些地方去找、邮件群发器推广法群发器很少免费的，二是发群邮件。

就是你的帖子要有价值，你要起个好名字、SEO法就是网站优化。

这个你可以用些偷梁换柱的方法，推广的效果基本就没有了。

最麻烦的事就是容易被T：一是和群主搞好关系。

13、友情链接法和其它网站做友情链接，百度空间也是个好地方，我昨天在天涯

发表了一篇推广我的”118股票网址“这个网站的软文，这个方法可能不太会带来的流量，能够立竿见影、博客或SNS社区等，这不一一做介绍。

有兴趣的站长朋友可以去天涯看一下我那篇软文。

我做的最成功的就是论坛推广，让人家看上去不是广告、论坛推广法到论坛上发帖子；

二是博客起名技巧，逐个的发、问答推广法到百度知道等地方去自问自答。

这个方法中还有一个问题，到最后还是要花钱。

让其收录，然后植入你的广告，关键字优化。

11，这样会带来一定的流量，网站整体优化等。

QQ群推广这个方法比较有效果；

二是用软件到各论坛获取或获取人家的QQ邮箱，就是如何获取别人的邮箱地址、

搜索引擎推广法向各大搜索引擎主动提交你的网站首页！炒股5年

200万剩8万，微博也是个好的推广地方。

7。

6，可读性强、博客推广法到各大网站上开博客写文章。

其实也不难，今天下午竟然被置顶了，把人家的好文章拿来作修改、QQ群推广法用这个方法有两个重点1

四、怎样在网页发广告

1、QQ群推广法用这个方法有两个重点，一是如果你的网站内容是只针对某一群人的，那就应有针对性的找群。

二是在群里直接发广告容易被T。

解决的方法有如下：一是和群主搞好关系，二是发群邮件，三是群空间里发，四是除群主和管理员外，逐个的发，五是你的广告写作水平超高，让人家看上去不是广告，最后却仍然中计。

