

**上市公司因为原材料涨价不发货怎么办；我司是做工具的，由于近期原材料上涨，产品卖出去没利润，老板要我写调价通知传给客户。我不知道怎么写-股识吧**

**一、我司是做工具的，由于近期原材料上涨，产品卖出去没利润，老板要我写调价通知传给客户。我不知道怎么写**

用这样的句式：做出一个艰难的决定！由于国内通货膨胀严重，人民币严重贬值，导致原材料上涨，工价提升，企业要维持运营，生产出优质的产品，而不是缩水，降低成本，影响产品质量！做出一个艰难的决定。

- 。
- 。
- 。

**二、淘宝买了东西，然后第二天涨价了，但是一直不发货，我不想退款，有什么办法？**

72小时没发货，申请小二介入，好像是3倍吧

**三、供应商要涨价，不接受订单怎么办**

你现在只能选择和供应商谈判，或者和领导谈判，否则没东西用，还是你的责任：

1. 和供应商谈判，了解涨价原因：（1）如果是因为供应商成本压力过大，利润空间下降，可以用长远的合作关系、良好的付款信誉、今后订单规模增长等有利因素来尝试说服他，让他这一次先别涨，先解决你们的燃眉之急，这次之后你再和领导谈；

（2）如果是因为现在的供应商是唯一供应商，看准你们没有备用的而涨价，你可以分析一下市场状况，告诉他们想开发一个新的并不难，这一次如果不留后路，今后也就不会合作了。

2. 和领导谈判：（1）如果领导还满意目前这个供应商，那么给供应商合理的利润空间才是合作的长久之道，把供应商的成本压力用数据告诉领导，表明这次涨价是

合理的，同时可以对对方再提出一些质量或者付款上的优惠条件，让领导觉得没涨亏；

(2) 如果领导根本就不满意，那就说明现在没东西可用，不得不买了，是否能先同意一次，之后你们会开发新供应商，或者会继续谈价格。这个领导就要动怒了。

#### 四、付款后商品涨价卖家嫌赚少了不发货该如何处理

你好，很高兴为你解答，你说的快递暴仓不发货的情况是存在的，现在春节临近，有好多地方的部分地区快递公司已经不在接受业务，所以没有办法发货，即使你在同一个店铺中，由于货物的所在地不同，也会出现有的可以发货，有的发不了货的情况，还有就是于现在到了年底，有很多的宝贝已经开始清仓，所以会出现断货的情况，但是一般不存在涨价现象，你的卖家也许开始不知道不能发货的情况，直到发货时才知道，所以你退款吧，现在买东西时必须寻问清楚，否则这种情况是好的，一般春节过完会恢复正常，再说了强扭的瓜不甜，你又何必呢？

#### 五、给厂家打款没货的告诉我有货，一直不发货，但是有货了说涨价了，要求退款，一直迟迟不退，怎么办？

不嫌麻烦去法院起诉。  
可以告他商业欺诈或违约。  
这中间你需要找证据证明你们之间有协议

#### 六、我司是做工具的，由于近期原材料上涨，产品卖出去没利润，老板要我写调价通知传给客户。我不知道怎么写

中国制造的成木已经压得够低了.再压我们工人吃什么?关键是要提高产品技术含量，生产出高档次高附加值的东东，才能在国际市场上卖个好价.

#### 参考文档

[下载：上市公司因为原材料涨价不发货怎么办.pdf](#)

[《亿成股票停牌多久》](#)

[《股票保价期是多久》](#)

[《股票停牌重组要多久》](#)

[《股票实盘一般持多久》](#)

[下载：上市公司因为原材料涨价不发货怎么办.doc](#)

[更多关于《上市公司因为原材料涨价不发货怎么办》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/28695322.html>