

# 国家战略华为为什么不上市公司\_华为公司为什么不上市？上市不好吗？-股识吧

## 一、华为为什么不上市呢

因为华为现金流充裕，不差钱，无需上市融资。  
相反上市后反而受到监管，影响企业运营的灵活性。

## 二、华为公司为什么不上市？上市不好吗？

展开全部华为的很多高级员工都有股权的，每年都分红，只不过现在没有上市。

## 三、华为技术有限公司为什么没有上市？

就像一楼说的不差钱，华为10年销售额240亿美金，数十万员工，员工持股没人年薪不低于10万，每年建设基地所用资金不低于50亿人民币，全球有50多家电信运营商华为服务其中36家你想想是什么概念，今年华为年会时有句话美国现在不想买我们的，但也必须买我们的。

## 四、华为为何不上市？

华为是否会上市？这一令外界非常关注的敏感话题日前已经有了确定性答案。在最新一次公开讲话中，华为创始人任正非明确表示，公司董事会20多年来不仅从未研究过上市问题，而且未来5~10年内，华为既不考虑整体上市，也不考虑分拆上市，更不考虑通过合并、兼并、收购的方式进入资本游戏。过去25年，华为不缺少与资本联姻甚至狂欢的机会，但任正非一次又一次选择了回避。

几年前，摩根士丹利首席经济学家斯蒂芬·罗奇率领一个机构投资团队访问华为总部，任正非没出面会见，只派了负责研发的常务副总裁接待。

事后，罗奇有些失望地说：“他拒绝的可是一个3万亿美元团队。

”任正非对此事的回应是：“罗奇又不是客户，我为什么要见他？如果是客户的话，最小的我都会见。

他带来机构投资者跟我有什么关系？我是卖设备的，就要找到买设备的人。

”这一真实故事被外界解读为，华为并非需要亲资本文化，而是要培育亲客户文化。

以客户为中心的普世价值观，在任正非近乎痴迷的驱动之下在华为员工中得到了坚定的贯彻与认同。

无论是新员工入职培训，还是专项技能培训，不管是各类务虚会，抑或是业务会议，任正非都会尽可能亲自上阵大讲特讲“以客户为中心”的价值理念。

经过一次次被“洗脑”，原本个性迥然的15万华为员工全部被成功改造——华为肌体的每一个细胞都被“客户化”了。

追崇与坚守换来了丰厚的回报，全球700多家电信企业以及全球三分之一以上人口的消费者都成为了华为的客户，华为扩身为仅次于爱立信的全球第二大通讯设备制造商。

任正非目睹了全球化时代中资本崇拜让许多伟大企业“上天入地”的悲壮故事。

王安电脑、朗讯科技、加拿大北方电……在这个“死亡榜单”或者“病危榜单”上，可以拉出一长串的名字，至于AT&

T的被肢解(一分为三)则是资本力量最冷酷与最凶猛本性的经典写照。

昔日的微软市值高达5000多亿美元，今天正在遭遇资本市场的无情冷落；

今日的苹果，有人说就是昨日的微软……

保证战略决策的可控性是华为远离资本市场的独到用心。

华为能成为一家颇具竞争力的国际公司，就是因为华为总是谋定而图远，以10年为目标来规划公司的未来；

但是，资本是最没有温度的动物，自然，任正非和华为非常不愿意看到自己像其他业界同行那样总是被资本市场的短期波动牵着鼻子走。

非常重要的是，在华为全部职员中，目前有7万名员工持有公司的股份，占全部股权的98.58%，这恐怕是全球未上市企业中股权最为分散、员工持股人数最多的公司。

如此分散的股权结构，任何一家资本投资者都可轻而易举地形成相对控制权。

对此，任正非不得不多一份警惕。

不上市的华为是否有足够厚实的家底支撑企业扩张与前行是外界同样关注的话题。

分析华为历年财报，不难发现其手握的现金与短期投资都在快速增长——从2007年的190亿元人民币一路增长到2022年的670多亿元人民币；

与此同时，华为在全球各银行中拥有330亿美元的授信额度，其中，77%来自于外资银行，37%是来自国内银行；

不仅如此，华为内部的虚拟股机制也为自己提供了一种融资手段。

财报显示，截至2022年年底，员工持股计划为华为提供的内部融资近300亿元。

看来，华为真的不缺钱。

(作者系广东技术师范学院经济学教授)

## 五、华为为何不上市？

华为是否会上市？这一令外界非常关注的敏感话题日前已经有了确定性答案。在最新一次公开讲话中，华为创始人任正非明确表示，公司董事会20多年来不仅从未研究过上市问题，而且未来5~10年内，华为既不考虑整体上市，也不考虑分拆上市，更不考虑通过合并、兼并、收购的方式进入资本游戏。过去25年，华为不缺少与资本联姻甚至狂欢的机会，但任正非一次又一次选择了回避。

几年前，摩根士丹利首席经济学家斯蒂芬·罗奇率领一个机构投资团队访问华为总部，任正非没出面会见，只派了负责研发的常务副总裁接待。

事后，罗奇有些失望地说：“他拒绝的可是一个3万亿美元团队。”

任正非对此事的回应是：“罗奇又不是客户，我为什么要见他？如果是客户的话，最小的我都会见。”

