一般看股票的提成多少合适、现在的股票经纪人一般有百分几的佣金提成？-股识吧

一、买股票的佣金一般多少啊

佣金是国家规定单向不超过千分之三， 现在证券公司竞争激烈，一般都在2.5以下了，这还跟根据你投入的资量大小，优惠幅度不一样的。

二、现在的股票经纪人一般有百分几的佣金提成？

看你在哪个证券公司了，一般都10%，我之前在光大是14%。

三、现在股票经纪人佣金提成大概有多少？

经纪人无底薪。
提成稍微高点 一般是50 但是有资产要求

四、股票佣金一般是多少？

zjh条例规定，目前佣金不超过千分之三，不过现在很多公司为了招揽业务等需要，已经对资金和开户设置了不同的优惠政策，比如，针对大资金的客户佣金会比较低，一般50万以上的客户在上海有的证券公司可以“ 零佣金 ”，不过大型正规的证券公司在万一左右，对于资金较小的散户，一般是千分之一到千分之三左右，不同的区域，不同的证券公司的佣金比例都不同，当根据条例，最高不超过千分之三

五、10%股份应对应多少提成

对应的也是10%的分配。

六、一般股票推销员提成是多少？

一般按照你推荐股票的成交量或者按股票大厅的成交量的千分之几万分之几作为提成

七、证券经纪人佣金提成比例

“证券经纪人的佣金提成制”，以号称行业最高佣金（50%）的联合证券为例:一位手续费为3.0的客户交易10万元的股票2次（买进卖出各1次），证券公司佣金收入为100000*2*3/1000=600元；
扣除万2的规费（200000*2/10000=40）和5.8%的营业部税(600*5.8%=34.8)后的净佣金就是525.2元；
那么证券经纪人这一次交易就有262.6元的税前收入。
10万买卖一次的收入有262.6元，正是由于我们的收入是与客户的交易量成正比的，因此无论是谁都没办法杜绝诱导客户频繁交易的客观存在的事实，而所有证券公司所“禁止诱导客户频繁交易”实际上都只是美丽的谎言，因为没有人能抵御金钱的诱惑。
或许我举例还不够生动，如果经纪人的客户资产超过100万，那么只要这100万动1次就可以收入2626，动2次就是5252元，动3次就是7878，动4次就是10504。
而实际生活中，证券经纪人的客户资产平均超过300万，所以证券行业是收入最高的行业之一。
当然，证券经纪人的高收入是建立在客户频繁交易的基础上的。
以XX证券为例：在我的辞职信中有提到的，2007年8月23日XX证券的XX经理在早会上自豪地向大家宣布：XX证券长沙营业部的交易量湖南第一。
但她“忘记”跟大家说了，XX证券长沙营业部的权证交易量湖南第一，而且是唯一一个权证交易量大于A股交易量的。
这代表了什么？代表了当时拥有行业最多经纪人的XX证券的经纪人为了自己的利益而鼓动客户频繁买卖权证（认沽权证）。
禁止诱导客户频繁交易在XX证券长沙营业部（其实都一样，只是XX证券长沙营业部做的最为“出色”而已）来说绝对只是一句空话而已。
因为权证交易量说明了一切。
有多少证券经纪人是不顾客户死活频繁推荐股票的，相信大家可以从身边的股民身

上问出来。
至于如何解决这个问题，那就需要证监会或者是国务院等去颁布相关法律规范了。

八、用别人的钱炒股收益分成多少合适？

要看跟别人怎么约定了 同样都是他/她出钱的话...如果约定 1.
你操作，亏本的话，你贴钱 这样你风险很大，赚钱你肯定分大头2.
如果是亏钱后，一人一半 赚到钱也可以5 5 开3. 如果是出资人，一人承担亏损
那如果是赚钱的话， 出资人肯定得大的

参考文档

下载：一般看股票的提成多少合适.pdf
《八一钢铁股票历史最低价多少》
《股票xd是什么意思啊》
《ipo当天为什么可以卖出股票》
《五一后什么时候股票开市》
《板块大涨个股跌为什么》
下载：一般看股票的提成多少合适.doc
更多关于《一般看股票的提成多少合适》的文档...

声明：
本文来自网络，不代表
【股识吧】立场，转载请注明出处：
https://www.gupiaozhishiba.com/article/39245802.html