

炒股大客户待遇怎么样_请问金融界电话销售股票软件，待遇如何？-股识吧

一、求解答：一般公司A股日内交易员待遇怎样

同一个国家市场里不同的股票差别都很大，所以表述股票的差别，意义不大。你所指的应该是市场规则和市场风格的不同。

相对a股来说，日美市场交易员的优点基本是一致的，强制t+0，可多可空，在a股里那种被套的情况做外盘交易员是基本不会发生也不允许发生的。

就sw平台做交易员来说，日本市场相对美国区别是稍多了一些限制，比如可以做空的股票只有一部分，而且有仓量的限制；

比如有涨停跌停，美股好像是没有。

市场风格方面，美股种类、花样、盈利手法略丰富一些。

美国毕竟是全球最大的经济体，市场流通量成交量比日本大。

美股的电子单、程序交易也夹杂的更多一些（这意味着可能有更多机会浑水摸鱼）

。

具体到sw平台的交易操作来说，美股做市商多，通道多，进货出货的选择更多，但也意味着操作更为复杂。

日本通道少，操作简单，买卖成交8个键位搞定。

而美股可能要设置几十个键位。

对比a股，美股日股市场的股票数量都相当庞大，个股之间的价位差距也相当大，贱到1日元，贵到几十万日元的股票都有。

做日本交易员还是不错的，入了行才能了解另一种思路，这是在a股里交易不能体验的盈利模式。

超快的交易频率可以更效率的磨练人。

另外日股毕竟是白天，不必像美股那样熬夜，此外还能养成早睡早起的习惯，对身体还是比较好的。

二、在网上叫人买股票的那种，天天找客户聊天劝他们买股票，普通员工每月据说有3，4万一月的工资，靠谱吗？

证券公司没有媒体说的那么好，也没有一些人想象的那么好。

正式员工一般在2000-7500元左右，有五险一金。

经纪就要低很多了，几百到几千不等。

最高的就是那些当官的了，坐在办公室不用干活，一个月几万块，全都是压榨经纪，压榨下层员工得来的。

证券公司对正式员工的要求很高，一般都要研究生学历，还要有资格证，最好就是念金融专业的。

如果你没有这些条件的话，你是很难成为正式员工的。

你就只能做经纪，做经纪一般没福利没底薪，有的还不给你签合同，很没有法律保护。

特别要注意的是，在招聘的时候那些人都会跟你说他们公司多好多好，其实都是忽悠你的，等你进去以后就是另外一个样了，（一般要交押金，500-1000）证券不好做的.....你要做的好，就要能吃苦，天天跑证券行，等你跟那些炒股的阿姨混熟了，你的好日子就要来了。

不管什么事，只有喜欢才能做得好。

三、你好 去年你去国信证券了吗 这个公司客户经理怎么样

展开全部这个公司的客户经理考核很严格，薪水福利相对同行业也是前几名的，是一家很锻炼人的公司也是出人才的公司！至于你马还是骡子，在里面呆上一个阶段你就知道了！祝你好运

四、准备到英大证券当客户经理，请问待遇怎么样，谢谢

证券公司上班时间短，前期积累客户，以后工作会越来越好做。

待遇主要还是看开户资产。

五、请问金融界电话销售股票软件，待遇如何？

哈哈，，换工作吧，难做的很。

基本上是一个人，说话清楚，他就要，。

。

因为你进去，没有完成任务，你是拿不到工作的。

深圳大赢家，说底薪1000可是进去才知道要你卖出一套软件，才给你这1000呢。

六、大户，中户，和散户的区别在哪？各有什么不同的待遇？

没有一个量的概念，只是根据资金多少大致上划分一下。

散户一般理解就是像你这样的百姓，拿出几万来炒炒股，赚点小菜钱而已。

一般大约有三十万吧，可以称为中户了，有的地方指五十万，不一定的。

大户指一百万以上，再多不限了。

机构是另外一种概念，他们是不组织，有资金背景的，而以上所谓的小、中、大户，都是指个人。

股票交易中大户中户散户的印花税是一样的，佣金不一样，资金越大佣金越低，这是券商拉住大客户的优惠条件和办法。

七、证券从业人员的待遇怎么样？拜托了各位 谢谢

展开全部要是论长期的发展我建议您去那些新成立的小证券公司好，由于员工少，只要您好好干，更有利于您今后的发展。

但大券商是很稳定的，不过因为员工多，竞争激烈、残酷，谁都想往上走，今后不利于您的发展。

待遇基本上都差不多，试用期1500元~1800元，转正后2000元~2200元起。

参考文档

[下载：炒股大客户待遇怎么样.pdf](#)

[《一般st股票多久企稳回升啊》](#)

[《股票一个循环浪期多久》](#)

[《股票正式发布业绩跟预告差多久》](#)

[《同花顺股票多久提现》](#)

[下载：炒股大客户待遇怎么样.doc](#)

[更多关于《炒股大客户待遇怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/36125946.html>