

# 怎么把股票客户转成期货证券公司的客户想开期货怎么办？-股识吧

## 一、怎么去说服一个做股票一个人改做期货呢

比如说自带杠杆效应啊，利润大大的。  
可以做多也可以做空，机会大大的

## 二、怎么样才能开发到期货客户？？

期货市场营销的主要手段是人员营销。

1通过市场细分发现潜在客户的特定需求。

2针对特定需求提供有价值的分析报告与投资方案。

3讲清楚本公司在满足潜在客户投资需求方面的优势。

4建立客户档案，通过持续的培训和服务不断满足客户的新需求。

-----潜在客户成为现实客户的关键环节是“让客户知道”期货是什么？

期货对潜在客户的作用是什么？期货怎么做？投资期货应该注意哪些问题？

电话销售 会议（培训）销售 直接销售（人员拜访）是现在期货主要的开发模式

## 三、怎么开发客户做期货

说实在的，找到有钱人，不知道对于你来讲是难还是容易找到有钱人要投资期货，我估计，对于你来讲是不容易的 没有钱的，也有做期货的，但是敢冒险的少，要么就是技术上相当的厉害的或者想通过少数的资金来练技术的，如果你既然没有有钱的人，也不能，那就把你的技术练好自然，给客户指导就厉害了

## 四、证券公司的客户想开期货怎么办？

一般证券公司都有做期货业务的，无论是股指期货还是商品期货。

带上身份证和银行卡去营业部办理即可。

金元证券具有期货IB业务资格，手续费全市最低。

商品期货，股指期货，国债期货都可以办理开户。

## 五、我是一个业务员怎么样让股民做期货呢

股民做期货最好的引导就是股指期货，当然开户有资金要求和考试要求！但是从对冲风险上来讲，股民真心要学学做股指，学学期权！毕竟这种T+1的模式太坑爹

## 六、做股票的客户怎么沟通来做期货

我们的证券公司有一个笨法子：叫你的朋友叫上她的三姑六婆，朋友。借口开户任务要达标、他们先开了户，那天想起来了就进去投资了。股票熊的时候就“聊聊”内部有消息，行情要来了。

## 七、如何把股票客户转化为期货客户

利润，风险，还有资金安全问题。

当你把这些问题都解决了的时候，相信别人也会来做期货的，最最重要的还是要让别人相信得到的收益比股票带来的收益大。

还有就是首先你自己也必须认识期货，对期货方面的专业知识有所了解。这样你做起来才会得心应手！

## 参考文档

[下载：怎么把股票客户转成期货.pdf](#)

[《股票合并后停牌多久》](#)

[《混合性股票提现要多久到账》](#)

[《股票回购多久才能涨回》](#)

[下载：怎么把股票客户转成期货.doc](#)

[更多关于《怎么把股票客户转成期货》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/22535663.html>