

面试时股票如何谈——我对证券一点都不懂 如果问我对证券了解多少怎么回答-股识吧

一、我对证券一点都不懂 如果问我对证券了解多少怎么回答

我刚过面试，在实习，现提几点希望可以帮到您：首先，诚意和态度是很重要的，既然可以面试，机会就很大，但你仍然要对日后的工作充满期望，给人好的印象。然后，抱有平常心去面对一切事物，对自己要有自信，有的公司需要诚实和勤奋的人，有的面试官跟你聊聊，了解你的为人，再考虑你其他方面的。

再者，不了解也作简单认识吧：*://finance.sina*.cn/focus/ggkf30_stock/这个网址是中国证券市场发展历程的网址，进去看看吧，对你一定有所帮助。

最后，祝福您面试成功。

我也炒股的，也是证券公司的，857108010是我的QQ，有不懂的可以和我交流。

二、去证券公司面试需要了解与注意公司的哪些方面

第一：岗位职责，到底是纯销售岗还是销售与维护岗，当然是后者更好第二：薪水组成，每个月发多少薪水，怎么发，提成是怎么算的，标准如何，这些都需要有个具体的条款，要不然每个月不明不白拿薪水，公司少给了你你也糊里糊涂第三：晋升标准和发展空间，你总不希望一直干着最基础的工作吧第四：关于你个人的一些利益问题，比如商业保险、公积金、节假日、奖金第五：公司的管理模式和经营模式第六：今后如何开展工作，销售渠道是公司提供还是自己寻找还是两者结合差不多就这些了，一定要记住，关于自己利益的问题一定要问清楚，不要不好意思问，你什么都不问反而会让面试官觉得你傻乎乎，出来工作赚钱最重要，如果对方给的条件太差就礼貌的告别，不用谈下去了证券公司不用和他客气，现在是券商求别人来工作 而不是你求券商，不卑不亢是最重要的

三、证券公司面试要问什么问题，要怎么回答

主要的问题是根据你应聘的岗位与职级来确定，主要分为以下几点：1. 如果你是面试营销的，那么肯定看你口才啊，是不是本地人啊，身边资源什么的，是否有从业资格证，对目前的宏观局势的把握以及营销能力的现场考核等。

2. 内勤岗位就看你的学历，还有系统操作这些了，柜台的一般要操作还有会计之类的。
3. 就是会问你的个人职业规划与相关的工作经历等。

四、面试证券公司需要哪些金融知识？

要看你面试什么工作啊~~具体的岗位啊~~但是如果你能有证券从业资格证的话，应该上的机会比较大 . .

五、如何用炒股经历为你的面试加分

炒股的经历可以添加到你的简历中去，尤其是行研实习经历较少的同学。

这个经历可以写到活动经历、个人爱好等部分里去，写明自己“对XX行业的XX公司进行了深入研究并投资其中”，一方面丰富自己的二级经历帮助你闯过简历关，另一方面也更容易让面试官在面试中注意到这一经历并向你提问。

在准备面试时，以自己写过的文字报告为主，结合最新的卖方研究报告对行业与公司的投资逻辑进行梳理。

注意要准备一个尽量精简的版本，用简短的几句话讲清楚这只股票的逻辑即可，分析时要以公司基本面为主。

在自我介绍的后半部分（介绍完学历、实习经历之后）就可以把自己的炒股经历抛出来让面试官注意到，简单的提一句自己有个人投资经验，对XX行业的公司做过自己的研究就可以了，面试官对此一般会比较感兴趣，如果时间允许大概率会和你聊一聊这一话题。

面试的问题很容易预测到，面试官一定会问你买了什么股票，以及为什么要买这只股票，这时候你只需抛出自己的投资逻辑（简洁一些）即可。

接下来面试官可能会顺着问下去，比如这个行业的整体情况，竞争格局，同业对比以及一些关键的财务指标等等，这些问题只要我们真正做过了研究，都应该是有所了解的，一些数字可能需要在面试前熟悉一下。

除了常规的问题之外，面试官还可能会问：你的观点与市场有何不同？这个问题可以很好的展现出你作为研究员的独立思考能力，而不是一个观点的整理者和搬运者，因为总是和市场观点相同的人是无法创造超额收益的。

