

**股票电话营销工作怎么样、应聘了一个电话销售的工作，是打电话叫别人买股票，推荐股票，这个工作是不是骗人的，好不好？？？在线-股识吧**

## 一、暑期工电话销售股票 每月2000底薪靠谱吗

你可以到网上看看，这类电话销售大多招的都是应届生，因为这个销售模式压力会比较大，人员流动大，年轻人比较适合。

这个东西没有什么靠不靠谱，我要你记住的几点我说一下：

第一点：网上的一些招聘信息，如果不是当地的最好不要去；

第二点：工作就是工作，要交钱的不去；

第三点：就跟我上面说的，压力会比较大，可能会存在一个问题，那就是你顶不住压力做了几天走了，他们很大可能性不会发你工资的。

在不违反公司严重条规造成公司损失的情况下，公司是不能炒掉员工的，除非达成协议多发你工资才能离职。

如果可以签合同就签合同吧，工作压力大是大，就当在步入社会前的积累经验。

## 二、证券公司电话销售工作怎么样

证券公司的年收入弹性很大。

股市有大行情，交易火爆时，证券公司就挣大钱。

早几年最火的时候，证券公司人均年收入达七十万以上，效益好的上百万。

目前证券公司不火，也有二三十万左右的年收入。

## 三、应聘了一个电话销售的工作，是打电话叫别人买股票，推荐股票，这个工作是不是骗人的，好不好？？？在线

纯是骗子，他推的股多，人多，总有中的时候。

当人足够多的时候，机率大大提高，在牛市涨的多，跌的少，如果它运气好的话，受骗人多的话，但的资金会比马云多100倍。

#### 四、我现在在一家营销公司上班，主要是做股票电话销售，我想知道他是否合法，做这个有前途吗？

你这是私募公司，就是打电话让人家按你们的指示买卖股票，赚了分成。但是现在人都不怎么信这个了，所以没什么前途。

#### 五、东方财富网电话销售薪资待遇怎么样？

培训一周，每天补助20块钱，然后过后试用期，试用期没有时间的，什么时候业绩到了2万，什么时候转正，试用期的工资按一天五十元来计算，一个月20多天，你的工资也就是一千多点，还达不到上海最低工资标准，每天上班时间9点到晚上八点半，你早晨迟到一分钟，这个月没全勤奖，要扣钱，但是你走的越晚老板越高兴，你培训的时候，有个人事部的会告诉你他们实行的不定时工作制，她们或许有后台背景吧，每天上班将近12个小时，每周上班六天，竟然没有加班费，2万以下没有提成的，然后两万开始有提成，4-8个点不等，你只有做到20万才能拿到最高点的提成，不过看目前股市行情，软件未必好卖 加班暗无天日，不知道这样的公司怎么上市的，更让人纳闷的是竟然没有一家媒体曝光，再就是说说他们的严格机制，每天你可以带着电话上班，但是决不允许你开机，也不允许你把手机放到桌面上，每天有个保安会监视你，各个楼层的监控会监视你，发现你打电话罚款两百，更要命的是，你哪怕在公司楼下，楼下的花池旁打个电话也是要罚款的，我不知道这家公司为啥会变态到这样，难道给朋友打个电话都要监控起来么？你把所有客户的电话都隐藏起来，我们不得而知，我们有必要拿着自个的手机给客户打电话吗？整栋楼有300来个销售，除了前面五十名顶尖销售能月入五千以上，中间部分业绩平平，只有几千块，而后面的拖后腿的业绩人员工资也就只有底薪而已，最后往往是刚进公司的新员工，每天拿着五十块钱过日子

#### 六、我做了一个星期的股票电话营销，感觉挺难做的，我就想问下这行现在还有前景吗？

没前途，这个行业里最没前途就是这个岗位了，要做的好主要靠市场行情运气，跟

你自己努力不努力没啥关系，除非你去诈骗，早点找个正经工作吧。  
还年轻，不要浪费时间在这上面。

## 七、在厦门做股票电话营销怎样

很难，上当的都是年纪大的，说实在话，那是个骗人的职业，我有个朋友，是电话推销股票软件，工作很不稳因为股市本身没有常胜将军，除了巴菲特，这位朋友，建议放弃吧

## 参考文档

[下载：股票电话营销工作怎么样.pdf](#)

[《定向增发股票多久完成》](#)

[《股票上市前期筹划要多久》](#)

[《核酸检测股票能涨多久》](#)

[《股票多久能买能卖》](#)

[下载：股票电话营销工作怎么样.doc](#)

[更多关于《股票电话营销工作怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/23465948.html>