

巴菲特买比亚迪股票怎么样__巴菲特买比亚迪，买的是什 么？-股识吧

一、请问巴菲特买的收益最差的一只股票年平均百分比收益率是 多少？

巴菲特买的收益最差的一只股票年平均百分比收益率是：亏损

二、巴菲特买比亚迪的股票

2009年，比亚迪的收入按产品分类结构是：汽车53%、手机部件及组装服务37%、二次充电电池10%。

与2008年相比，汽车占比提高了21个百分点。

如果从效益上看，比亚迪已经迅速换身为一家汽车企业。

年报资料显示，2009财年来自汽车业务的贡献从去年同期的23%暴增至73%。

比亚迪最惊人的是其超强的成本控制能力。

2009年，比亚迪卖了44.8万辆车，均价仅为4.68万元，毛利润率居然达到16.7%。

与利润均不丰厚的手机部件和电池业务合并后，公司净利润率达到9.6%。

同期销售均价8.06万的上海汽车(600104.SH)，净利润率仅为6.87%；销售均价6万的长安汽车(000625.SZ)只有4.3%。

但刚刚热销两三年的比亚迪汽车，社会总保有量只有100万辆(绝大多数还没出保修期)，质量是否“及格”还需要时间考验。

另外，劳动力成本的上升对比亚迪的潜在影响不可忽视，2010年上半年员工人均工资较2009年上涨了459元/月。

尽管仍处第二阵营，但对于2003年才跻身中国汽车领域的比亚迪来讲，表现的确神勇。

根据中国汽车工业协会的数据，按2009年销量排名比亚迪仅居第八位，相当于第一名上汽的六分之一或全国汽车销量的三十分之一。

按理说国际投资机构推崇的是各领域里的最强者并且要十分专注才行，比如波音不会去造汽车、福特不会去造飞机，最牛的投行甚至非第一第二不投。

但凡事都有例外，巴菲特就相中了这个“二流”且“不专注”的比亚迪。

2009年7月，他通过下属公司中美能源完成了对比亚迪18亿港元的投资。

巴菲特投资比亚迪的成本相当于16倍的市盈率，如今股份已从8港元涨到60港元以上，对应的市盈率超过30倍。

以9月30日收盘价计算，巴菲特在比亚迪的投资已经净赚679%，金额超过120亿港元

中美能源所持2.25亿股占比亚迪总股本的9.89%，却是已发行H股的28.37%，如果巴菲特减持比亚迪相当于自杀。当然，巴菲特也许跟本没想减持，如果比亚迪成为中国及至全球新能源车的霸主，投资收益会远远超过一百亿。

三、巴菲特所持有的股票特点

主要是从持有该股票的公司的经营发展状况来考虑 巴菲特原则 对巴菲特来说，购买一家企业100%的股份与只购买部分股份之间并不存在根本的区别。

但巴菲特更愿意直接拥有或控股一家企业，因为这可以允许他去影响企业经营及价值形成最重要的方面：资本的分配。

如果不能直接拥有一家公司，巴菲特会转而通过买入普通股来持有该公司的部分股份。

这样做虽然没有控制权，但这一不足可以被以下两个明显的优点补偿：(1)可以在整个股票市场的范围内挑选，即选择范围更广泛；

(2)股票市场可以提供更多的机会来寻找价格合适的投资。

不管是否控股，巴菲特始终遵循同样的投资策略：寻找自己真正了解企业，该企业需具有较长期令人满意的发展前景，并由既诚实又有能力的管理人员来管理。

最后，要在有吸引力的价位上买入该公司的股票。

巴菲特认为，“当我们投资购买股票的时候，应该把自己当作是企业分析家，而不是市场分析家、证券分析家或宏观经济分析家。

”巴菲特在评估潜在可能的并购机会或购买某家公司股票时，总是首先从一个企业家的角度看待问题。

系统、整体地评估企业，从质和量二方面来检验该企业的管理状况与财务状况，进而评估股票购买价格。

企业方面的准则 巴菲特认为，股票是个抽象的概念，他并不从市场理论、宏观经济思想或是局部趋势的角度来思考问题。

相反，他的投资行为是与一家企业是如何运营有关的。

巴菲特总是集中精力尽可能多地了解企业的深层次因素。

这些因素主要集中在以下三个方面：1.企业的业务是否简明易懂？

2.企业经营历史是否始终如一？3.企业是否具有长期令人满意的前景？

管理方面的准则 巴菲特付给一名经理最高的奖赏，是让他自己成为企业的股东，即让他将这家企业视为自己的企业。

这样，经理们不会忘却公司的首要目标——增加股东权益的价值，而且会作出合理的经营决策，以尽力实现这一首要目标。

巴菲特很欣赏那些严格履行自己的职责，全面、如实地向股东汇报，并有勇气抵制巴菲特所说的“惯例驱使”影响的管理者。

巴菲特对有意向收购或投资的企业管理的考察主要包括以下几个方面：

- 1.管理者的行为是否理性？
 - 2.管理者对股东们是否坦诚？
 - 3.管理者是否受“惯例驱使”？
- 财务方面的准则 巴菲特评价管理和获利能力的财务方面的准则，是以某些典型的巴菲特信条作为基础的。

