

上市公司董事怎么提名风险投资、如何申请风险投资-股识吧

一、如何获得风险投资？

1、是否已注册公司不重要。

你若仅有一个商业计划书，一个商业点子，也可以投，这叫天使投资，但得找到欣赏你的人，欣赏你点子的人才行。

这要求你有足够魅力，或者点子足够棒。

2、执行团队很重要。

但作为一个种子期项目，可能少到只有1-2个人，这个时候主要看你和合作伙伴的能力如何，是否能够获得天使投资人认可。

你可以通过微博等方式找找那些天使投资人，人家否定你没关系，毕竟每个人想法不同，角度思路不同，如果你认为足够棒就该相信自己，多尝试，多反思，拿到天使投资也是很不容易的。

二、

三、如何申请风险投资

首先需要了解风险投资公司的背景，弄清目标中的风险投资公司对你所从事的行业是否了解。

如果他们一般不会对不了解的行业进行投资。

再者，他们是否曾经对这一领域的一些公司进行过投资。

这些都有助于你的初步判断。

在企业 and 风险投资公司初步接触，风险投资公司产生一定兴趣之后，企业应该向风险投资公司递交一份比较正式的企业规划书。

它应包括以下几个部分：1.企业简介 2.企业前景分析。

针对企业本身情况和行业基本特点进行较为详尽的介绍，以供风险投资公司决策使用。

这部分可包括如下内容：A.行业介绍 B.企业概况 C.市场发展趋势

D.企业前景预测。

(产品销售预测、收入估计和利润预测等) E.生产条件 F.技术队伍 G.供应商情况

3.管理队伍介绍。

这一部分主要展示企业管理阶层的实力，包括主要管理人员的教育背景和职业经验等，以及他们在公司中的股权分配。

4.投资情况。

这一部分着重介绍有关风险投资的使用计划等。

A.风险投资的使用建议。

包括申请的风险投资金额，以何种方式回报？风险投资公司在企业占有多少股份以及其他风险投资条件。

B.风险投资资金使用计划 C.风险投资公司未来在企业中的地位。

在企业董事会中有多少席位？是否需要风险投资公司推荐高级主管？ 5.风险投资公司的投资回报方式，风险投资退出方式，企业最后是公开上市，出售还是由企业家回购股份，需要在这里约定。

需要强调的是，风险投资公司在审核风险投资申请时，对创业者本身的素质以及管理团队的组成极其重视。

对于创业型企业而言，人力资源是决定企业命运的最重要的资本。

如果要想获取海外风险投资，你的管理团队必须是国际化的。

所以创业者在企业规划书中必须重点介绍。

四、我有一个好项目，自己拿不出钱，怎么能让别人投资，风投公司需要什么条件才能投资？

如果是好项目，你就把它的前景或是年利润以及投入的产出比例做个方案，拿给那些有能力而且想投资好项目的投资公司去论证。

如果通过项目能找到投资方的认可，你就可以和他们谈合作以及项目等事项了！。

- 。
- 。

五、有限责任公司怎么吸引风险投资

是有限公司还是股份公司对于吸引风投基本没有影响，关键是公司的所处的行业，自身盈利模式，创新性和成长性，能不能在资本市场上讲故事。

因为风险投资是通过在企业成长初期以低价获得股权，而在公司发展壮大，股权增值后，通过企业上市减持股份，或未上市而将股权转让其他人获利。

通常来说，风投最关注的是企业是否能上市，这是退出最主要，也是获利最高的方式。

风投通常关注创新性强、成长性高的处于创业期的企业（参考创业版的两高六新，哈哈），因为创业期的企业股价低，成长空间大，而成长快的企业才能让他很快退出。

六、什么是风险投资，怎么申请风险投资？

什么叫风险投资？风险投资（venture capital）在我国是一个约定俗成的具有特定内涵的概念，其实把它翻译成创业投资更为妥当。

广义的风险投资泛指一切具有高风险、高潜在收益的投资；

狭义的风险投资是指以高新技术为基础，生产与经营技术密集型产品的投资。

根据美国全美风险投资协会的定义，风险投资是由职业金融家投入到新兴的、迅速发展的、具有巨大竞争潜力的企业中一种权益资本。

从投资行为的角度来讲，风险投资是把资本投向蕴藏着失败风险的高新技术及其产品的研究开发领域，旨在促使高新技术成果尽快商品化、产业化，以取得高资本收益的一种投资过程。

从运作方式来看，是指由专业化人才管理下的投资中介向特别具有潜能的高新技术企业投入风险资本的过程，也是协调风险投资家、技术专家、投资者的关系，利益共享，风险共担的一种投资方式。

