

保险公司为什么败退新三板了，中国有许多家保险公司，几十年后，如果有的破产了……-股识吧

一、空了几个月的养老保险，下家公司怎么给我接上

你到了新的单位接着交就可以了，几个月也就别补了，没什么意义。

二、中国有许多家保险公司，几十年后，如果有的破产了……

首先，保险公司存在破产的可能性，关于这一点请详见《保险法》第八十八条；其次，也正如《保险法》第八十八条所说，如果出现那种情况保单会转给其它保险公司！但是这里值得我们很多人注意的是，在这一条中仅说到“应当维护被保险人、受益人的合法权益”，怎么个维护法？客户的保障会不会因此而受影响？这些细则在《保险法》中并未有明确的谈到！为什么提出这个问题，因为我曾经有了解到从前台湾的国光人寿倒闭后是分别并入了国泰人寿和星光人寿，而曾经那些国光人寿客户的保障是有所缩水的。

目前国内保险业发展迅猛，不断有公司拿到执照、不断有公司开业，而中国市场虽大，也很难让整个市场盘子跟着上保险公司扩张的速度，因此如果某日有保险公司被兼并或破产应该不是完全不可能的事。

综上所述，建议客户在选择保险公司的时候尽可能多了解其财务指标和业务指标，基于对后期较长时间保险业发展的谨慎乐观，我相信几十年后即使有保险公司倒闭应该也不会是您所选择的那家！呵呵！记得擦亮眼睛哈！

三、今天刚在阳光保险集团面试了！想问下保险行业是不是属于骗亲戚朋友什么的？内心纠结到底干不干！

知道那些人为什么非要找你么？因为拉来一个人，就给他们发钱——增员奖，人头费。

就可以向你耍培训费，教唆你去考保险代理人资格证去卖保险。

还可以向你和你的家人兜售保险，给他们带来丰厚的提成。

替你总结了保险公司的伎俩：长期大量在招聘网站，报纸，车载屏幕，甚至路边电线杆上做广告；

通过各种途径到处搜集你的联系方式，挨个给你打电话，或者直接发短信通知面试；

——千万千万不要把简历到处扔，联系方式到处贴，省得被骚扰——不敢报上真名实姓，自称xx金融公司，xx投资公司，xx股份公司，xx集团，500强，用拼音——比如TAIKANG，TK，或者英文缩写——比如AIA，PICC，PRU等等等等来隐姓埋名；

不敢实话实说“我们就是要招业务员去卖保险”，自称招聘文员、助理、兼职、内勤、售后、财务、行政、人事、主管、经理、组训、司机（汗）、营销精英、招聘专员、保障专员、辅导专员、客户经理、数据录入、理财顾问（汗）、储备干部、管理培训生、职业经理人（汗）、小区收费员（汗）、养老金发放员（汗），等等等等。

不管你怎么去应聘，都叫你LASS测试，叫你交钱，叫你培训，叫你考证，目的只有一个，变着花样拉你去当那种成天到处推销保险，自己却：1，没有底薪（责任底薪，你要卖出多少业绩才能拿到底薪），2，没有劳动合同（签订代理合同，不属于劳动法保护的范畴，劳动部门也管不了），3，没有福利（底薪都没有，谈什么福利），4，没有社保（不是劳动关系，没有社保，对方会向你兜售商业保险让你出钱买），5，不是保险公司正式员工（一个营业部，一个主任或者经理都能打着保险公司的旗号招人）。

每天的交通费电话费拉客户搞活动的费用都要自己出，卖出保险给你高额提成，卖不出去一分钱不会发给你的保险代理人。

四、关于保险经纪人的一些问题？

）我国规定，从事保险经纪业务的人员必须参加保险经纪人员资格考试；

凡具有大专以上学历的个人，均可报名参加保险经纪人员资格考试；

保险经纪人员资格考试合格者，由中国保险监督管理委员会核发《保险经纪人员资格证书》（2）保险经纪人考试是国家级资格证书考试，也是保险经纪人从业资格考试，第一次保险经纪人考试于1999年5月份进行。

