

# 股票怎么操盘员交易员——如何成为一个操盘手-股识吧

## 一、如何成为一个操盘手

坚持实盘操作5年以上，懂规则，守纪律，多参加各大平台的实盘操作竞赛，出名后就好办了，做私募都OK

## 二、如何成为股票操盘手

多年的操盘生涯，让我累积了丰富的经验和教训，把它写出来我想会对那些那些赚钱心切的朋友有一定的借鉴作用。

第一条，就是要学习学习再学习。

不管是做任何一项工作，都必须学好相关的专业知识。

从做股票来说，许许多多的专业书籍以及学习材料，都是对操盘有帮助的。

而我至今仍然保持着每两三个礼拜就看一本新书的习惯，因为我觉得所有的有关我工作的书籍都能让我学到新的东西。

操盘工作与其它行业一样，一直在不断地向前演变，我们只有不断地补充最新的知识，才能跟上操盘的步伐。

第二条，必须学会独立思考。

在操盘的初期，我发现自己有一个很大的倾向：很容易轻信别人的理论。

也许是因为对自己的水平还不够自信，所以每当听到所谓专家以及高手的分析和理论，我就会非常容易地接受。

实际上这不是一个好的方法。

每个人的操盘风格都是不同的，所以一个人必须学会会有自己独立的思考方式以及操盘方式。

如果听信每个专家的意见，那最后往往是一事无成。

第三条，操盘必须从实战中学习。

“纸上得来终觉浅，须知此事要恭行”。

有的人喜欢看很多书，研究很多很多理论，但只是纸上谈兵，一旦进入实战，便束手无策。

就像学习开车，不管你上了多少堂课，看了多少本书，学会了多少有关驾驶的理论，假如你不坐在方向盘后面真正操纵汽车的话，那恐怕永远也学不会开车，更无法面对复杂的交通状况。

只有开车上路，你才会知道驾驶汽车是什么样的感觉并不断提高自己的驾驶技能。

在操盘初期，新手应该尽可能做操盘交易，但是每次交易的数量应该比较小。

新手出现错误的机会相对比较多，做的股票数量愈小，风险也愈小。但是必须要进行大量的实践，如果没有大量的实战，就不可能积累弥足珍贵的实战经验，也就不可能真正学会这一比较复杂的技能。