风险投资意味着“承受风险、以期得到应有的投资效益”。

风险投资被定义为“由专业投资媒体承受风险，向有希望的公司或项目投入资本，并增加其投资资本的附加价值”。

风险投资是投资的一个组成部分，与商业银行相似之处在于风险投资家也像银行家一样，充当投资人(如贷款人)与企业家(或借款人)之间的媒介和渠道。

但与商业银行贷款截然不同之处在于：银行家总是回避风险，而风险投资家则试图驾驭风险。

银行在贷款前，总是向借贷者要求财产抵押；

而风险投资家则是一旦看准了一个公司或项目有前途，他们就会投入资本，同时他们还会帮助他们所投资的公司经营管理。

因此，对那些特别是处于起步阶段的小公司而言，接受风险投资，投资家们带给他们的不单纯是钱，还常常有更重要的诸如战略决策的制定、技术评估、市场分析、风险及回收的评估以及帮助招募管理人才等资源。

传统的风险投资对象主要是那些处于起初期或发展初期却快速成长的小型企

主要着眼于那些具有发展潜力的高科技产业。

风险投资通常以部分参股的形式进行，它具有强烈的“承受风险”之特征，而作为高投资风险的回报则是得到中长期高收益的机会。

七、论创业者如何获得适合自己的风险投资

1. 矛盾的根源。

大部分的风险投资者认为，投资者与创业者的关系是合伙人的关系，而许多创业者也表明希望投资者能参与，前提是保证公司的控制权和所有权。

但是与风险投资者建立合伙关系通常都意味着股权的稀释以及产生控制权分配的矛盾。

然而对于一家寻求资金并打算上市的中小企业来说，也实在没有其他更好的办法，因为除了风险资金，创业者还希望从风险投资者那里获取其他非资金要素。

如果企业寻求风险投资的过程被拒绝，很可能是这家企业的业务不符合该风险投资基金的整体战略，因为在一个风险投资基金的投资组合中，一般是以公司所处的发展阶段和所处的行业来划分。

有些风险投资机构还对投资额以及企业发展阶段有限制。

比如，有些只投资处于初创期的企业或者在每家企业的投资一般限定在一定的资金额度内。

除此之外，还可能是企业的管理团队不能吸引风险投资者的眼球。

通常情况下，大部分的风险投资者在选择被投资企业时最为看重的一点是该企业的管理团队是否足够强大，企业的创始人是否有吸引他们的特质。

要寻找合适的投资者，减少日后合作中的冲突，了解风险投资者的理念同样也是必不可少的。

因此，在创业者与潜在的风险投资者见面以前，应该首先弄清楚风险投资行业的生态系统是怎样的，各风险投资公司又是如何融于这个生态系统的。

仅仅知道公司是否符合他们的投资标准是不够的，还要知道他们主要投资于哪一阶段哪个领域的企业、他们要求在退出时获得多少投资回报以及他们最看重什么。

这可以帮助创业者节省很多的时间和精力，帮助他们增加筹资成功的可能性。

2. 双方的博弈。

在与风险投资者打交道的过程中，创业者们在面对自信满满的投资者时总觉得他们似乎表现得高人一等或根本不把创业者放在眼里。

从风险投资者手中筹集资金的过程有时候好像存心设计得让创业者们感到自己很渺小，一不小心就会让创业者们觉得掉入了陷阱并觉得自己处于劣势。

如果投资者和创业者是合伙人的关系，那么在谈判时就应该是平等的关系。

风险投资者可以筛选被投资企业，创业者们也可以筛选与之合作的风险投资者，直

到找到合适的风险投资者为止。

如果创建者建立的是一家具有发展前景极具吸引力的企业的话，那么，这个时候，作为创业者很重要的一点就是让风险投资者明白企业要做的是什麼，以及除了风险资金还要从风险投资者那里获得哪些东西。

一旦风险投资者理解企业在做什么，他们会以极快的速度分析企业的经营模式，甚至积极参与企业的战略、战术、机构设置等决策活动。

这样可以减少日后企业创始人与风险投资者之间的矛盾。

3. 让步还是自以为是。

一家企业从种子阶段起一直到上市或兼并为止，往往要经历几轮融资。

随着每一轮融资的推进，公司不断成长，也越来越成功。

但是，创始人所拥有的股份占总股份的比率却越来越小。

比放弃股份更重要的是创业者还得放弃一些对企业的管理控制权。

作为公司创始人的创业者可能不一定是一个称职的高速发展实体的ceo。

风险投资者坚持要高质量的管理，会向企业的董事会委派董事，那么，创业者是否愿意退居一边，出让ceo的职位呢，创业者在自身估值方面也难免出现失误。

在与风险投资者进行对赌时，高估企业未来的发展能力和经营业绩，或者高估自身的管理水平，或者对市场行业及宏观经济缺乏清醒的认识，导致在对赌协议中处于被动。

参考文档

[下载：上市公司董事怎么提名风险投资.pdf](#)

[《当股票出现仙人指路后多久会拉升》](#)

[《只要钱多久能让股票不下跌吗》](#)

[《股票要多久提现》](#)

[下载：上市公司董事怎么提名风险投资.doc](#)

[更多关于《上市公司董事怎么提名风险投资》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/34979234.html>