浙江大华技术股份有限公司销售怎么样--浙江大华技术和北京大恒图像，做技术支持，哪个好点-股识吧

一、去上海迈歌信息科技有限公司做销售怎么样？

首先做销售想赚钱要看自己努力的，做销售会比较辛苦．我帮你查了下，他们公司是阿里巴巴上海地区的核心渠道商，主要做阿里巴巴网上广告的，阿里巴巴名气大，所以我想它的产品应该比较好卖吧．不过具体的还是要你自己去看看才知道．

二、浙江大华的技术支持工资待遇如何？

听说是四千多。
但是具体不知道是不是十四个月，是不是有什么其他的补贴。

三、学机械的毕业做销售怎么样

你好~不知道该叫学弟还是学妹。
我大学时候学的是机械自动化，现在毕业3年了。
我在大学里跟你的想法差不多，我想这种想法应该在机械院的男生里面不少。
至少我们当时就这样。
说说我的经历，希望能给你一点点帮助，大一大二的时候课程很少，我感觉很轻松，所以就经常做家教，临促什么的（当然是在没有课的情况下），大三的时候确定不考研后主要去商场做TCL的长期临促，主要负责从学校里招一些同学做临促，然后进行一些简单的培训，说一下我当时做销售时的感觉，就是两个字：累心。
所以你如果在大学里已经尝试过销售并且你感觉可以适应，你感觉这就是你想要的生活，那么你就去做。
你的口才不错，做销售这是一大优势。
后来大四毕业后我找到了个低薪的技术活，在国企里真是天天闲的蛋疼，我认为那不是我想要的生活，所以跳到了江浙一带，现在还是做技术，不过对于你想要做代销的想法，我有几点建议：做技术型的销售不像卖彩电和冰箱什么的，卖点已经很清楚了。
机械销售你首先要看看你的这个产品还有没有市场了，产品前景怎么样？都是由哪

些部件组成的？这些部件都是什么材料？为什么用这种材料？国内的其他厂家和你们的机器有没有不一样？等等一系列的问题，这就要求你一定要懂技术方面的事情，不一定要很精，但是你一定要想的多一些，你必需完全的了解你机器的各种优缺点，这样你才可以说服你的客户。
说的可能有点跑题了，不过还是希望你如果想要做销售的话可以从技术转型过去，这样你不会感觉力不从心，做技术是刚开始是工资低，不过只要你明白你有一颗销售的心就可以了，你定会创业成功！以上是我的一点点废话~~~，希望不要见笑，只是想到了我当时跟你差不多，都是迷糊，所以说点经验一起交流交流~~~谢谢！

四、浙江大华技术和北京大恒图像，做技术支持，哪个好点

大华，国内排行第二。

五、浙江大华的软件测试工程师怎么样啊，有没有发展前景呢？听说女生居多，是这样吗？

测试方向发展是比较好的一条路，后期可以考虑转质量控制或者管理岗位，前景还是很不错的从事软件测试初期，一般就是重复执行/编写/修改用例，使用测试管理工具记录结果；
然后可能会进入自动化测试、使用自动化测试工具辅助测试；
然后就根据个人选择：1管理方向；
2行业领域专家方向；
3测试用例设计编写方向；
4自动化测试方向……还有很多方向，就不一一列举了需要具备的素质：耐心、细心，口才或者文字表达能力要强，逻辑性也要强；
有进取精神，有团队合作精神；
考虑后期发展方向，可能还需要具备一定的领导能力、具备具体的数据库/网络/多种编程语言/数据结构等知识（这些都是咱们软件工程专业学过的）。
专业和职业技能方面，作为新人给你说的太多你可能体会不到，我想专业就是所有和编程、系统有关的，咱们都需要了解；
但数据库、数据结构和具体几门编程语言是咱们要重点抓的。
职业技能方面，一定要积极向上，内敛但不退缩，保持自己积极进取的心态，多多学习

六、恒生电子 和 浙江大华 这两个公司怎么样？

都是监控行业的，恒生在行业里没大华名头响，大华在国内DVR研发生产也算前3了，（他们自己说已经跟海康平起平坐了），兄弟我跟他们都有较深接触，如果有详细的可以给我留言

七、浙江大华股份有限公司是做什么的

做安防的

参考文档

下载：浙江大华技术股份有限公司销售怎么样.pdf
《认缴股票股金存多久》
《股票订单多久能成交》
《股票多久能买完》
《卖完股票从证券里多久能取出来》
《股票回购多久才能涨回》
下载：浙江大华技术股份有限公司销售怎么样.doc
更多关于《浙江大华技术股份有限公司销售怎么样》的文档...

声明：
本文来自网络，不代表
【股识吧】立场，转载请注明出处：
https://www.gupiaozhishiba.com/author/24389934.html