

股票经纪人收入哪里来_股票经纪人有哪些收入来源？-股识吧

一、证券公司的经纪人是怎么个收入法??????????

现在证券公司的经纪人，都叫客户经理，主要工作是开发新客户，工资的高低取决于客户人数及交易金额。

客户经理的提成为： $\{客户交易金额 * (交易佣金比例 - 国家收取的规费)\}$ * 券商给客户经理的提成比例
经纪人和券商之间属于代理关系，就跟保险代理人一样的，不属于劳动合同法管，底薪情况是800-1500之间，佣金提成是12%-45%的范围，如果有一定社会关系，你拉的客户多，资金大，就能保留住自己，否则，银行客户经理就是一个变动最大的职位，经纪人在同行业之间是不可以兼职的，发现会开除，一般不会来追究什么法律责任的

二、股票经纪人靠什么赚钱?

呵呵 就是佣金的收入或分享利润协议

三、股票经纪人、外汇经纪人如何获得收入

股票经纪人和外汇经纪人都是靠介绍客户，客户交易拿佣金的，其中股票的收益大概是客户交易量的0.5%左右，也就是说客户交易1万元，经纪人收益50，外汇经纪人的收入根据代理的不同平台，所提成佣金也不同，高的客户每交易一手，提成可达20美元，低的也有10美元，如果能找到一个外汇高手，入金2000美元，也就是15000元人民币左右的客户，一天经纪人可收益达到50-100美元！所以外汇经纪人的收益还是很可观的！-----杜拜金融网

四、股票经纪人赚钱吗怎么有很多股票经纪人都饿肚子,而且不同的公司待遇差别很大。

经纪人无底薪。

提成稍微高点 一般是50 但是有资产要求

五、股票经纪人收益如何？

长期看这个市场的总收益率是不可能超过实业的收益率的。
除非你能找到比实业的平均收益率高的公司，且能在市场少数“优惠价”时候合理的安排好你的这类股票头寸，否则你别指望你的投资业绩能长期超越市场。
更多资料建议咨询杜拜金融网的股票经纪人。

六、证券经纪人怎么赚钱的？

底薪+提成咯。
提成就是每次你股票交易所交的交易费里，他能拿一定比例。
一般都是20%左右咯。
几年前最高手续费收千分之三。
现在都降到万分之六左右了。

七、股票经纪人赚钱吗怎么有很多股票经纪人都饿肚子,而且不同的公司待遇差别很大。

你能赚到多少钱取决于你给公司赚到多少钱，然后你再分成，你的客户资产才300万，算一算他们一个月能有多少手续费上交就知道了，如果这300万一个月只买卖一次，按0.15%来算，那就是 $300万 * 0.15\% = 4500$ 块钱，除去公司的各项费用，顶多也就剩下6000多，你只能拿到2000也就不奇怪了。

至于你说的有人跳槽做了督导什么，这跟他开户到了多少钱没关系，跳槽等于重打鼓另开张，看的新公司的意见，如果新公司招的就是督导那么觉得这个人合适就让他当了，这是双向选择的问题，如果你有能力，公司又欣赏你，别说你干过就是没干过经纪人，别人正招经理呢，你去了，人家觉得合适，让你当也说不定啊。
呵呵，加油！！

八、股票经纪人有哪些收入来源？

股票经纪人的主要收入来源是佣金，还有一部分是工资和福利，当然如果股票经纪人自己也投资的话，投资收益也是收入来源。

股票证券经纪人指在证券交易所中接受客户指令买卖证券，充当交易双方中介并收取佣金的证券商。

它可分为三类，即佣金经纪人、两美元经纪人与债券经纪人。

佣金经纪人 佣金经纪人与投资公众直接发生联系，其职责在于接受顾客的委托后的在交易所交易厅内代为买卖，并在买卖成交后向委托客户收取佣金。

佣金经纪人是交易所的主要会员。

两美元经纪人

两美元经纪人不接受一般顾客的委托，而只受佣金经纪人的委托，从事证券买卖。

债券经纪人 债券经纪人是以代客买卖债券为业务，以抽取佣金为其报酬的证券商，另外，债券经纪人亦可兼营自行买卖证券业务。

证券法规定，在证券交易中，代理客户买卖证券，从事中介业务的证券公司，为具有法人资格的证券经纪人。

证券经纪业务是证券公司的主要业务，证券经纪业务的主体为证券经纪人。

参考文档

[下载：股票经纪人收入哪里来.pdf](#)

[《股票涨幅过大停牌核查一般要多久》](#)

[《股票开户一般多久到账》](#)

[《股票资金冻结多久能解冻》](#)

[下载：股票经纪人收入哪里来.doc](#)

[更多关于《股票经纪人收入哪里来》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/294724.html>