“站在岸边不下水的人永远也学不会游泳。

”也就是这个道理。

第四条，必须学会控制自己的心态。

有耐心，也要有纪律性。

在真正的好机会出现时，采取比较决断的行动，而不要在没考虑好之前，就采取比较轻率的行动。

纪律性是操盘手最重要的原则。

应该知道什么时候买进，什么时候卖出，一旦出现偏差，应该怎么样控制自己的风险。

如果买对了，也要讲究纪律性，不要贪图小利，而过早地将一支好的股票卖出。

这是一个比较难以掌控的问题。

但随着实战经验的不断丰富，操盘手会不断地提高自己的纪律性。

操盘股票说到底最简单的一条就是当你赔钱时，要尽量减少损失，将赔钱的股票尽快卖掉，而当你赚钱时，要尽量让赚钱的股票为你赚到更多的钱，不要把在你赚钱的股票过早卖掉。

这听起来是非常简单的，但实际做起来却是非常之难。

凭我七年多的操盘经验和观察，发现几乎百分之七八十操盘失败的新手都是因为没有做好这一条而失败。

在买错了一支股票之后，他们一味地希望这支股票会反弹，有的人还会不断地加倍追买这支股票，这样他的损失可能就会越来越大。

虽然有的时候下落的股票会反弹，但这样的几率并不是很高，如果股票一路下跌，那么你的损失就无法挽回了。

这就如开车时闯红灯。

你为了赶时间，加速开车，闯过红灯。

虽然这样为你省了时间，或者说你闯红灯没有被警察看到，也没有造成任何车祸。

但是，你心里应该明白，你闯红灯的次数多了，总是会被警察抓住，或者是造成车祸有时连命都给搭上。

买那些已经在赔钱的股票，甚至加倍追买，就相当于开车闯红灯。

虽然不见得每次都会出现险情，但一旦出现，这种情况也将会是致命的。

### 三、想成为一名专业的股票操盘手，我需要怎么做？

坚持实盘操作5年以上，懂规则，守纪律，多参加各大平台的实盘操作竞赛，出名

后就好办了，做私募都OK

## 四、如何成为一个操盘手

操盘——其实是一件非常具有艺术性的工作，因为金融市场并不存在诸如物理与数学之类的真理，交易的艺术成分远远超过科学。

在我所接触的操盘手中，大多性格内向，不爱言语，但必定言出惊人。

这种性格很多并不是他们的本性，只不过是因为选择了这一职业的原因。

守口如瓶是一个职业操盘手最起码的素质。

其次，一个好的操盘手必定有良好的悟性。

证券市场走势变幻莫测，没有人会给你提供一套有效的分析方法，一切都只能靠自己摸索总结。

还有就是良好的心态和严格的自律性。

证券市场时时刻刻充满着各种各样的诱惑，人性也有各种各样的弱点，只有保持一颗平常心，才能抵挡市场的诱惑，才能克服人性的弱点。

有句话说得好，“计划你的交易，交易你的计划。

”

## 五、如何能成为一名券商或基金的操盘手？

证券公司一般有自营业务，有自己的投资经理。

操盘手就是交易员，不要把操盘手想象的太神秘。

公募基金的操盘手水平良莠不齐，私募的操盘手倒是有不少高手。

他们的工作就是接受投资经理的指令，下单交易。

## 六、怎样才能做好一个操盘手呢？

操盘手就是为别人炒股的人。

如证券公司里面负责买卖股票的人。

操盘手主要是为大户（投资机构）服务的，他们往往是交易员出身，对盘面把握得很好，能够根据客户的要求掌握开仓平仓的时机，熟练把握建立和抛出筹码的技巧，利用资金优势来在一定程度上控制盘面的发展，他们能发现盘面上每个细微的变

化，从而减少风险的发生。

操盘手不是炒手，他们是不炒单的，因为主力资金不需要炒单，他们做的是趋势，他们的目的是控制盘面而不是靠微小的点差来积累盈利。

从一名普通的期货投资者到一名优秀的操盘手，就好像从士兵到将军一样，除了经受时间考验之外，其基本前提有两个：第一，以此为业，栽过跟头，但仍痴心不改，喜欢交易，屡败屡战。

操盘手是职业交易员，不是票友。

专业和业余不可同日而语。

在任何行业中要取得成功，喜欢此行业并全身心地投入是必不可少的条件。

第二，认错不服输，虚心学习，认真总结反思。

这是优秀操盘手的特质。

有信心但不自高自大，精神自由但又遵守纪律，对市场充满了敬畏之心，随时随地听从市场的召唤，绝不会对市场说三道四，幻想着市场会听从自己的意愿。

建仓，吸筹，拔高，回档，出货，清仓——是一个操盘手的日常工作。

由于动辄就要操纵上亿元的资金，一直以来，外界总有一种误解：成功的操盘手都是那些拥有高学位的名牌大学高材生，交易者必须绞尽脑汁才能获利。

其实，操盘绝不是学术研究。

跟一般人想象的不同，操盘手每天的生活既不紧张也不神秘，更多的是需要细心，然后剩下的就是枯燥了，因为操作时整天都要盯着走势图。

当然压力也很大，因为委托方不仅要求达到每个项目的利润最大化，还要求做到每个阶段利润的最大化。

投资顾问：工资很低但有提成的 主要是去拉客户！投资顾问主要是找客户的，

操盘手是做交易的 有时候一个人做这两种职位的工作，

具体怎样，就看你所在的公司了. 投资顾问是很赚钱的，特别是做外汇投资顾问.

但找客户不容易. 证券分析师：分析师在证券市场从事证券业研究，是一个高智慧、高挑战的行业，其从业者不但具有理论根基、实践经验和实战能力，而且要有强烈的事业心和敬业精神，以及高度的责任感、使命感等高尚品德。

证券分析师要时刻面对市场上纵横交错的大量信息，包括错误信息和鱼目混珠的建议，还要面对证券市场不同层次的投资群体 他们的需求范围甚广而又具体，其差异又较大，其构成股市的效果往往是立竿见影的，形成市场口碑的效应也是非常直接的，这样就要求证券分析师调动自己全部的智慧，独立思考，去伪存真提炼出有价值的投资策略或建议。

因此，证券分析师在证券市场上职责重大，任务也非常明确。

所以证券分析师在执业资格方面"门槛"是不低的。

简而言之，证券分析师要具备三个基本条件和两年必要条件。

## 参考文档

[下载：股票怎么操盘员交易员.pdf](#)

[《股票怎么天天赚钱相关帖子》](#)

[《股票密码4444是什么意思》](#)

[《为什么大家都抛售这只股票》](#)

[《基金抄底直接买入还是定投》](#)

[下载：股票怎么操盘员交易员.doc](#)

[更多关于《股票怎么操盘员交易员》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/23618621.html>