第二次考试的报名时间为8月25日-9月10日，考试时间为10月30日。

考试科目为《经济基础知识》、《保险原理与实务》

（3）正确认识 and 对待保险经纪人考试 保险经纪人资格考试简介

国外保险经纪面面观 浅析我国保险经纪 解读...为什么要举行保险经纪人考试

保险经纪人——未来的黄金职业 保险经纪的作用 保险机构高级管理人员 保险经纪人有三种形式：个人保险经纪人，合伙经纪人，保险经纪公司。

我国目前不允许个人经营保险经纪业务，所以不存在个人保险经纪人，必须是依照规定设立保险经纪公司。

所以如果你想成为保险经纪人的话，去保险经纪公司应聘，保险经纪公司的经纪人员应持有《资格证书》和《执业证书》。

保险经纪公司的高级管理人员除了应按持有《资格证书》以及经济、金融类高级专业技术职称之外，还应具有：1。

具有经济、金融相关专业大专以上学历，从事保险工作五年以上，或金融工作十年，或经济工作十五年以上。

2。
具有经济、金融相关专业以外的大专以上学历，从事保险工作八年以上，或金融工作十五年，或经济工作二十年以上。

3。
具有经济、金融相关专业硕士研究生以上学历，从事保险工作三年以上，或金融工作八年，或经济工作十二年以上

五、保险公司出现拒赔几大原因

对于保险，大多数人有这么一个执着的疑问：保险公司会不会故意不理赔？很多人都担心自己掏了钱后，出险了保险公司不理赔怎么办，那不是白花钱吗？吃力不讨好的事情谁都不愿意做，那么今天多保鱼就来说说保险公司不理赔的几个原因。

为什么会被拒赔？

大家的担忧可能来自各种理赔争议，那么保险公司拒绝赔偿的原因是什么？根据江苏中国保险监督管理委员会的数据，52%的拒绝是由于被保险人没有告诉过去的病史，27%是除外责任，12%属于不在保障条款范围内的。

数据清楚地显示了拒赔发生的最大原因：在保险合同的销售合同中，消费者误解了产品或存在遗漏、隐瞒行为。

而我这边也总结了几条可能拒赔的情况：

（1）保险产品的功能是分散的和多样化的。

在早期，每个人对保险的理解都相对不足，认为买了保险就什么都得赔。

其实不是这种情况。

赔偿责任与相关的保险责任相对应。

如果事故不严重，医疗费用不予报销。

同样，保重疾的也不能报销医疗费用，这一类拒赔属于对保险的基本知识了解不足。

 ;

（2）未经保险公司约定的级别的医疗机构确诊，如医疗保险的报销，商业保险公司为了避免人为因素干扰理赔，要求每个人都去二级或二级以上机构治疗时，仅需要达到赔付的要求，如果是在紧急情况下，可以将其转移到二级或更高级别，完成后续的治疗。

 ;

(3) 当保险投保时，隐藏健康告知项目，最终的补偿是最常见的。

请理解理赔的基本原则。

保险公司承担的大部分责任是未来的风险是不确定的，也就是说，它们不一定会发生，并且对过去的问题免除责任。

每份合同还有两个方面的核心内容，即保险责任和免责条款。

这两部分内容是需要每一位投保人和被保险人明确知道的。

这是对大家的保障最重要的组成部分。

 ;

(4) 责任认定不清，需要第三方证书才能获得正常的理赔，比如是自杀还是意外，是疾病身故还是意外身故.....

(5) 代签字问题，有可能造成合同无效，失去理赔资格。

 ;

(6) 骗保行为 以上就是多保鱼总结出来的关于保险公司拒赔的理由了，大家需要知道的是，保险公司不是要拒绝赔付的，对于保险合同上面写明的关于保险责任的内容，保险公司都会赔付，但是免责条款除外，所以大家投保的时候一定要自己看清楚自己的保险合同。

六、保险公司为什么不上市 这三点原因是关键

话说，国内保险公司上市的分别有6家，详见：上市保险公司有哪几个港版与国货各不同。

不过隶属最赚取的上市保险公司为中国平安人寿，感兴趣的朋友可以移步于《上市保险公司利润排名 最赚钱的保险公司花落谁家》此文了解更多详情。

不过，据悉国内保险公司高达56家，那么，这些保险公司为什么不上市呢，今日希财小编跟大家分析一下。

保险公司为什么不上市，其实要从以下几个方面来分析，具体如下：

一、条件不成熟 据有关人士透露，传统企业上市与保险公司上市差别还是较大的，因为保险公司上市的话，需要很长的回报周期，而目前资本市场缺乏对保险上市企业进行财务和数据管理、股价核定、资产测算等一系列规范性管理工具，所以导致上市的保险公司仅只有区区六家。

