

# 经商与炒股哪个更挣钱快- 炒股赚钱好？还是开网店好呢？ 。。。。。。,。 -股识吧

## 一、创业和炒股，哪个挣钱难？

不要相信创业先有钱的昏话！首先要说明的是，不要根据自己的喜好和特长来创业！！而要分析某个行业是否值得去做，你是否能做的了。

个人创业需要几个原则，按照这几个原则去选择行业和方向，事半功倍。

1 选择朝阳行业 2 投资少风险低 3 消耗品 4 可持续性发展 1 选择朝阳行业 为什么呢？道理好象大家都知道，都知道少数人了解的才是“商机”，才是机会！但是大多数人并没有这样的眼光和行动力去寻找。

只有一个行业刚开始形成，才会接受早期从业者资金不多能力不强经验有限等劣势，当行业发展到比较成熟阶段就是资本的天下，就不是自由竞争而是垄断竞争阶段，比方，现在的家电市场，一般小的单个品牌的经销商不可能和国美，苏宁等相竞争，而现在的小超市怎么和家乐福，沃尔玛比？有人说那我把超市开到社区，呵呵，很可惜，这样的社区小超市早有一个跨国巨头虎视眈眈，7—11便利店，连茶叶蛋都卖。

WTO后，零售业向全世界开放，不是20年前了，只要开个小店就能挣钱。

我国零售业的发展脉络是：商场（国营个体一样）——超市——仓储式大卖场。未来发展的方向是“无店铺经营”，包括网络购物和直销（非单层次直销那种），趋势越来越强。

你的想法是否合乎客观潮流？在我国，没有任何一个行业不是朝阳行业，因为15亿人的消费潜力和宇宙黑洞一样无法想象，但是，请注意，行业有发展不代表个人有发展！因为，个人发展，大部分行业要求你有资金，经验，背景，超强的人际关系，还有承担风险的能力，从个人创业角度，这些行业就不是朝阳行业！而是大集团大企业大垄断机构兴风作浪的成熟行业。

什么是朝阳行业？有几个判断标准，A人才开始进入 B 法律出台规范市场等。

2 投资少，风险低 为什么？市场中，百万元投资也可能打个水飘，根本显现不出来！尤其个人创业，3, 5万也是很大的风险。

这不多言！要说说投资。

世界上挣钱的方式有两种，一种是交换，拿时间健康知识交换，是上班族，一生没有财务自由的希望，一生压力。

另一种就是投资，可以实现财务自由，当然开个小店是不行的。

不细说了。

3 消耗品 为什么？因为，除了毒品军火就是日用消耗品市场最大，世界第一的企业可以证明。

利润也最大。

93年福布斯公布当时利润最大的三个企业，可口可乐，麦当劳，安利。

因为日用品人人用，日日用，只要有人类估计都要消费，即使“非典”期间也要消费。

现在不知道哪个企业利润最大，估计也差不多。

但是绝对不是卖汽车的。

：) 4 有持续性发展 这是最重要的！什么叫持续性？就是.....发展到一定阶段，即使你去度假，三个月半年，你的企业也不会停止发展，已经成为一个独立的挣钱机器，而不是靠你个人的力量支撑。

大部分企业都不是这样的，都是老板离开.....老板也不敢离开！你要做的就是让你的系统里每一个人都是为自己努力工作，而不是老板在就好好表现，老板不在就偷懒。

这太难了！！但是有现成的。

产品，市场，人员，收入都要有持续性，“高收入不牛，持续性高收入才牛”。

这讲三个小时都讲不完。

还是实践吧！要和有老板思维的人在一起，环境比个人更强大

## 二、做淘宝和炒股哪样赚钱？

炒股能挣钱，风险大，机会多。

淘宝挣钱更多，风险更大，机会更少。

淘宝挣钱的人大多能被人看到，赔钱的人大多不被人知道。

炒股挣钱的人大多不被人知道，赔钱的人一群又一群，经常会在你身边。

## 三、炒股赚钱好？还是开网店好呢？。。。。。。。。

炒股和开网店可以同时进行好吧不冲突

## 四、做淘宝和炒股哪样赚钱？

开网店需要进货和邮寄的，如果你有时间的话可以做（成本小，风险小）炒股一天工作时间很短，投资相对高点（高投入高回报高风险），再就是要有点专业知识

。 你可以根据你自己的收入和存款和你的工作时间选择合理的项目。

## 五、股票与生意哪个更好？

股票跟生意差不多，风险多很大，如果运气好，投资的多赚的多，运气不好就会亏，不过股票比做生意舒服些，炒股的话，只要看看电脑就可以了，做生意要东奔西跑。

## 参考文档

[下载：经商与炒股哪个更挣钱快.pdf](#)

[《股票开通融资要多久》](#)

[《基金多久更换一次股票》](#)

[《股票订单多久能成交》](#)

[《场内股票赎回需要多久》](#)

[《股票放进去多久可以赎回》](#)

[下载：经商与炒股哪个更挣钱快.doc](#)

[更多关于《经商与炒股哪个更挣钱快》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/20442654.html>