

网销减肥药和股票哪个好做一点！刚进的一个公司做网络销售，大概的工作就是拉股民的。大家觉得怎么样？有前途吗？-股识吧

一、做保健品销售和网销（股票，期货，大宗商品）那个好一点。

关键看自己能力，这些都要技巧的，相对来说金融相对有发展前途，保健品做的好自己做老板是很快的

二、急急急！！做金融或炒股类软件的网销是大公司好还是小公司好

规模大的比较能让顾客接受 公司形象树立的好以后销售工作当然就好做
对销售来说还是大公司的销售业绩好做一点加油

三、今天去面试了，一家是黄金开户人的，另一家是网络销售做股票的，哪一个挣钱多？更靠谱。

都差不多，性质都是做业务，而且都是金融业务。
如果市道好，做哪家都挣钱，但前提必须要有客户做单才有提佣。

四、

五、刚进的一个公司做网络销售，大概的工作就是拉股民的。大家觉得怎么样？有前途吗？

我不知道你的公司是什么性质，有限公司、股份公司或者合伙公司，按我理解就是一般网络销售公司。

你自己觉得这份工作有什么上升空间，你的职业规划在什么地方，你如果想进一步发展，公司有这种通道吗？我个人觉得，你所谓的销售工作，其实是没有什么太大的发展，而且这份工作对于你今后求职，也不能做为很好的工作经验，那么你觉得有前途吗？人各有志，这个只是我个人的理解，最终决定权在你自己。

参考文档

[下载：网销减肥药和股票哪个好做一点.pdf](#)

[《新股票一般多久可以买》](#)

[《股票交易后多久能上市》](#)

[《股票变st多久能退市》](#)

[《公司上市多久后可以股票质押融资》](#)

[《公司上市多久后可以股票质押融资》](#)

[下载：网销减肥药和股票哪个好做一点.doc](#)

[更多关于《网销减肥药和股票哪个好做一点》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/32277725.html>