

# 股票估值从哪里写——给一只股票估值怎么估？最好举个例子。-股识吧

## 一、股票怎么估值呀 说下思路就可以

股票估值常用的方法：1. PE市盈率估值法：股票分析中的PE指标实际指的是P/E，即市盈率。

要计算P/E，你只是把目前的公司股票价格除以其每股收益（EPS）。

很多时候，每股收益（EPS）是由过去4个季度的收益来计算的；

然而，有时用估计的未来4个季度的收益来计算；

有时还利用过去两个季度和估计的未来两个季度的收益来计算。

由此，计算出来的数据有一定差异。

理论上，股票的P/E值表示，投资者愿意付出多少投资得到公司每一块钱的盈利。

但这是一个非常简单的对于P/E值的解释方法，因为它没有考虑到公司的发展前景

。

A股PE在10-15倍，有投资价值；

20倍左右适中；

30倍以上高估；

60倍以上即将爆破的气球。

2. PB估值法：PB即市净率，市净率=股票市价/每股净资产。

净资产的多少是由股份公司经营状况决定的，股份公司的经营业绩越好，其资产增值越快，股票净值就越高，因此股东所拥有的权益也越多。

所以，股票净值是决定股票市场价格走向的主要根据。

一般而言，市净率越低的股票，其投资价值越高。

相反，其投资价值就越小。

不过，分析人士认为，市净率可用于投资分析，但不适用于短线炒作。

3. PEG估值法：PEG即市盈率相对盈利增长比率，是用公司的市盈率除以公司的盈利增长速度。

当时他在选股的时候就是选那些市盈率较低，同时它们的增长速度又是比较高的公司，这些公司有一个典型特点就是PEG会非常低。

PEG指标(市盈率相对盈利增长比率)是彼得·林奇发明的一个股票估值指标，是在PE（市盈率）估值的基础上发展起来的，它弥补了PE对企业动态成长性估计的不足，其计算公式是： $PEG = PE / \text{企业年盈利增长率}$ 。

上述指标只是衡量公司投资价值的一个参考，因为做投资更主要的是看公司的发展前景，而上述指标有不少是依据历史数据计算的，并不能反映公司价值。

这些可以慢慢去领悟，投资者进入股市之前最好对股市有些初步的了解。

前期可用个牛股宝模拟炒股去看看，里面有一些股票的知识资料是值得学习的，也

可以通过上面相关知识来建立自己的一套成熟的炒股知识经验。  
希望可以帮助到您，祝投资愉快！

## 二、股票怎么估值

估值的方法很多，股利贴现、市盈率、市净率方法等，根据不同的行业、周期侧重点都有不同。

## 三、股票怎么估值呀 说下思路就可以

股票估值一般就是按照市盈率和市净率估值。

如上市公司业绩稳定，当年每股收益1元，给市盈率20倍，则该股票估值为20元。

该股票净资产每股10元，按照市净率2倍计算，就是20元。

当然市盈率和市净率要看当时市场环境和利率水平，环境越好，估值就越高，利率越低，估值也越高。

这是金融资本的估值方法。

另外，产业资本从产业重制角度也有估值方法。

如上市公司为一家水泥厂，市值10亿，如果重新建立一家水泥厂，产能相同，也要花费10亿，则认为该公司股价合适，如果花费不到10亿，则该公司股价偏高，市值偏高。如果花费超过10亿，则该公司股价偏低，有投资价值。

还有存货估值法，多见于资源类上市公司，如黄金股，随着黄金价格变化，公司可开采黄金是一定的，但其价值是变化的，反应在股价上就是股价会上涨和下跌。

## 四、股票估值是怎么算的

1. 市价---股票市场价格是买卖双方撮合而成...你所说的按市价买卖，是把价格一报入就能成交的，而不需要配对，只是系统在报价时把买卖的第一价都变成了第二个价位的数字，所以成交才快，不过有时这样的报价，由于按价格优先的原则，所你能先于别人成交，有时甚至还可能按第一价格成交的，当别人比你还心急时。

这是一种很好的交易习惯！卖出的价格是按你委托的那个价钱来成交，但是买入的时候会比你委托那个价钱高1-2分钱，是因为要收取手续费等等的费用 2.

现价--首先建立估值体系，根据估值体系确定目标价，然后决定相应操作。  
一般而言，估值的基本方法可以分为以下三种：

## 五、给一只股票估值怎么估？最好举个例子。

看来你喜欢做长线了。

首先看市净率和市盈率就会得出合理估值。

其次看历史的高点和低点就会知道是否高估或低估。

再看未来是否有潜力或题材什么的，这是资金关注的焦点。

## 参考文档

[下载：股票估值从哪里写.pdf](#)

[《股票上市一般多久解禁》](#)

[《股票上市前期筹划要多久》](#)

[《农民买的股票多久可以转出》](#)

[《高管离职多久可以转让股票》](#)

[下载：股票估值从哪里写.doc](#)

[更多关于《股票估值从哪里写》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/446823.html>