

为什么那么多电子产品上市公司为什么现在的电子产品越来越多-股识吧

一、为什么京东商城、苏宁易购等以销售电子产品为主营业务的网上商店最近都以超低价格开展图书销售

你是把老师的作业发到这里的吧，不好意思，我跟你一样选修的市场营销，不过我已经自己写了，其实很简单。

你把两家公司的性质和业务范围列出来，网上都有的，而且，最重要的是苏宁是传统零售商，在电子商务领域并不擅长，这也就是为什么现在苏宁易购的市场份额远不如京东商城的原因，苏宁易购作为苏宁电器旗下的子公司，尽管作为独立经营事业单元，但是苏宁电器是一家上市公司，所以不会亏损，只是赚多赚少的问题。

京东连续几年的亏损，已经逼迫其尽快寻求上市，目前若苏宁易购持续价格战，那么未来的中国的亚马逊+沃尔玛则非苏宁不可。

苏宁易购卖出的是服务，传统门店的便捷服务给消费者提供了很好地购物体验，所以苏宁的唯一产品是服务。

京东商城给消费者受益不少，顾客忠诚度低是网购最重要的特征，一旦市场份额偏向苏宁易购，那么京东前途堪忧。

记住，老师不是想要一份答案，而是你的思路分析过程。

所以，交作业不可硬板照抄，否则...你懂得

二、为什么现在的电子产品越来越多

社会进步，人类需求 电子产品易用性高

三、苏州为什么电子行业的企业这么多

位置好 基础好 经济发达 不缺工人

四、现在为什么出现了这么多的通讯产品，这个有市场吗？

可以试下RM网络电话，还错的。
很便宜。
国庆还有活动

五、为什么那么多人喜欢电子产品？

主要得利于香港电子厂的搬迁，带动了深圳电子产业配套行业的大发展。

六、为什么大多电子产品要在深圳生产？

因为深圳已经形成了一种产业链，，每一种电子产品都有相互依赖性，这样能减轻成本。

。

七、如何分析已上市互联网企业的发展前景、股票投资价值

分析一直股票的潜在投资价值，无论是互联网行业，还是任何其他行业，最终归根结底还是要落实到该上市公司的业绩上，因为任何行业都有绩优的企业和级差的企业，发展前景要看行业，比如互联网当然是一个有发展前景的行业，但并不是互联网行业所有的公司都有发展前景，只有那些业绩稳定，经营稳健的企业才真正有发展前景，也具有投资价值，其他短期的题材或概念都是难以持久的，多数只是昙花一现，只有业绩才是上市公司长期持续稳健经营的保障。

看上市公司的财务基本指标，主要看以下几大方面：1)、每股公积金要多这是一个衡量上市公司送转潜力的重要指标。

按照一般的经验每股公积金最好大于2元。

2)、每股未分配利润要多每股未分配利润最好大于2元，未分配利润越多，送转概率越高。

3)、净资产收益率这是公司税后利润除以净资产得到的百分比率，该指标反映股东权益的收益水平，用以衡量公司运用自有资本的效率。

指标值越高，说明投资带来的收益越高。

4)、股本要小总股本在2亿以下比较理想，股本越小的上市公司越有通过送转扩大股本的可能。

只要具备以上财务指标的公司，无论是属于哪个行业，都是优质企业，都是具有投资价值的。

八、有些电子产品是上面写着中国制造.为什么不在中国上市呢？

中国制造成本低，人工费低，廉价劳动力啊，工厂一个月1000多也会有人干，在国外发达国家，每小时有最低工资的，他们还要假期，每天工作不超过8小时。

- 。
- 。
- 。
- 。

打个比方，美国要生产5000个iphone需要1000个工人做3个月（每天8小时），工资要付他们50000美元，而在中国生产5000个iphone要500个工人做一个月（24小时轮班），工资要付30000美元，你会在中国生产还是国外至于销售，跟公司策略有关，反正大陆不上市很正常，香港是个好地方

九、宏图三胞这个公司怎么样

曾经打过一次交道，建议您小心一点这家公司

参考文档

[下载：为什么那么多电子产品上市公司.pdf](#)

[《创业板指是什么股》](#)

[《金融股票是什么时候开始的》](#)

[《怎么样把套牢的股票拿出来》](#)

[下载：为什么那么多电子产品上市公司.doc](#)

[更多关于《为什么那么多电子产品上市公司》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/67678940.html>