

代客理财炒股如何找客户.做金融（股票方面）怎样建立好自己的客户源，怎么找客户源？-股识吧

一、我对股票颇有研究，现在想帮人家操盘，怎样才能找到客户？

先通过身边的朋友来操盘，操盘好了盈利不错的话，口口相传就会有很多人来找你了

二、股票经纪人有那些方法寻找客户？

首先就是找自己的熟人，以及熟人的熟人在人流量大的地方和时间在路边摆桌子，给中小投资者提供免费的咨询

三、请问做黄金的理财顾问要怎么去找客户啊，有谁可以帮一下忙吗

最直接的是去陌生拜访，这是最直接也是最有效的方法，在网上或者电话上联系客户，客户出于一个防备心理，压根就不会想跟你交流了，只有当面谈才能给客户一个信赖度，不过你也要学会包装自己，无论是从穿着打扮上，还是言谈举止上，都要给客户一个专业的感觉，只有这样的话你才能成为一个比较成功的业务员。
谢谢

四、新手想炒股怎么找客户经理啊

您好，针对您的问题，国泰君安上海分公司给予如下解答 ;
新手炒股首先，炒股开户一定是要本人用本人的身份证办理的，不能代理其他人开户，也不能用自己家人的身份证和银行卡为自己开户。
其次，找一家口碑好一点的证券公司去做炒股开户，一般新手炒股开户以后最好是有一位专业人士指导一下的，否则如何下载软件，如何做转账，如何做基本的操作都一无所知。

再次，找到适合的证券公司以后再他们正常营业时间（一般是工作日周一到周五上午9点到下午的15点，有的证券公司周末也是可以办理开户的，去之前可以打听清楚，最好能够在网上找到工作人员预约一下）去办理开户就可以了。

最后，在证券公司开户以后，找他们的客户经理指导一下简单的软件下载以及印证转帐如何操作就可以了。

以上是新手炒股开户的简单步骤，不过开好户以后也可以不急着买股票的，因为证券公司有的理财产品也很不错的，可以适当的做做，有时候比做股票也不差的。

登录国泰君安上海分公司*：[//sh.gtja.com](http://sh.gtja.com)进行预约即可有客户经理对应服务。

希望我们国泰君安证券上海分公司的回答可以让您满意！回答人员：国泰君安证券客户经理：洪经理（员工工号009301）国泰君安证券——百度知道企业平台乐意为您服务！如仍有疑问，欢迎向国泰君安证券上海分公司官网或企业知道平台提问。

五、做金融（股票方面）怎样建立好自己的客户源，怎么找客户源？

万事开头难 起步可能会有点辛苦 就只能积极面对 陌生人是最好维护的客户
取款机等待取钱的 逛超市出来的 散步的 都是你的客户源 尤其是退休的人
你要有足够的热情 不同的人不同的对待方式 只要你有了第一批客户
你对第一批客户维护的够好 服务做得到位 用你的专业知识让客户赚钱了
那么随后的不用你去找 客户都会主动来找你！

六、关于代客炒股的问题，怎么做比较好

代客炒股的心态就是，自己认为自己有一定的技术，但限于自己资金不足，所以想利用代客理财赚第一桶金。

这是非常危险的想法。

先说结果。

如果炒股亏了，客户不理睬事前的所谓合同或者协议，跟你吵闹甚至闹到法庭，吃亏的是你，很可能法院会判决你赔偿客户所有的损失。

因为法院会认为你没资质签订这种合同，合同无效。

这是有案例可寻的。

另外分析危险的地方：1，市场上非常多的自我感觉良好的职业炒手，其实根本不知道如何评估自己的技术水平。

亏了就找借口来自我安慰，自以为懂得几个技术指标和指标组合，或野路子上找的

所谓赚钱公式就能代客理财。

不理不知道，理下去一塌糊涂。

2，还处于主观炒股的阶段，没有形成系统的交易策略，所有的操作均靠即时判断

。这样的操盘方式非常容易受到干扰，很容易一个头热就犯了投资的各种禁忌，将风险无限放大。

如熊市买卖，抢反弹，重仓赌博，侥幸心理过重等等。

3，本来习惯操盘较小资金的心态来操大资金，各种操作大资金的心态均没成熟，很容易患得患失，结果就是赚小亏大。

建议就是先系统客观地评估自己水平，不懂评估就找高手帮忙，不能糊弄过关。

然后构建自己的交易系统，也要客观地测试交易系统的历史表现，看是不是真正能稳定赚钱，如果单单靠大略翻几十个股票来验证，还是放弃代客理财的想法吧。

参考文档

#!NwLI#[下载：代客理财炒股如何找客户.pdf](#)

[《股票你们多久看一次》](#)

[《放量多久可以做主力的股票》](#)

[《股票理财资金追回需要多久》](#)

[《股票多久能买能卖》](#)

[《股票资金冻结多久能解冻》](#)

[下载：代客理财炒股如何找客户.doc](#)

[更多关于《代客理财炒股如何找客户》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/41528934.html>