比如，他并不太看重每年的经营结果，而更关心四、五年的平均数字。

他总说，盈利企业的回报并不是像行星围绕太阳运行的时间那样一成不变的。

他对那些虽然没有实际价值，却靠在会计上要花招而获得惊人的年终业绩数据的做法相当反感。

他以下面几个准则作为自己在财务评估方面的指导：

- 1.集中于权益资本收益，而不是每股收益。
- 2.计算“股东收益”。
- 3.寻找经营利润率高的公司股票。
- 4.对每1美元的留存收益，确认公司已经产生出至少1美元的市场价值。

市场方面的准则

从理论上说，公司股价与其内在价值的差异，决定了投资人的行为。

当公司沿着它的经营生命周期不断发展时，分析家们会重新评估公司股票的内在价值与其市场价格的相对关系，并以此决定是买入、出售还是继续持有该公司股票。

总之，理性投资有两个要点：1.这家企业真正的内在价值有多少？

2.能够以相对其价值较大的折扣买到这家公司股票吗？

四、巴菲特买比亚迪，买的是什么？

人们基本靠猜，很多人说买的是“新能源”。

看看巴菲特是怎么说的？巴菲特在今年股东大会上提到说，“我认为中国存在各种各样的机会，在经济增长大环境下，你看每一个地方，都能找到机会，我们已经在汽车公司投资了，比亚迪和它们的汽车市场在中国发展得飞速。

”原来，巴菲特投资的是一个潜力巨大+快速成长的汽车市场，而他把这个注下在了一个雄心万丈而能力超强的人身上——王传福可说过，他的目标是年产汽车2000万辆。

而曾经是世界上最大的汽车生产商福特早年曾定出年产汽车1000万辆的目标，当时被人们称为“疯了”。

芒格称赞王传福是当代爱迪生，在芒格的眼里，比亚迪俨然就是未来中国的福特或者丰田。

比亚迪从来没造过汽车，可一造汽车，发展速度就超过了所有的民营汽车公司，虽然汽车质量不咋地。

简单跟随别人去买股票容易么？别人的思考路径你能参透么？即使你参透了，还能演绎到其他投资上么？那些言必称巴菲特、动不动就说“巴菲特不碰带轮子的股票”、“巴菲特不投资技术型公司”的墙头草们，脑子是不是石化了？学巴菲特走路，靠背语录来投资，简直就是愚蠢到极点，有没有自己的脑子，有没有用眼睛看一下周遭的现实？复制巴菲特容易么？吹吹牛最容易，特别是在牛市中。自欺欺人，最终害人害己。

五、为什么巴菲特买了比亚迪的股票？

“巴菲特是看好比亚迪电动车量产化的商机，比亚迪也会运用巴菲特旗下公司对美国市场熟悉的优势早日实现电动车入美。

”比亚迪汽车总经理夏治冰昨日在接受《每日经济新闻》采访时认为，巴菲特此次以18亿港元认购2.25亿股比亚迪股份有限公司（1211.hk）的股份是一个聪明的举动，他透露，比亚迪首款双模电动车 F3DM将于年底小批量上市，包括以色列在内的欧美市场都是比亚迪电动机未来进军的目标市场。

9月27日，美国著名投资者股神巴菲特的投资旗舰巴郡 哈撒韦公司旗下附属公司中美能源控股公司宣布，同意以每股港币8元的价格认购2.25亿股比亚迪股份有限公司（1211.hk）的股份，约占比亚迪本次配售后10%的股份比例，本次交易价格总金额约为港币18亿元。

夏治冰表示，这笔投资将有助于比亚迪在电子及汽车产业方面扩大规模。

特别是比亚迪在电动车的研发方面多年积累，已经到了突破的时候，巴菲特无疑看准时机。

据悉，比亚迪技术和人才资源出众以及其12年来的经营业绩是巴菲特投资的重要原因。

中美能源主席David Sokol介绍说，中美能源长期以来一直关注电动车发展技术，通过中美能源董事同时也是比亚迪的股东Charlie Munger（伯克希尔·哈撒韦公司副总裁）的介绍，他在7月底来中国参观考察比亚迪，并交流了双方在投资和发展方面的愿景。

比亚迪主席王传福表示，比亚迪针对美国市场或者说欧洲市场，想以新能源汽车作为一个敲门砖。

这也是比亚迪非常欢迎大家投资比亚迪的一个重要原因。

王传福特认为，中美能源主席David Sokol有很多年的经验，他进入的董事会，用他的一些卓越的眼光可以帮助比亚迪制定一些全球的战略。

参考文档

[下载：巴菲特买比亚迪股票怎么样.pdf](#)

[《撤单多久可以再买卖股票》](#)

[《股票买过后多久能卖出》](#)

[《买一支股票多久可以成交》](#)

[《股票上市一般多久解禁》](#)

[《董事买卖股票需要多久预披露》](#)

[下载：巴菲特买比亚迪股票怎么样.doc](#)

[更多关于《巴菲特买比亚迪股票怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/author/11457836.html>