二、包袱过大 其实按照目前大型寿险公司的实力，如华泰保险、华夏保险、中华联合这些寿险公司均有上市的意向，但是考虑到毕竟企业上市的过程比较复杂，存在一定的门槛儿，通常上市保险公司会被认为是行业的领军者，在公众面前犯错的话，小错误会无限放大，影响声誉，影响保费收益，有得不偿失之嫌。

三、财富风险 保险公司为什么不上市，财富风险也占据了很大影响。

据有关专业人士透露，保险公司上市后可能会面临的财务风险主要表现为再筹资风险，即由于公司的负债经营导致公司负债比率的加大，相应降低了公司对债权人的债权保证程度，从而限制了公司筹资的能力。

简单点来说，公司的资本负债比率越高，债务结构越不合理，其财务风险越大。

总结：综合以上三点，保险公司为什么不上市的原因显而易见了。

当然，如果保险公司上市的话，还是有好处的，间接地展示了公司的实力，在消费者心中的位置更加巩固了。

七、阳光保险公司的阳光普照不是被叫停了吗？怎么成了升级版？

学霸说保险，专注保险测评！首先盘点下《国内136款重疾险对比表》，从中可以看出阳光人寿和其它保险公司的重疾险有什么差别。

保险公司停售一款产品一般有这些原因：银保监会要求的；

公司决定亏了；

有新的产品要出了。

如果你觉得不是特别放心，你可以打电话给保险公司的客服，问清楚。

客服电话：95510。

阳光保险，经过了十多年的发展，已经成为当今国内实力雄厚的七大保险集团之一了。

旗下现在拥有人寿保险、财产保险等多家专业子公司。

讲真，不能因为对保险公司比较认可，就想当然地觉得他们的产品是没问题的。

大体来说，阳光保险中规中矩，比如说他们最近一段时间主推的的重疾险：阳光i保。

对于这款产品我做了一些简单的分析，感兴趣的话可以看下这个：好了，其它的我就不细说了，有需要的小伙伴可以戳这篇文章了解更多：《人人称赞的「阳光i保」，还有这些不足...》

同时，阳光保险公司还有另外一款有名的重疾险产品：“阳光康瑞B款”，针对阳光人寿主推的阳光康瑞B款重疾险产品，我给大家分析下它的优缺点：(详见下图)优点：1.保障内容能够让大家放心，品牌实力强大。

2.额外赔付诱人：不幸确诊为严重重疾额外赔，恶性脑肿瘤等8种重疾，就可以的到50%的保额。

缺点：1.轻症赔付低：轻症只赔付20%，同类产品一般是30%甚至更多。

2.无被保人豁免：相比其他产品没有被保人轻症豁免选项，也不可附加；

轻症理赔一次之后，还需继续缴纳保费。

3.性价比不高：保障期到80岁的返还型产品，在价格上又贵的离谱。

综合来看，阳光这款重疾险只能说一般般，在现在重疾险市场中竞争力确实是差了

一点。

通过这款产品的介绍，不知大家对阳光的了解有没有更深刻一点呢？有关轻症赔付较高的，性价比高的重疾险产品都为大家整理好了，直接戳蓝字查看：《十大值得买的热门重疾险大盘点！》以上就是我对该问题的回答了，希望能够帮到你！

八、带病投保超过两年，保险公司就一定能赔吗？

只要我熬过两年之后再理赔，保险公司就一定赔是吗？如果你这样想，那就真的大错特错了。

说明你还没有完全理解两年不可抗辩是啥意思。

先解释下啥叫两年不可抗辩原则：《保险法》第16条有关于两年不可抗辩的相关表述：第十六条 订立保险合同，保险人就保险标的或者被保险人的有关情况提出询问的，投保人应当如实告知。

