

海运怎么量体积比较准 - - 如何测量吸水性物质的体积？ -股识吧

一、如何测量吸水性物质的体积？

测量前使物质先吸满水。

 ;

二、海运运费计算问题

例举：体积：1.21CBM；

重量：300KG；

Shenzhen(深圳) SAN FRANCISCO, CA(旧金山)海运费：

USD88/CBM*1.21文件费：RMB300/BILL*1AMS：USD25/BILL*1TOTAL：

USD131.48+RMB300如需了解更多，可上物流巴巴查询海运拼箱价格！

三、我是刚入货代的新手，想请教各位前辈一些问题，望解答

好多问题啊，居然还没悬赏！！作为一个货代，对这种没利润的事我已经麻木了...

... 1.对于销售，起码得知道客户的讯息是起运港目的港、品名、要求的柜型，有了这些才能报价.....其他的讯息越多越好（比如客户的籍贯、口味、公司背景、是否邪恶之徒.....省略500字）另外，客户确定要向你订舱（就是给生意你做），会传真委托书给你，你拿到委托书之后才帮他订舱的（不要太看重委托书，委托书其实也没什么约束的，柜子没上船钱没收回来你都不要松一口气）。

他的要求和船期经常是口头确认的。

2.销售和操作怎么衔接？？每个公司的内部运作都有所不同，一般的货代公司，业务员只管拉生意，客户要订舱或者有什么要求，业务员就跟操作说，让操作联系客户纠缠去。

（下面这段是我个人看法）但是我不喜欢这种方式。

作为业务员应该全面跟客户接触，客户有任何要求都是对着业务员，形成一个链子“客户-业务员-操作”，这样工作交接上更清晰，业务员和客户关系也更牢固。

3.销售就是拉生意的，就像拉皮条，后续工作一般是操作经手，但并不是业务员什

么都不用做了，操作只是在不违反公司规定的情况下，根据业务员指示去做。报关商检这些如果你公司能做，客户又要求你做，那也是操作的工作。

4.装柜，一般是客户自己解决的，或者你帮客户安排拖车，但是装货一般都是客户自己解决。

如果是码头内装，客户一般要求货代帮忙安排。

不管怎么说，你帮客户装柜，那就得收钱，除非这个客户是你老爸..... 5.不同船公司的规矩不同，有些船公司有10天的免柜租，是他们的销售手段，或者是某个货代或者某个客户单独跟船公司签了约有这个条件也很正常。

6.某些航线的拼箱有钱退，是因为这条航线竞争太激烈，已经想不到赚钱的办法了，于是把产生的海运费在目的港那边收取收货人的，再加上一堆名目去收费，目的港代理收钱之后，再把部分利润退给起运港货代这边，这样来吸引货量。

于是起运港这边就有几块钱低运费、零运费、或者退钱这样的做法了。

等于说，发货人或者起运港货代不需要给钱，就能在运费上赚钱，赚的是收货人的钱。

这钱一般是目的港代理，或者海外分公司退的。

7.报给客户的价格要看客户要求，客户让你做什么服务，你就报什么价。

比如客户要求你拖车报关海运一条龙，那你就报海运费+LOCAL费给他，如果客户说“你只要放舱给我就行，拖车报关我自己来”，那你就报个海运费就好（当然是包括其他附加费的）。

或者客户只要求你帮他做拖车报关也不奇怪，就报个本地费用就好。

8.固定收取的费用？？不懂你说什么。

反正做了什么服务，就收什么钱。

（下面是个人看法）有时候产生了一些小费用，我就不收的，斤斤计较不会给人留下好印象的，向公司申请免掉，或者自己消化掉，前提是要让客户知道你帮他免了这些应付的费用，要不白干了。

9.销售需要什么数据？？不懂你说什么。

反正销售要知道的事很多，起码一些常识要懂：各种柜型，各个码头限重，主要航线的特点、主要货物的特性、贸易的皮毛、你公司的价格、具体操作流程.....省略500字..... 记住，下次要有悬赏分！！！！打字很辛苦的！！！！！！

四、请问在航空和海运中是如何定义超大件货物的，多大的货物算超大件货物，包括重量和体积

海运的货物尺寸不得大于集装箱门尺寸（高度2米3，宽度2米33）

空运的视不同航空公司要求以及货机或客机的舱门尺寸而定

五、吨袋怎么算它的体积

测量误差是不可避免的，永远不会测得真正的直径。
多次测量取平均值，可以减小偶然误差

六、乘坐飞机随身带的行李箱多少大小，重量有很制吗？如托运价格怎样计算

- 1) 航空公司规定：乘坐国内航班的旅客，随身携带的行李不能超过20 × 40 × 55厘米；
- 2) 随身携带行李的重量一般不管你，只要你自己能拿得动；
- 3) 国内航班经济舱旅客每人可免费托运20kg行李，超过部分需要交超重费，每超1kg按全价机票的1.5%收取超重费。

七、初中地理 要怎么分辨 空运 海运 铁路 公路运输，具体说明什么情况用哪个运输，急，一小时内答复

应该了解五种运输方式的优缺点
公路——短途，速度较快，如短途的蔬菜水果海鲜等
海运——运费最低，速度最慢，如石油、煤炭等大批量不易受潮物资的沿海沿江运输
空运——速度最快，运费高，物资要少，如急用的物资和讲求时效的物资等，药品、邮件、伤员等，或者没有铁路公路的地区
铁路——速度较快，运费较低，适宜长途大批量的物资运输，如木材、钢铁等

参考文档

[下载：海运怎么量体积比较准.pdf](#)

[《股票认购提前多久》](#)

[《股票发行筹备工作需要多久》](#)

[《挂单多久可以挂股票》](#)

[下载：海运怎么量体积比较准.doc](#)

[更多关于《海运怎么量体积比较准》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/24117816.html>