这个问题其实很难，需要我们在面试前就进行思考与准备。

比如：你对公司的什么业务更乐观/悲观；

你觉得公司有哪些市场没有注意到的风险/亮点；

你认为公司的哪一个项目被低估了等等。

找到一两个差异并且说出根据，无论面试官是否同意你的观点，你至少传达出了自己进行过独立思考的信号。

除却股票本身，有时面试官也回问你一些投资理念、体验心得方面的问题，比如：你在股票投资中最看重的是什么？你觉得你在炒股的过程中有哪些投资方面的心得？一个优秀的研究员需要具备什么品质？为什么基金经理很难击败市场？如何才能击败市场等等。

这些问题可能很难准备的面面俱到，大家可以在面试前稍作思考准备，在面试里根据自己的经验实事求是，从容应对即可。

六、面试时候让我简单说说对股票的了解 怎么说 谁能帮帮我！ 急急急急

我虽然才18岁，但是我的专业是证券学，你就这么说：很多公司要扩大生产规模，引进先进设备，都需要资金.但是从银行贷款代价太高.所以很多公司争先上市，公开发行人股票，进行筹资。

实际上，买股票是一种投资行为，自己可以通过股票来理财，同时有利于企业的发展.股票的价格涨跌因素有很多，长远来看是国家政策，公司业绩，行业发展等大因素，短期是由于供求关系引起的...总之，股票对于发展社会主义市场经济是有利的...我手机打的，希望采纳

七、面试证券分析师应该谈点什么

首先要对证券分析有深刻的理解，面试官问什么答什么，切记跑题，有不懂的可以反问面试官，不要不懂装懂，面试官不管问什么问题，回答的时候尽量往证券方面靠拢，凸显自己对这行业的热爱。

首先要有关于邮政方面的基础知识，说话的时候，要注重对邮政行业的理解。

1、带多几份简历前往面试，没有比当被要求提供多一份简历而你却没有更能显示缺乏准备的事了。

带多几份简历，面试你的人可能不止一个，预先料到这一点并准备好会显得你做事正规、细致。

2、留心自己的身体语言，尽量显得精警、有活力、对主考人全神贯注。

用眼神交流，在不言之中，你会展现出对对方的兴趣。

3、初步印象和最后印象。

最初和最后的五分钟是面试中最关键的，在这段时间里决定了留给人的第一印象和临别印象以及主考人是否欣赏自己。

最初的五分钟内应当主动沟通，离开的时候，要确定你已经被记住了。

4、完整地填妥公司的表格——即使已经有简历。

即使你带了简历来，很多公司都会要求你填一张表。

你愿意并且有始有终地填完这张表，会传达出你做事正规、做事善始善终的信息。

5、紧记每次面试的目的都是获聘。

必须突出地表现出自己的性格和专业能力以获得聘请。

面试尾声时，要确保你知道下一步怎么办，和雇主什么时候会做决断。

6、清楚雇主的需要，表现出自己对公司的价值，展现你适应环境的能力。

7、要让人产生好感，富于热情。

人们都喜欢聘请容易相处且为公司自豪的人。

要正规稳重，也要表现你的精力和兴趣。

8、要确保你有适当的技能，知道你的优势。

你怎么用自己的学历、经验、受过的培训和薪酬和别人比较。

谈些你知道怎么做得十分出色的事情，那是你找下一份工作的关键。

9、展示勤奋工作追求团体目标的能力，大多数主考人都希望找一位有创造力、性格良好，能够融入到团体之中的人。

要必须通过强调自己给对方带来的好处来说服对方你两者皆优。

10、将自己所有的优势推销出去，营销自己十分重要，包括你的技术资格，一般能力和性格优点，雇主只在乎两点：你的资历凭证、你的个人性格。

你能在以往业绩的基础上工作并适应公司文化吗？谈一下自己性格中的积极方面并结合例子告诉对方自己在具体工作中会怎么做。

八、操盘手面试需要注意些什么？

谈谈实际的操盘经历

已经现在行情的看法，加入给你100万，面对现在的行情你会怎么操作 等等
准备一定要充分

九、面试证券经纪人时被问到对我国的股市现状怎么看 该怎么说

他不是要你回答的好精彩，面试经纪人是看你对市场的信心和理性认识。

表现出你对股市的信心和远见

参考文档

[下载：面试时股票如何谈.pdf](#)

[《股票你们多久看一次》](#)

[《北上资金流入股票后多久能涨》](#)

[《社保基金打新股票多久上市》](#)

[《股票违规停牌一般多久》](#)

[下载：面试时股票如何谈.doc](#)

[更多关于《面试时股票如何谈》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/4155514.html>