

白银基金股票销售这行怎么样.做基金销售怎么样？-股识吧

一、做基金销售怎么样？

先考个基金从业资格认证，然后再到各基金公司网站上邮简历，就OK了，主要是和银行打交道，比各公司投入费用，产品收益，以及各公司的关系,其实销售大致都如此！目前股市行情不错，做基金销售应该还不错！

二、白银投资理财公司 前景如何 还有房产销售和4s店 大学刚毕业 不知怎么选择

白银现在已经不是前年那么好的前景了。

去年就一直疲软，不过据我朋友在一家贵金属单位上班来看，黄金还是投资价值更高一点。

如果你在一线城市，做房产销售吧，应该非常可观的，也锻炼人。

4S店也是销售吗，那和房产销售一样。

不过白银那个算投资行业吧，后者属于销售行业。

看你选择哪个行业

三、建行做白银投资怎么样？

建行的现货白银不是建行本身的，是深证电子结算中心的。

建议可以去商业银行去做，手续费还比较低一年来，白银投资在全国已经逐渐形成规模越来越多的人加入到了其中的队伍，，但很多伙伴在做白银投资之前并不是都已经很了解自己所做产品的特性，更别说了了解了这个产品用哪种操作体系能赚。

四、做黄金白银销售好做吗 无责任底薪2500待遇怎么样阿 他们公司是大公司的

展开全部倾国青橙为您竭诚解答。
不好做，一般人不愿意投资股票基金，口碑很差。
如有帮助，请及时采纳，感谢亲的支持！

五、在银行卖黄金白银的销售工作好么？在那具体怎么销售呀

在银行多好做啊！直接面对客户群，只要你会说，能给他们说动心了，你就胜利了，具体怎么销售，就是首先你要了解黄金白银的优势，与客户群的心里，知道他们想要什么，然后观察来银行的人当中谁是适合你的销售对象

六、从事黄金白银等现货产品投资营销类工作职业前景怎样？

前期做电话营销很艰难，吃苦倒是没，主要是前边1-4个月，运气不好就是拉不到客户的话。

一个月1000多点的底薪，甚至有些公司2个月考核，你还是没客户，底薪都不给了，你能撑住么？

这行业得长年累月做，做个1年半的有客户了，才有稳定的比较高的收入。运气很重要，当然自己的能力也很重要。

参考文档

[下载：白银基金股票销售这行怎么样.pdf](#)

[《配股分红股票多久填权》](#)

[《股票一般多久买入卖出》](#)

[《股票能提前多久下单》](#)

[《股票跌了多久会回来》](#)

[下载：白银基金股票销售这行怎么样.doc](#)

[更多关于《白银基金股票销售这行怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：
<https://www.gupiaozhishiba.com/author/490756.html>