

## 现在做股票销售怎么样我打算做股票公司的电话销售，这个工作怎么样？大家给点建议-股识吧

### 一、在投资理财公司里，做股票期货的销售，怎么样？有前途吗？

你好，做金融方面的销售是有前途的，任何的销售都是要自己的能力的，只要你的销售能力强，业绩好，金融是挑战调薪的行业，一切都是看自己怎么做！

### 二、我打算做股票公司的电话销售，这个工作怎么样？大家给点建议

电话销售就是每天打电话给客户，问客户有没有这方面的需求，销售很难的，要承受住压力

### 三、做炒股软件销售工作一个月一般能拿多少钱？好做吗？

我觉得不好做，据我所知，现在股票软件中，像大智慧这么好的软件，也赚不到钱，而且很多炒股软件都是免费的，在中国炒股的人大多数是散户，散户基本上都是用的免费的软件，你要是去销售的话，目标客户都不好确定，大机构都有专门的自己的软件。

销售一般是底薪加提成的模式，底薪一般2000块左右吧，提成多少，就看你的业绩了。

### 四、现在去证券公司做业务员有前途吗？

招聘你过去无非是去跑客户，尽管他们招聘搞的形势千种万种，又是考试，又是面试的，好像很难进去一样，但是实际上这工作没人愿意干，就像是躲避瘟神一样，你放心，考试过程再复杂，你也能通过的！！！！

不过有几句劝你的话:兄弟！弃暗投明吧！缴械投降吧！放弃吧！整天拿着微薄的

工资（和超市打扫卫生大妈一样多），听着创富的神话，一直生活在梦里啊！！！我们这里的银行信用卡的推销员，他们喜欢去两个地方，一个是投资公司，一个是证券公司的客户经理！！！建议兄弟还是干实业吧！

实业不比金融差，就像是农村不比城市差一样，金融的饭碗越吃越瘦，而且客户经理什么情况你也知道，我曾经怀揣梦想，但是却黯然伤神的离开，现实不是我想象的那样，兴趣也不能当做职业！！

证券行业欺骗了很多有志向的青年！！我现在干新型建材的技术，五险一金的，工资也已经稳步的提高了，工作也稳定！！

我原来听过一句话“我是农民我自豪”我现在想说“我干实业我自豪”

## 五、做股票金融电话销售怎么样？是骗人的吗？未来的前景怎么样？

这个工作本身没问题，问题就是看你找到公司靠不靠谱，现在金融公司鱼龙混杂，你要了解好公司。

金融方面的工作待遇相比其他工作要高很多，做好的话，一年有车有房取老婆，呵呵，不过一样要看公司是不是靠谱。

## 六、有谁了解“股票推销”这个工作？

“你好，这里是XX投资公司，请问你最近股票做得怎么样啊？”接电话那头到这就挂掉电话。

这就是所谓的股票推销工作。

我天天都接到不少这样的电话。

最多也就听到这句，我就会挂他电话。

对于那个行业，个人认为要注意，这工作并不好，因为大部分这些“股票推销”都是拉人进去垫底，最终损害被推荐的人的利益。

## 参考文档

[下载：现在做股票销售怎么样.pdf](#)

[《胜诉冻结股票之后多久可以执行》](#)

[《创业板股票转账要多久》](#)

[《股票保价期是多久》](#)

[下载：现在做股票销售怎么样.doc](#)

[更多关于《现在做股票销售怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/468679.html>