他带来机构投资者跟我有何关系？我是卖设备的，就要找到买设备的人。

这一真实故事被外界解读为，华为并非需要亲资本文化，而是要培育亲客户文化。

以客户为中心的普世价值观，在任正非近乎痴迷的驱动之下在华为员工中得到了坚定的贯彻与认同。

无论是新员工入职培训，还是专项技能培训，不管是各类务虚会，抑或是业务会议，任正非都会尽可能亲自上阵大讲特讲“以客户为中心”的价值理念。

经过一次次被“洗脑”，原本个性迥然的15万华为员工全部被成功改造——华为肌体的每一个细胞都被“客户化”了。

追崇与坚守换来了丰厚的回报，全球700多家电信企业以及全球三分之一以上人口的消费者都成为了华为的客户，华为扩身为仅次于爱立信的全球第二大通讯设备制造商。

任正非目睹了全球化时代中资本崇拜让许多伟大企业“上天入地”的悲壮故事。

王安电脑、朗讯科技、加拿大北方电……在这个“死亡榜单”或者“病危榜单”上，可以拉出一长串的名字，至于AT&T；

T的被肢解(一分为三)则是资本力量最冷酷与最凶猛本性的经典写照。

昔日的微软市值高达5000多亿美元，今天正在遭遇资本市场的无情冷落；

今日的苹果，有人说就是昨日的微软……

保证战略决策的可控性是华为远离资本市场的独到用心。

华为能成为一家颇具竞争力的国际公司，就是因为华为总是谋定而图远，以10年为目标来规划公司的未来；

但是，资本是最没有温度的动物，自然，任正非和华为非常不愿意看到自己像其他

业界同行那样总是被资本市场的短期波动牵着鼻子走。非常重要的一点是，在华为全部职员中，目前有7万名员工持有公司的股份，占全部股权的98.58%，这恐怕是全球未上市企业中股权最为分散、员工持股人数最多的公司。

如此分散的股权结构，任何一家资本投资者都可轻而易举地形成相对控制权。

对此，任正非不得不多一份警惕。

不上市的华为是否有足够厚实的家底支撑企业扩张与前行是外界同样关注的话题。分析华为历年财报，不难发现其手握的现金与短期投资都在快速增长——从2007年的190亿元人民币一路增长到2022年的670多亿元人民币；

与此同时，华为在全球各银行中拥有330亿美元的授信额度，其中，77%来自于外资银行，37%是来自国内银行；

不仅如此，华为内部的虚拟股机制也为自己提供了一种融资手段。

财报显示，截至2022年年底，员工持股计划为华为提供的内部融资近300亿元。

看来，华为真的不缺钱。

(作者系广东技术师范学院经济学教授)

## 六、为什么华为拒绝上市

国内最权威的《财经》杂志曾经写过一篇面文章《华为股票虚实》，通过详实的资料得出结论：华为的所谓股权，从严格的法律意义上来说只是虚拟受限权。

因此，对于华为来说，保持现在这种混沌的状态，挺好！既要让员工们有个念想，却又不让他们拿到，其实比上市要好得多。

这同样也不可行。

第一，华为无论是销售、研发、产品还是供应链，走的都是大平台战略，特别是产品和研发部门全部共用一个大平台，单条产品线根本就很难拆出来，拆出来往往就是个死。

当然，他们可以按照市场规律办，将这些“股票”兑换成市场认可的“真股票”。但是接着问题就来了：如果这些新业务做成了，分拆上市了，那些拿着“真股票”的骨干员工凭借市盈率，就能够拿到比那些没有分拆的员工多得多的收益。

这样的话，顶不住诱惑的员工就会纷纷投奔上市公司，或者强烈要求分拆。

如此这般，华为的大平台也就不复存在，整个组织也就分崩离析了。

理解了这些，也就能理解华为当年为什么要拼尽全力杀港湾了。

不过，当年杀的成功，并不意味着现在还能够成功。

况且，身躯日渐庞大的华为这头大象的反应确实也越来越不灵敏了。

去年下半年，华为老将、原华三通信总裁郑树生就拉起了迪普等三家公司，先在华为不重视的工业交换机领域站稳了脚跟。

如今，这三家公司开始向着华为的优势领域（如网络设备和存储设备等）加速扩张

。跟着郑树生创业的骨干仍然是华为的老人。这也说明，当华为人能够拿到与市场价值匹配的股票的时候，他们同样会将华为的所谓“集体主义”抛在脑后。

## 七、华为公司为什么不上市？上市不好吗？

- 一、因为华为效益很好，有充足的流动资金，无需上市来融资。
- 二、上市将受到资本方的监管、操控，无法自由决策公司发展。

## 八、华为公司为什么不上市发行股票？

展开全部华为的很多高级员工都有股权的，每年都分红，只不过现在没有上市。

## 参考文档

[下载：国家战略华为为什么不上市公司.pdf](#)  
[《股票003017属于什么板块》](#)  
[《基金的智能定投和普通定投有什么区别》](#)  
[《持股多少是绝对控股》](#)  
[《鹏华基金管理有限公司资料介绍》](#)  
[下载：国家战略华为为什么不上市公司.doc](#)  
[更多关于《国家战略华为为什么不上市公司》的文档...](#)

声明：  
本文来自网络，不代表  
【股识吧】立场，转载请注明出处：  
<https://www.gupiaozhishiba.com/article/42602095.html>