

**怎么通过电话微信推广炒股软件呢.我是做电话销售的推销炒股软件，可是我以前没做过，不懂，也不知道怎么去跟客服交谈，开场白也不会说。-股识吧**

**一、怎么才能做好网络销售?我是做网络推广的，主要是销售股票软件，怎么才能做好这一行啊?**

你好，这里给你分享一个利用QQ群推广股票软件的案例，以供参考先是搜索股票类QQ群，然后挨着一个一个的加，一天加个一二十个，然后主动分享给群友你们软件的免费版，如果有的话。

你可以以分享的口吻去分享，不过现在消费者对于广告都非常敏感，所以建议用几个QQ号同时加一个群，然后用其中一个QQ号提出问题，譬如：大家知道什么股票软件最好用之类的。

然后用另一个QQ号给出回答。

这其中的话语一定不能带有任何销售的成分，之后一定会有人主动询问的。

网络推广工具可用的当然不止QQ群，但是在这里也不能一一分享，总之，你要灵活运用才行。

**二、之前是电话买股票 如何用app网上操作**

登入证券网站下载手机APP 账户登入交易就可以了

有些证券公司的话是支持同花顺交易的 可以直接在同花顺上交易

**三、请问怎么用手机炒股呢？从来没做过、请多多指教、谢谢**

如果说炒股软件可以帮你解决，同花顺等都可以，软件操作坚决，进入后你可以直接看到各项操作，手机炒股要求网速好，手机性能好一点，防止关键时候手机死机，网速卡等问题。

至于炒股我就不会了，呵呵

## 四、股票软件电话销售怎样的开场白才能打开话题？

你多大了？是女的吧？如果你的声音很好听`第一时间被人拒绝的几率就会小一些`一般的话就练练 没别的意思`别误会 别生气 我感觉我是你的话我会这么做！ 1.第一次打电话不直接提卖股票软件的事，你可以找个理由和电话那头的人争取多聊几句。

2.什么理由呢？我想以调查的名义很不错，比如你先表明身份后？说想对关于股票软件使用的问题做一个问卷调查，比如问问：您现在使用的是什么股票软件啊？这个软件好用不啊？您用着比较方便的地方或功能有那些啊？您感觉这款软件有什么缺点吗？你可以仔细想想提问的问题，然后系统的发问！当然了，主要的目的，就是找出他对他现在使用的软件有什么不满情绪！然后你把这些记住，然后仔细了解你卖的软件，如果你卖的软件功能可以直接弥补，那你就直接告诉他就行了，如果不能，你只能想一个说法，可以让他感觉到可以弥补！（当然了这个时候你已经不是和他初次通电话了）所以说话方便很多！！还有也是挺重要的一件事：要有礼貌~但是要礼貌的有方法！！比如：你表明身份后，马上就说你要对软件使用的问题做一个问卷调查，让他有个底！你不是推销的！然后你在说，您有时间吗？这么做也礼貌了他心里也有底了。

只要他不是第一时间对你产生反感！陪你聊几句的时间我想谁都有！忙的3分钟时间都没有的人`很少`但是 你要是上来就说 我是什么公司的！您有时间吗？还没等你说我想对股票软件使用的问题做一个问卷调查呢！！他的大脑就已经反映过来了，做出主观的判断了，他就会打断你的话，直接告诉你`没时间！！所以要在他没做出主观判断之前，让他心里有个底！就比较容易继续了！你还可以用大同小意的意思，用别的言语表达！我学历不高~表达词汇相对来说可能要比有学问的人少，所以有时候说话比较硬~~你要是比较有学问，说出来的东西可能就更容易让人接受，呵`先说这么多吧，还有很多方式你自己想想举一反三吧`针对人性就对了！

## 五、我是做电话销售的推销炒股软件，可是我以前没做过，不懂，也不知道怎么去跟客服交谈，开场白也不会说。

晕干这行就是骗人买软件的.买软件的人炒股一般是赚不到钱的.所以你要作挨骂的准备.

## 六、如果有人给你打电话送炒股软件，免费安装的，你们会要么

不会、电话推销首先没有能够保证其真实性的材料和资质、其次如果是真正有实力的软件公司是不会通过这种方式来推广的。

## 参考文档

[下载：怎么通过电话微信推广炒股软件呢.pdf](#)

[《股票价值回归要多久》](#)

[《股票从业资格证需要多久》](#)

[《债券持有多久变股票》](#)

[《债券持有多久变股票》](#)

[下载：怎么通过电话微信推广炒股软件呢.doc](#)

[更多关于《怎么通过电话微信推广炒股软件呢》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/37245478.html>