

# 为什么阿里巴巴市盈率比亚马逊低、为什么亚马逊交易额不及阿里巴巴，市值却高阿里一大截-股识吧

## 一、为什么亚马逊交易额不及阿里巴巴，市值却高阿里一大截

你说的应该是亚马逊其中一个站点的交易额吧，亚马逊全球所有站点的交易额怎么会不及阿里巴巴呢。

亚马逊公司成立于1994年，当时名为“Cadabra”，到1995年才改名为Amazon\*，并开始在线销售。

亚马逊最初是一家网上书店。

目前，它在全球已经拥有30多万员工。

亚马逊是全球最大的在线零售商，目前在全球拥有12个站点，包括美国，英国，德国，法国，加拿大，日本，印度，意大利，西班牙，墨西哥，巴西，澳大利亚和中国。

## 二、为什么亚马逊交易额不及阿里巴巴，市值却高阿里一大截

你说的应该是亚马逊其中一个站点的交易额吧，亚马逊全球所有站点的交易额怎么会不及阿里巴巴呢。

亚马逊公司成立于1994年，当时名为“Cadabra”，到1995年才改名为Amazon\*，并开始在线销售。

亚马逊最初是一家网上书店。

目前，它在全球已经拥有30多万员工。

亚马逊是全球最大的在线零售商，目前在全球拥有12个站点，包括美国，英国，德国，法国，加拿大，日本，印度，意大利，西班牙，墨西哥，巴西，澳大利亚和中国。

## 三、为什么腾讯现在比阿里巴巴市值差那么多？都差1200亿美元了？

腾讯和阿里都是世界顶级的互联网龙头企业。

以前都说阿里赚的是女人的钱，腾讯赚的是男人的钱。

但是如今来看，阿里确实比腾讯强了。

因为阿里不仅只有阿里，还有阿里云，还有菜鸟联盟，还有达摩院，还有蚂蚁金服，还有其他各种生态，都是属于独角兽，顶级行业。

所以说，现在的腾讯和阿里确实有着一定的差距。

就拿刚刚在香港上市的阿里来说吧，仅仅用了一天的世界，就突破了4万亿港元的市值，超过了之前一直霸占着榜首的腾讯港股之王地位。

对于腾讯来说，我们可以看到现在确实已经开始布局了所谓互联网生态的运作，但是对比阿里互联网的生态来说，腾讯的互联网生态可能还欠一些火候。

&nbsp;

而这也是腾讯从游戏，从社交，走向互联网生态的一次转型，转型的过程是痛苦的！面对阿里这里不断的用户提升，双11的不断新高，明显腾讯在游戏上对于用户的黏连度是下降的。

一个是赚着消费的钱，一个是赚着社交和游戏的钱，两者的差距居然慢慢拉开了，这就是马化腾所担心的，所以必须转型和改革。

我们可以看到，2022年的时候，游戏的占比是达到了55%，而到了2022年却只剩下33%；

我们可以看到，2022年的时候，社交网络的占有率23%，而2022年依然是23%；

虽然其他的业务有所增长，但是腾讯两大主营业务的占比都出现了滞涨和下降的趋势。

导致了2022年，腾讯的营收利润增速跌至历史低谷。

&nbsp;

所以，阿里巴巴再不断地引流，而腾讯却不断地在流逝人流，自然也就造成了业绩上的两极分化！2022年第一季度，在营业收入规模大致相当的情况下，阿里巴巴创造了51%的同比增长速度，而腾讯的收入增速则为16%。

在净利率方面，继上季度大幅下降之后，2022年第一季度腾讯的利润率恢复至32%；

而这一季度阿里巴巴的利润率则为28%，不过虽然相比腾讯略逊一筹，但是2022财年以来，阿里巴巴的利润率已经连续两个季度稳定在28%及以上。

不得不说，腾讯必须改革，必须改变。

否则与阿里的差距将会越来越大。

要知道，人家马云手里还有达摩院，还有菜鸟联盟，还有蚂蚁金服这几张王牌没启动呢。

## 四、三张图告诉你为何阿里巴巴估值超过亚马逊

very good !

## 五、为什么亚马逊营业额不及阿里巴巴，市值却高阿里一大截

最大的原因就是亚马逊和阿里巴巴的模式不一样亚马逊是自营，卖得都是自己的产品，亚马逊就相当于世界上最大的经销商，只不过他下面没有什么分销商了，直接就面对顾客了。

而阿里巴巴是搭建一个电子商务平台，然后全世界的商家都在上面卖东西，交易额是不经过阿里巴巴的口袋的。

亚马逊之所以一直处于亏损状态是因为需要一套完整的采购、下单、物流系统，这个过程的建设需要大量的财力、物力，所有环节都控制在自己手里；

而阿里巴巴是不需要的，物流有别的公司做，产品是商家自己去解决。

现如今亚马逊的系统完善了，也就开始盈利了，现在亚马逊所有环节的成本都降到非常低了，大家想象一下，如果亚马逊每个商品只加价一元，他的收益将会多么吓人。

另外市值高的一个很主要原因就是亚马逊的云计算服务。

随着互联网时代发展，云计算将会有非常大的市场，而在这个市场中的霸主就是AWS。

在刚刚过去的2022年云服务市场报告中，亚马逊占了31%，除了微软、IBM、谷歌占24%，阿里和其他公司一起才27%，可见亚马逊的云服务市场地位无人能撼动。

## 六、为什么亚马逊盈利这么少啊?好像价格也没有很低

少赚多得，你懂不嘛，亚马逊这个发展势头已经赶上苹果了，虽然每年还在亏损，但是股票一直上涨，而苹果赚的多，却在下跌，网上购物已经成为新时代的一个重要标志了

## 七、为什么阿里巴巴的股价那么低？

受美国经济低迷影响还是外界或内在原因都不明。

个人觉得如果本身充斥着泡沫类的，不想能源股那样，那就更要谨慎。

## 八、为什么亚马逊盈利这么少啊?好像价格也没有很低

少赚多得，你懂不嘛，亚马逊这个发展势头已经赶上苹果了，虽然每年还在亏损，但是股票一直上涨，而苹果赚的多，却在下跌，网上购物已经成为新时代的一个重要标志了

## 九、为什么亚马逊营业额不及阿里巴巴，市值却高

走的路子不同。

阿里巴巴重“用”，只作为平台让别人赚钱，钱是商家赚的，平台——阿里巴巴没有赚多少；

亚马逊重在“赚”，最求资本利润，利润高的多，赚的多，股东得到的多。

## 参考文档

[下载：为什么阿里巴巴市盈率比亚马逊低.pdf](#)

[《上市公司回购股票多久卖出》](#)

[《同花顺股票多久提现》](#)

[《认缴股票股金存多久》](#)

[《公司上市多久后可以股票质押融资》](#)

[下载：为什么阿里巴巴市盈率比亚马逊低.doc](#)

[更多关于《为什么阿里巴巴市盈率比亚马逊低》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/49495648.html>