

# 股票操盘手怎么找客户找寻客户要怎么做呢-股识吧

## 一、找寻客户要怎么做呢

现在找客户比以前简单多了！去所有的B2B网络平台上发布信息，就是像阿里巴巴还有企发网一样的这种网络平台，当你在50个平台上发布信息的时候肯定会有人主动联系你要购买东西的，不过个人感觉啊，阿里巴巴那人太多了，你的信息除非排名靠前，要不然基本是不会被人看到的，而你想你在阿里巴巴上的排名靠前就要每天对阿里巴巴进行管理，这对我们这种销售员来说比较难，所以我一般比较推荐你到企发网这种二线网站上去发布信息，而且发布的越多越容易被人所看到从而给自己带客户。

## 二、请大家支支招，如何才能有效的找到投资客户？

若试得通你就有信心对其他不熟的人promotion啦！不过说句实话从熟识你，这行业不靠谱...看多了...最终还是公司收了...一堆投资人被亏、也信任你的周边亲朋好友先试

## 三、操盘手具体下单方法 细节！

OK，其实做一个股票操盘手更注重的是分析能力，股票操盘手不像现货、期货之类的，现货期货是对冲性的，可以实行T+0交易制度，而股票则不同，有两种做法，要不就别人抬轿，要么就边拉边卖（建仓，吸筹，拔高，回档，出货，清仓，），做为一个股票操盘手更注重的是去分析该股票的行业价值从而达到你坐轿子别人抬的目的，分析此行业的前景比下单更为重要。

！

## 四、做证券经纪人如何去跟客户介绍股票，如何让客户相信自己 ？在申万实习

1、介绍股市目前的行情以及位置2、房地产市场没有太大机会3、存银行虽然很安全但是不敌货币贬值4、可以适度投资股市进行保值5、股市中还是有很多值得投资的领域

五、

## 参考文档

[下载：股票操盘手怎么找客户.pdf](#)

[《两种量成正反比例的关系是什么意思》](#)

[《可转债获批准是利好吗》](#)

[《通常定增稀释股比多少》](#)

[下载：股票操盘手怎么找客户.doc](#)

[更多关于《股票操盘手怎么找客户》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/26171828.html>