

面试工作是电话销售股票怎么样-很焦急~ 应届生面试了两个岗位，一个是电话销售，一个是行政专员，如何选择？-股识吧

一、我最近找工作找到个电话客服就是拉人进微信群做股票交流的我觉得有点不对劲想问一下是不是骗人的

这个就是让你去做托就是让你去打电话骗人

二、面试的工作是客服，结果是电话销售

客服分售前跟售后的，售前不就是属于电话销售么，看什么行业吧，有的行业的电话销售其实还是可以的，虽然压力大点，但是工作环境跟待遇还是不错的，而且电销目前在国内还是属于发展阶段，混得好还是有发展前景的，只要你能熬得出来。

三、东方财富电话销售怎么样

先奉劝想去东方财富的人要三思本人在那里待了五天实在觉得非一般变态首先做六休一就不说了去了那里是实习生，也就是所有福利保险与你无关，三个月你业绩达标才可以转正培训三天一天补助15块，坑爹啊，15块连地铁吃饭都不够啊培训过后一天80，前提是要加到八点半，试想一下你从早上9点到晚上8点半拼命打电话赚得80块加班是真真正正打电话，偷不了懒一去就签协议，不定时工时制。就是说冠冕堂皇加班不用给工资而且让你加到什么时候就加到什么时候再说软件，本人也算是对这个行业有一定了解，东方财富软件有两个4280和35800，买东方财富软件的都是SB什么年代了还再卖买卖点当核心，四千多软件连资金流都看不到垃圾还上市公司，非一般小气我们培训的一批走得差不多了，奉劝大家不要去浪费时间当然如果你有时间可以浪费也可以去试试，看看偶说的对不对，别忘了在我帖子里给个回复

四、很焦急~ 应届生面试了两个岗位，一个是电话销售，一个是行政专员，怎么选择？

现在还年轻，如果你没有背景的话，个人觉得你还是先学点硬货，以后干销售都行，因为这个世界从来不缺销售，再好的公司也都是时时刻刻都在找销售，但是技术方面一旦过了这个年龄就很尴尬

五、找了份工作是做网络销售的，卖的是炒股软件。主要是打电话，QQ联系。我想问下行情怎么样，软件好卖不？

个人觉得不是很好卖的，现在很多软件都是免费的，参考下吧

六、我现在在一家营销公司上班，主要是做股票电话销售，我想知道他是否合法，做这个有前途吗？

你这是私募公司，就是打电话让人家按你们的指示买卖股票，赚了分成。但是现在人都不怎么信这个了，所以没什么前途。

七、做金融/投资/证券行业的，投资/理财顾问中的电话销售岗位，这样的工作好做吗？

哈哈，主要就是通过打电话来销售股票基金等金融产品，跟做保险差不多了

八、信泰人寿保险股份有限公司怎么样，今天去面试，说是让我做电话销售，以前也没碰过这个职业

先奉劝想去东方财富的人要三思本人在那里待了五天实在觉得非一般变态首先做六休一就不说了去了那里是实习生，也就是所有福利保险与你无关，三个月你业绩达标才可以转正培训三天一天补助15块，坑爹啊，15块连地铁吃饭都不够啊培训过后

一天80，前提是要加到八点半，试想一下你从早上9点到晚上8点半拼命打电话赚得80块加班是真真正正打电话，偷不了懒一去就签协议，不定时工时制。就是说冠冕堂皇加班不用给工资而且让你加到什么时候就加到什么时候再说软件，本人也算是对这个行业有一定了解，东方财富软件有两个4280和35800，买东方财富软件的都是SB什么年代了还再卖买卖点当核心，四千多软件连资金流都看不到垃圾还上市公司，非一般小气我们培训的一批走得差不多了，奉劝大家不要去浪费时间当然如果你有时间可以浪费也可以去试试，看看偶说的对不对，别忘了在我帖子里给个回复

参考文档

[下载：面试工作是电话销售股票怎么样.pdf](#)

[《股票钱多久能到银行卡》](#)

[《股票开户最快多久能到账》](#)

[《股票订单多久能成交》](#)

[《股票多久能买能卖》](#)

[下载：面试工作是电话销售股票怎么样.doc](#)

[更多关于《面试工作是电话销售股票怎么样》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/21661184.html>