

如何对股票亏损的客户维护~股票客户亏了怎么维护-股识吧

一、股票客户亏了怎么维护

认亏，换股再赚回来。

二、做投资，客户亏钱了应该如何沟通？

电话通了之后先聊一些别的，别一开头就说现货，说些最近生活怎么样啊，反正聊聊题外话。

然后再转入主题，近来有没有关注现货什么的，行情怎么样，你的客户做的好不好，赚了多少多少。

如果客户主动问你问题，那就有戏哦

三、股票跌了怎么安慰客户？

这么说现在已经跌到底部了，再跌的可能性已经不大，而这时由于市场信心崩溃，下跌的股票集中在业绩一向良好的蓝筹股和优质股上。

这一阶段正好与牛市第一阶段的初段吻合，有远见和理智的投资者会认为这是最佳的吸纳机会，这时购入低价优质股，待大市回升后可获得丰厚回报。

四、我是一家股票投资咨询公司的投资顾问，如果推荐给客户的股票亏了的话该怎么样向客户说才最好呢？

我分不清你是不是一个专业的投资顾问，因为专业的投资顾问是不会这样问的，这是由于专业的投资顾问在预测时往往含糊其辞，不会明确地告诉你这只股票的涨或跌，只会说些废话，而推荐的股票跌下来那更是应该的，只有这样她才会有饭吃，至于原因我想我不说大家也知道的。

五、做投资，客户亏钱了应该如何沟通？

经纪人很悲哀的，证券公司不会把你当员工看的。
做个自由经纪人吧，维护很简单，诚信的对待客户，事实说话，短信电话定时的问候，偶尔要送一些东西，毕竟客户就是你的财神爷，你待他好，他也会介绍一些客户给你的

参考文档

[下载：如何对股票亏损的客户维护.pdf](#)

[《股票多久可以买卖次数》](#)

[《股票要多久才能学会》](#)

[《买股票要多久才能买到》](#)

[下载：如何对股票亏损的客户维护.doc](#)

[更多关于《如何对股票亏损的客户维护》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/41231523.html>