

## 哪些行业需求量大竞争力比较小--低成本创业的行业里，哪些比较有特色?-股识吧

### 一、低成本创业的行业里，哪些比较有特色？

牛奶做的毛巾，珍珠做的毛巾都是我们这的一大特色啊！投资也不大

### 二、现在什么职业需求量大？？

机械系的最热门，也是最难的一个专业。  
现在每个国家都在发展，技术工人很缺。  
机械是很吃香的专业，我是学机电一体化的

### 三、需求比较有前景的新兴创业项目

我认为现在新兴的行业有很多，种类也是有很多的，像动漫玩具类、出租类、饮食类都是有新兴的。

最好一个行业最重要的还是要有兴趣，兴趣决定了你投入的程度。

当然深层次的会更好。

投入的越多，回报的会越大。

如果你对动漫行业类感兴趣的话，可以投资个5、6万就可以开起一家小店。

可以布置的温馨可爱些.根据你的产品可以装修出不同的风格。

主要还是看你卖什么。

当然如果你的店还没有开起来的话，你不妨考虑一下加盟做，加盟做的话会有总部给你出装修方案。

并且可以享受到总部给予的先卖货后结帐，终身制100%退换货，没有时间限制，没有数量限制的政策扶持。

### 四、近几年的职业，哪种需求量最大？

我个人认为，数控技术的需求量会很大，

## 五、现在在什么行业发展比较有潜力？

分析一下，什么生意你最适合做。

你擅长的，自然就是你容易收获的。

创业首先要定位自己和市场的。

根据你的特点选择致富之路，道理都一样，勤奋、专著！如果会成功。

那必定在升出的价值里包含了你的辛苦。

要把握好你的社会关系，当然是利用上关系。

如果没有太多关系，一般都是消费者忠实度比较高的行业，不容易受到关系的影响难以介入。

包括，餐饮、娱乐、生产等行业。

如果你要做个体，那校园小店、2元店、饮食业，是当今小投资见效最块的快的行业。

而且大小比较灵活。

资金多了可以扩大。

资金小的话夜市、地摊几乎不要什么投资。

当然，还可以选择网络开店。实说真的 要做生意赚钱，先去多多磨练，实践工作，或是去帮别人打打工什么的，这样自己有了经验，有了信心你就有了创业的动力了！那时 船到了桥头 就会直的。

在互联网飞速发展的今天，传统的生意之道也必须随着时代的变化而改变：

以我个人的经验来看，创业需要弄清下面两个问题：1、你想做的是什？2、你能做的是什？

你想做的最好是你喜欢的，这样你才会有源源不断的动力推动你前进。

大部分人不成功不是因为选错行业而是因为中途放弃。

如果你每天都硬着头皮去做自己不喜欢的事，恐怕结果不会太乐观。

所谓你能做的是结合你的天赋、能力、经验和资金来考虑的。

不着边际的或超出你个人能力的事最好别做，因为我们是小本创业，经不起太大的风险。

虽说跌倒了可以爬起来，但更多的人是跌倒了再也爬不起来，无奈之下只得又给别人打工。

无论何时都不要忘记结合市场需求及相应的消费群体，否则只能是纸上谈兵，出师未捷身先死。

在我们选项前，下列的几点是我选择行业的若干原则：1、

必须是喜欢的产品，能够不断保持激情；

产品及所在行业 有广阔的前景，产品是不断增值的2、

所选行业及产品要有个性，只与一部分人群做生意即可；  
可以复制并可以做大 3、能发挥自己的天赋和特长 4、现款交易 5、  
少和政府部门打交道，少接触饭局、歌舞厅 6、穿休闲装的时间更多 7.  
朝阳产业，成长性高，能长期发展 8. 受人尊敬，有行业成就感  
9. 有一定区域垄断性，我的地盘我做主，避免低层次的竞争  
10. 苦点累点没关系，但投资不能太大，滚动发展 以上所列的条件未免太过完美  
，但我们要知道，老板是这个世界上风险最高的职业，如果你要选择这个职业，一  
定要先由己出发，缜密思考精心筹划，这样胜算比较高，存活的几率也比较大。  
活下来才有可能赢，才有可能一步步朝着大老板、大生意的目标努力、前进。  
兄弟，你这个问题，每个人都在想，每个人都想知道。  
但是你知道么，。  
一个会赚钱，聪明的人，吃过苦的人不会在问这个问题了。  
你也许还很迷惘。  
不知道怎么赚钱好。  
其实嘛。  
行行出状元。  
这个世界上这么多人，这个中国这么大。  
其实什么都缺的。  
财不入急门，成功的真理时刻摆在面前，那就是：吃得苦中苦，方为人上人！  
中国是农业大国。  
很多食品需要加工，如果你有钱，推荐去，要有创新。  
要健康。  
再次强调不要违法。  
“” 这些都是我个人的想法，最吃香的行业就是吃苦的行业。

## 六、现在什么行业最有潜力

可以开个淘宝店铺，门槛比较低，风险小

## 七、现今社会做什么行业风险来的小

手里有注册会计师证，必须综合能力比较强，如人际沟通适应能力等必须教好，并且有会计经验，这样收入才不错.就目前会计行业来说，懂国际会计准则的人受到人才欢迎的，如果是一个普通的会计的话，只会做帐的话，那真是供大与求.前景

也不太乐观. 答案补充 再说说风险，会计风险在一个企业里是最高的，往往一个企业破产，首先大家关注的是财务问题. 会计人员往往会成为替死鬼.

## 参考文档

[下载：哪些行业需求量大竞争力比较小.pdf](#)

[《唯赛勃的股票多久可以买》](#)

[《行业暂停上市股票一般多久》](#)

[《滴滴上市股票多久可以交易》](#)

[《股票放多久才能过期》](#)

[下载：哪些行业需求量大竞争力比较小.doc](#)

[更多关于《哪些行业需求量大竞争力比较小》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/58820688.html>