投保人故意或者因重大过失未履行前款规定的如实告知义务，足以影响保险人决定是否同意承保或者提高保险费率的，保险人有权解除合同。

前款规定的合同解除权，自保险人知道有解除事由之日起，超过三十日不行使而消灭。

自合同成立之日起超过二年的，保险人不得解除合同；

发生保险事故的，保险人应当承担赔偿或者给付保险金的责任。

总结起来一共有三点：1.投保人有义务如实告知。

2.投保人未如实告知，合同成立2年内，保险公司有权解除合同，并拒赔。

这里还分两种情况：故意未告知的，不退保费；

因过失未告知的，返还保费。

3.合同成立2年后，不管有没有如实告知，保险公司都不可以解除合同。

出险之后，应当赔偿。

在这个条款的保护下，大部分人未如实告知，都可以得到保险公司的赔偿。

但是，大家请注意，并不是所有带病投保，熬过两年就万事大吉了。

如果故意欺瞒，甚至构成欺诈，两年不可抗辩也未必起作用。

我翻阅了最近几年的很多案例，发现有这么两种情况是不赔的：（1）投保前已经得了重疾，两年后，申请理赔。

这种情况明显就是骗保的，法律肯定是不允许的。

另外，保险公司为了避免这种情况发生，也在合同里加了特别说明，必须是首次确诊为重大疾病的，才可以获得理赔。

所以，如果你之前已经得过重大疾病了，比如说胃癌，即使已经康复了，也不能再去买保险了，是得不到赔偿的。

（2）投保前没有如实告知，两年内发生重疾，拖到两年后再理赔。

保险合同有规定：出险之后，需要在一定时间内报案，一般是10天之内通知保险公

司。

故意拖到两年后申请理赔的，一般法院也不会支持。

在香港，也有两年不可抗辩条款，但只要投保时存在欺诈行为，也就是没有如实告知，违背了诚信原则，保险公司都可以拒赔。

但在大陆，法律总体是偏向我们消费者的。

如果你在投保前，没有如实告知你之前得过某种疾病A，最后患了另一种重疾B，到保险公司申请理赔了。

只要疾病A和B之间在医学上能证明没有发病的相关性，一般保险公司不能解除合同，要赔偿的。

但如果你不确定自己已经得过的病和其他重大疾病有没有相关性的，建议都如实告知，省得以后出现扯皮现象。

而且随着法律越来越完善，未来理赔也有可能变得更加严格。

现在的保险公司很强大，只要你在医院有过就诊记录，不论是大医院还是小医院，市医院还是十八线县城的小诊所，只要想查，基本上挖地三尺都能查的到。

之前我们也专门介绍过，从去年4月1号开始，全国开始实行电子病历，门诊病历最少保留15年，住院病历最少保留30年。

你某年某月，得了什么病、买了什么药、照了什么片子、做了什么化验，都会留下电子记录。

所以大家还是不要抱有侥幸心理，健康告知问啥我们如实回答就行了。

九、太平洋保险公司倒闭了

提问：回答：保险法，第89条，经营有人寿保险业务的保险公司，除因分立、合并或者被依法撤销外，不得解散。

如果出现你说的情况，也会由其他公司来接管客户的保单，所以请放心，我是民生人寿的！保险法注明：经营有人寿保险业务的保险公司被依法撤销的或者被依法宣告破产的，其持有的人寿保险合同及准备金，必须转移给其他经营有人寿保险业务的保险公司；

不能同其他保险公司达成转让协议的，由保险监督管理机构指定经营有人寿保险业务的保险公司接受。

（保险公司是不会倒闭的，即使倒闭也有其他公司接手的。

保险公司都向保监会交保证金的）1、首先确定的是保险公司不会倒闭，中华人民共和国保险法第89、90、91、92条明确规定。

2、另外，保险公司所经营的项目都是国家指定的，战略性的、能源性的，像国家基本设施建设、西气东输、南水北调、三峡工程等一系列高回报高收益的项目。收益都是非常高的。

会倒闭！但不会轻易倒闭！即便倒闭了对投保人么不造成损失！顶一下保险公司是不会倒闭的，保险法是明确规定了的，可以详见保险法扩展阅读：【保险】怎么买，哪个好，手把手教你避开保险的这些"坑"

参考文档

[下载：保险公司为什么败退新三板了.pdf](#)

[《遂宁股份有限公司待遇怎么样啊》](#)

[《核定印花税需要带什么资料》](#)

[《润建股份有限公司主要是做什么的》](#)

[《基本面不好的股票为什么会上涨》](#)

[《金融界的阶级分层》](#)

[下载：保险公司为什么败退新三板了.doc](#)

[更多关于《保险公司为什么败退新三板了》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/17388488.html>