

化妆品上市公司如何突破-北京奈莎商贸有限公司如何-股识吧

一、怎样才算潜力股 26岁，毕业3年，年收入约10万，家境一般，无负担无帮助，性格急躁。算不算潜力股呢？

呵呵，潜力股是说明有前景了！

二、一般品牌化妆品如何开发市场

首先要解决的是您本门店的生存问题，让很多的客户来你的门店买你代理的产品。(

1)宣传：根据你的现有条件，做些宣传有的小册子可能比较合适.因为是化妆品，消费群体应该是年轻的女性朋友占到大多数.所以宣传册子应该显的有档次，有时时尚感.注意控制成本.

宣传册子如何用：1.放在店内，送予进店的顾客(问题：接触的人比较少)

2.大街上发(问题：比较浪费，降低了您的产品档次.) 3.新的方式渠道：如 放置市里比较显档次的餐馆，酒店，好点的快餐馆....这样他们客人如在等上菜的时候可以拿你的宣传册子打发时间.当然你的册子是免费提供(问题：接触的人比较少，也可能造成浪费，但可以避免掉档次的问题.)

(2)吸引回头客，增加顾客的忠诚度：使用一些促销方式，如发行会员卡.等等

(3)注意服务质量，也是最为重要的问题.

在做以上的同时，可广征本省的下线代理，这就看你的政策如何了.

使用当地的报纸做为宣传招代理可能比较合适.

有了2级代理点，关键还要看你怎么让他们活好了.

三、

四、我开了一家生产化妆品的公司 前期工作很难作
人力、物力都很缺乏 尤其是资金极度的短缺 我该怎么处理

朋友，开这样的公司最初是有很多问题的，你应该是有思想准备的吧！投产后，还会有销售的问题，也是头疼的，所以选择了它，就要坚持！！

资金对企业来说，一直都是个问题. 你要有已经生产的样品的话，利用它去招代理商，给他很的有吸引力的优惠，让他先付货款.

再就是出让部分你的股权，让借钱变为投资.

五、最近公司业绩很差，怎么样提升呢

是不是宣传力度不够呢？把自己公司的化妆品宣传开去，我建议你尝试用第5媒体的宣传方式，您可以联系我大家相互交流，可查找本名：坚力奉信 Q：

一零七六一零伍四三八

六、化妆品公司提案改善怎么写

比如你发现生产过程有某些（只要是和生产有关的多行）问题

1，举出存在的问题，不解决会带来什么后果

2，用什么方法改善能解决问题，暂时对策，长久对策。

列出改善的方法 3，改善后的效果，能产生什么样的效益。

4，完了 可以交给领导看了

参考文档

[下载：化妆品上市公司如何突破.pdf](#)

[《股票涨停了为什么还能跌下去》](#)

[《炒股小白注意什么》](#)

[《为什么中产喜欢炒股》](#)

[《下周买股票要注意什么》](#)

[《山东三木集团在哪》](#)

[下载：化妆品上市公司如何突破.doc](#)

[更多关于《化妆品上市公司如何突破》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/32623868.html>