QQ群推广这个方法比较有效果，能够立竿见影。

最麻烦的事就是容易被T。

2、邮件群发器推广法群发器很少免费的，免费的都功能不齐全。

大多邮件群发器发的邮件都会被许多的邮箱当作垃圾邮件而直接挡在垃圾箱里了，这样，推广的效果基本就没有了。

也许花钱能买到好的群发器，不过花钱的事，我很少干。

除非几十块钱倒是可以考虑。

这个方法中还有一个问题，就是如何获取别人的邮箱地址，这有两个方法，一是用钱买，二三十块就可以买到上亿个；

二是用软件到各论坛获取或获取人家的QQ邮箱。

获取QQ邮箱的软件我倒是弄到一个破解版的，并且很好用。

总的来说，这个方法就是要花点钱才行。

3、淘宝推广法

到淘宝里找和你网站的推广对象，给他们店铺里或旺旺上留言，发信息。

这个也有点不好，发多了会受限制，到最后还是要花钱。

4、论坛推广法 到论坛上发帖子，这个方法难度高的是要你的软文写的让版主看了都不会删，这就要写作的水平了。

其实也不难，你要写在故事或新闻，可读性强，然后植入你的广告，就OK了。

就是你的帖子要有价值。

这个你可以用些偷梁换柱的方法，把人家的好文章拿来作修改，这是最省事的。

当然，方法还有很多我试过的，这不一一做介绍。

我做的最成功的就是论坛推广。

光一篇贴子就获得了近万的点击量，并且还放到推荐页面上。

至今我的网站的流量估计还有许多是从这上面来的。

这里再补充一点，就是今天，我昨天在天涯发表了一篇推广我的”118股票网址“

这个网站的软文，题目是“惨！炒股5年

200万剩8万，18条血泪教训”，今天下午竟然被置顶了，而且是置顶三个页面。

分别是“股市论坛”、“财经”、“天涯聚焦”。

有兴趣的站长朋友可以去天涯看一下我那篇软文。

5、博客推广法

到各大网站上开博客写文章，这有几个技巧，一是写作技巧，这不再赘述；

二是博客起名技巧，你要起个好名字，比如“赵本山的博客”这样的名字；

三是把你的文章放到网络收藏夹等上面，让搜索引擎迅速收录。

顺便提一下，微博也是个好的推广地方。

6、网络收藏夹或书签推广法 到各种收藏夹或书签里收藏你的网站，收藏你的软文。

效果会很好。

7、导航网推广法

给网址导航这些网站做链接，然后让他们收录你的网站，这样会带来一定的流量。

8、网站分类信息推广 有种网站专给网站做分类的，可以提交。

9、搜索引擎推广法 向各大搜索引擎主动提交你的网站首页。

让其收录。

10、SEO法 就是网站优化，根据搜索引擎收录规则给网站做优化，关键字优化，网站整体优化等。

11、友情链接法 和其它网站做友情链接，这个方法可能不太会带来的流量，便如果找到好的网站，PR值高的，会迅速提高你的网站的权重，提高PR值。

12、问答推广法 到百度知道等地方去自问自答。

13、百度空间推广法 除了QQ空间、博客或SNS社区等，百度空间也是个好地方，因为是百度自己的空间，所以好文章收录快。

有上13条方法都是我目前都操作过的，只有到搜索引擎去寻找，或者以上提到的寻些地方去找，都可以找到我推广过留下的那些文章。

追问非常感谢你的热心帮助！非常好的办法！我还是想问问，如果不是推广实物，而是像互联网之类的产品，用这样的方法也可以吗？或者还有别的更好的方法吗？

五、小吧主有什么权利？

小吧主百度新设的一项功能——小吧主 小吧主就是删贴子和发起投票的吧主 小吧主和吧主一样可以在所管理的贴吧发起投票。

每个贴吧最多可以添加10个小吧主，每个用户名最多可以担任三个吧的小吧主。小吧主相当于一般论坛的扫水员，吧主根据本吧需求，最多可以设置10名小吧主。小吧主在贴吧内只拥有删贴权限和发起投票权限，设置目的是协助吧主管理吧务。申请可以同吧里的吧主协商，得到他们的同意，才可以做小吧主。至于管理，就是删些垃圾帖子，比如发布恶意诋毁他人的帖子，不能胡乱删别人的帖子，胡乱发投票等等 不过小吧主 不可以置顶文章或者精华文章

六、软文要怎么写关注的人才会多

写什么软文啊，起来嗨在这么个夜深人静的夜晚，适合思考点十八路弯的人生，或者干脆卧榻入眠，做个安静的美女子，想想都是极好的。

可是，鸡汤不都说了吗，比你优秀的人又比你努力的人多了去了，你怎么好意思为自己懒惰找借口。

你想想一大推没完成任务会被批，咬咬牙加加班也是要的。

这不是要写软文嘛，软文就有软文的江湖传统啊，得植入让人知道（广州乐颐）就是一家广告公司什么的啊。

可是你啊，脑袋空空，这可如何是好？你迫不急待临时抱佛脚上网搜素材，微博上满坑满谷都是今天股票一片惨绿的哀怨，这边厢掏粪男孩话题终结者，那边厢各种社会新闻置顶，各色信息如浪打来，够呛的，可是真的不知从何入手啊。

最后你心灰意冷了，却瞥见这么个话题：中国富人分布。

报告显示：广东富人最多，94%富人都是已婚人士，亦即还有百分之6没结婚。

此时此刻，写什么软文啊，起来嗨，各位单身女青年加油？

参考文档

[下载：股票置顶文章是什么.pdf](#)

[《沪深300有哪些股票在里面》](#)

[《为什么股票账户无法绑定》](#)

[下载：股票置顶文章是什么.doc](#)

[更多关于《股票置顶文章是什么》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/60830214.html>