

## 电话推销股票怎么赚钱--东方财富电话销售怎么样-股识吧

### 一、 请问电话营销卖股票的，抽成一般是怎么算啊？

你这是私募公司，就是打电话让人家按你们的指示买卖股票，赚了分成。但是现在人都不怎么信这个了，所以没什么前途。

### 二、 我现在在一家营销公司上班，主要是做股票电话销售，我想知道他是否合法，做这个有前途吗？

你这是私募公司，就是打电话让人家按你们的指示买卖股票，赚了分成。但是现在人都不怎么信这个了，所以没什么前途。

### 三、 东方财富电话销售怎么样

先奉劝想去东方财富的人要三思本人在那里待了五天实在觉得非一般变态首先做六休一就不说了去了那里是实习生，也就是所有福利保险与你无关，三个月你业绩达标才可以转正培训三天一天补助15块，坑爹啊，15块连地铁吃饭都不够啊培训过后一天80，前提是要加到八点半，试想一下你从早上9点到晚上8点半拼命打电话赚得80块加班是真真整正打电话，偷不了懒一去就签协议，不定时工时制。就是说冠冕堂皇加班不用给工资而且让你加到什么时候就加到什么时候再说软件，本人也算是对这个行业有一定了解，东方财富软件有两个4280和35800，买东方财富软件的都是SB什么年代了还再卖买卖点当核心，四千多软件连资金流都看不到垃圾还上市公司，非一般小气我们培训的一批走得差不多了，奉劝大家不要去浪费时间当然如果你有时间可以浪费也可以去试试，看看偶说的对不对，别忘了在我帖子里给个回复

### 四、 电话营销赚钱么？

电话营销包括很多，不能以偏概全！其实电话营销说白了，就是以电话的方式来推销产品或服务。

有雨产品或服务不同，所以有骗人的是正常的。

橡果国际知道吗？他也用这种方式来卖自己的产品。

我也做一段时间的电话销售，但是那个项目不太好，后来就不做了。

也因为自己刚刚毕业，想学点东西，所以离开了那里。

如果你真想做，我建议，你找一家有实体产品的企业，不要卖荣誉，或服务。

不过，以今年和现在人们对电话营销的认知度的提高，人们越来越反感电话营销了，所以能不做还是别做这行，这行很难！

## 五、炒股要不要跟机构合作？最近有个机构老给我打电话，说包赚。我自己也不会炒股，但手里的闲钱总想干点啥

这些公司以推荐股票为名，说什麼跟著他们的机构走，跟著他们来操作，他们有资金。

包你一个月就有80%的利润或者一个月就能让你操作15个股票左右。

有的他们推荐的股票你绝对买不进去，都是收盘告诉你，第二天就会涨停。

这是他们的把戏。

谁给你保证利润谁就是骗子

可信度不高！这麼准他们就不yong赚你的服务费给你推荐了 自己贷款买算了

## 六、股票电话营销的开场白怎么说

您好，我是专业的股票市场投资顾问，能跟您咨询个问题吗？您身边有朋友在炒股票吗？(问候，表明身份，探讨请教的语气来延展话题，切入主题策略)(股票是个大众话题，如果电话对象合理，对股票投资很多人是有兴趣的.)

## 七、请问电话营销卖股票的，抽成一般是怎么算啊？

一般是10--20%

## 参考文档

[下载：电话推销股票怎么赚钱.pdf](#)

[《唯赛勃的股票多久可以买》](#)

[《股票持有多久合适》](#)

[《股票st到摘帽需要多久》](#)

[《股票抛股要多久》](#)

[《股票停牌重组要多久》](#)

[下载：电话推销股票怎么赚钱.doc](#)

[更多关于《电话推销股票怎么赚钱》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/21953545.html>