

股票如何拉客户端|证券业务员怎么拉客户-股识吧

一、证券业务员怎么拉客户

1、业务员和客户聊天的时候哪些话题不需要聊太多关于技术和理论的话题，需要的是今天的新闻呀、天气呀等话题。

2、关于业务员晚上的四个小时。

一个业务员的成就很大程度上取决于他晚上那四个小时是怎样过的。

最差的业务员晚上就抱着个电视看，或者在抱怨，出去玩等。

一般的业务员去找客户应酬，喝酒聊天。

这样的业务员会有单，有很高的成就。

3、关于业务员本身。

二、证券从业怎么拉客户

一般有的公司会给电话单你，你可以一个个打电话联系，找客户~也可以银行驻点，找客户~通过家里的人脉找客户~

三、如何拉客户炒股

用赚钱效应引诱，和经济危机威胁。

四、证券公司新职员如何拉客户？

手上有些客户,多维护.可能从中会有你意想不到的.另外挖客户要么就拼佣金,要么就谈服务

五、股票经纪人怎么拉客户

其实拉客一词是不对的，因该是以热诚的态度对待你的工作，研究顾客的心理特征。

介绍你所在公司的特点，费率、佣金、股票基础培训等方面的信息。感动顾客。

千万记住顾客是上帝，没有了顾客你就一无所有。

以真诚的心换取顾客的信任。

建议：学习营销心理学。

六、做股票经纪人如何拉到客户啊

1、股票经纪人工作内容和作为公司正式员工的客户经理一样。

提成和正式员工一样，但是没有任何保障，不享受最低工资标准，没有五险一金。要想拉到客户，可以从以下几个方面入手（1）每天在上班前先看一下，中国证券报，上海证券报，证券时报，也可以到相关的证券网站上去查询一下。（2）到公司后，要看一下国内的每日晨会内容，如中金，申万，招商，中信，成都建投等多家的每日晨会。（3）关注一下自己股票池里面是否有相关信息的公布。（4）给客户做出操作计划，同时也要介绍一下周边股市的情况。

（5）盘中一直关注股票池的异动情况，尤其是你客户的股票，好好利用股票短信预警这个功能为你的客户做好预警提示。

（6）查一下投资策划与个股研究报告。（7）收盘做功课，总结今日盘面的特点，可多可少内容，找出一些形态较好的个股，然后再查相关的基本面资料。（8）每天强迫自己写一份投资建议书送给客户，模仿研究所的正规模式。力求实用，不求表面的格式，尽量要结合基本面与技术面分析。

2、股票经纪人的职责是在证券交易中，代理客户买卖证券，从事中介业务。

这就是说，在证券交易中，广大的股票投资人相互之间不是直接买卖证券的，而是通过股票经纪人来买卖证券的。

股票经纪人作为买卖双方的中介人，是这样代理客户买卖证券的：它询问证券买卖双方的买价和卖价，按照客户的委托，如实地向证券交易所报入客户指令，通过证券交易所，在买价和卖价一致时，促成双方证券买卖的成交，并向双方收取交易手续费（佣金）。

七、证券业务员怎么拉客户

- 1、业务员和客户聊天的时候哪些话题不需要聊太多关于技术和理论的话题，需要的是今天的新闻呀、天气呀等话题。
- 2、关于业务员晚上的四个小时。
一个业务员的成就很大程度上取决于他晚上那四个小时是怎样过的。
最差的业务员晚上就抱着个电视看，或者在抱怨，出去玩等。
一般的业务员去找客户应酬，喝酒聊天。
这样的业务员会有单，有很高的成就。
- 3、关于业务员本身。

八、证券客户经理怎么拉客户？

应研究当地的市场结构及其特点，然后确定自己的目标市场，制定市场开发计划，并有重点、有步骤地实施计划。

寻找潜在客户是建立客户关系资料库的必要步骤。

(1)建立潜在客户资料库。

根据证券投资需要、证券投资能力等因素分析寻找潜在的客户，客户可以是机构客户也可以是个人客户。

建立资料库需要长时间的积累和联络。

(2)收集相关资料建立客户档案库。

这是了解客户的必要步骤，可在建立客户资料库时同时搜集。

主要内容应该包括：姓名、年龄、住址、电话、学历、工作单位、月收入、兴趣爱好等基本信息，但是由于涉及到隐私故搜集起来较困难，还应做好保密工作。

(3)对资料进行分类整理，制定开发计划。

对收集到的资料进行系统整理，建立分类档案，确定潜在客户，对潜在客户制定开发计划。

客户开发计划应主要包括以下内容：目标设定。

要设定市场开发的短期目标和长期目标。

选定对象。

选择具体的客户对象实施计划。

行程安排。

行程的安排要有详尽的计划，根据需要确定详尽程度。

计划的检讨与修订。

依据开发客户的实际情况对原计划进行修改。

(4)取得联系，建立信任，建立直接接触关系。

只有建立正常的联系并且取得客户的信任，才有可能深入接触。

这时要注意经纪人自身形象的传递，既要有道德还要有真才实学。

(5)筛选客户。

去除那些不适合发展的对象，可以根据基本资料进行初步判断，也可经过一定的接触后根据对象的态度和实际情况决定是否开发该客户。

筛选客户可以采用评级机制，对评级后的客户进行计算机化管理。

参考文档

[下载：股票如何拉客户端.pdf](#)

[《股票打新多久可以申购成功》](#)

[《同花顺股票多久提现》](#)

[《大冶特钢股票停牌一般多久》](#)

[《股票日线周线月线时间多久》](#)

[下载：股票如何拉客户端.doc](#)

[更多关于《股票如何拉客户端》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/4809637.html>