

# 股票业务员出不了单怎么办|业务员天天不出货怎么办-股识吧

## 一、做业务我一个月了一个单都没成怎么办

一个月太短了，业务经验要靠积累。  
做业务首先要有信心做好，还有一个就是要有毅力。  
多与客户沟通，了解客户需求，与客户交朋友。  
业务不是一天两天的事情，坚持就是胜利，细节决定成败。

## 二、股票里委托状态错误不能撤单，但钱扣了怎么办

非交易时间是不能撤单的，到开盘就可以了！再看看别人怎么说的。

## 三、做股票业务员好难压力好大啊，引导不了客户，哎！

现在的都是存量资金客户，资金量一般都在百万千万级别比较多的老股民，10万以下的很少很少，对老股民有自己的一套成熟技术，你要引导他们可以，你的技术水平必须比他们还要高，最关键的是你必须实际买卖过程中你让他们相信你的方法能让他们赚钱，如果只是理论劝你不要多想了，老股民技术理论都很成熟了，你引导他们除非你的实战技术经验足以说服老股民的技术理论，等你坐庄几年你就能驾驭老股民了。

希望你好运吧，给分吧，给分教你更好方法

## 四、股票委托提示校验买入或卖出单位失败怎么办？

股票挂单的时候提示买入或卖出单位失败，是因为您输入的委托数量不符合要求，请确认您的委托买入数量是100或100的整数倍，否则无法提交买入委托。

## 五、股票显示卖出已报，我想撤单，怎么撤不了呢

你好，要么是已经成交，要么是已经收市，要么是深市进入了尾盘5分钟的集合竞价时间

## 六、业务员天天不出货怎么办

很多企业遇到这样的问题，这是一个很复杂的问题，咱也只能简单和楼主分析一下，分情况来看，一般会以下几个问题：一、业务员不懂，不知道如何操作，如何谈判，这是业务技能的问题，需要管理人员培训。

二、有业务经验，但是懒散惯了，不愿意主动工作，更没有责任心。

对于这种情况，需要管理层人员主动跟进，制定明确的销售目标，并在这个基础上制定相应的考核制度，依据制度化管理来规范人员行为。

三、整个公司的环境都是懒散的，那你就别要求业务员主动去工作。

这是管理层或者是老板造成的，业务员在这样的公司做事也是骑驴找马，呆不久，等他找到稍微好一点的工作就会立即跳槽。

作为管理层或者作为老板，要明白一个道理：所谓信任是在制度保障的基础上才有的。

放羊式的管理方法是管不了团队的。

如果你的团队一直是这样的，人员在混日子，首先检讨一下自己的公司或者自己的管理方式是不是有问题，薪资结构是不是有问题，其次要知道这些人在这混的原因，如果薪资也不高，管理又不完善，而这些人还在这呆着，那肯定是在混日子，老板要自己先调整操作思路，比如提高业绩提成的比例，或者增加其他奖励（奖励都是在完成任务指标的基础上才设置的），给到业务独立操作的空间，并指导其工作，进而看他们的改善，如果仍有这种情况，那就杀一儆百，砍几个人让他们有自危感。

如过你现在管理相对比较完整，薪资福利水平在同行业也还OK，给业务的发展空间也相对宽松，那他们还是在混日子，那就不要犹豫直接砍一两个予以警示。

我个人觉得，管理团队尤其是销售团队要明白几个问题：第一要懂得画饼，让业务人员有的奔头；

其次根据你的实际需要选择人员，尽量多花点时间选择适合的人，那怕费点事，也不要随便找个人进来，做几天又炒掉再换人，劳心劳力还做不出成绩。

第三，团队的气氛很重要，如何打造团队积极进取、良性竞争而又能相互协作的工作环境是管理层人员必须考虑的。

其实很多团队管理的书籍也好理论也好，说白了就几个问题，尊重你的业务、用他

的长处、不让他饿死、宽严有度的制度化管管理、目标明确、把脑袋洗成一根筋。

## 七、如果我今天委托的股票没有卖出去怎么办？

现在的委托是当天有效，所以，如果当天不能成交，委托在收市后自动失效，相当于你什么都没有操作，一切依旧，明天该怎么做还是可以做。

## 八、股票交易老提示卖出单位失败，原因是什么？

股票交易盘显示的量是表示手，一手是100股，但是，当你在卖出股票时应该填写股票的真实股数，比如你有某股票1000股也就是10手想卖出，卖出时填写的数量必须写1000，如果你填写10就会显示单位出错。

## 参考文档

[下载：股票业务员出不了单怎么办.pdf](#)

[《上市股票中签后多久可以卖》](#)

[《股票锁仓后时间是多久》](#)

[《股票赎回到银行卡多久》](#)

[《农民买的股票多久可以转出》](#)

[下载：股票业务员出不了单怎么办.doc](#)

[更多关于《股票业务员出不了单怎么办》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/36974889.html>