

# 怎么找做股票客户 - 怎么加入你们的股票群-股识吧

## 一、证券经纪人怎么找客户？

找客户有多种方式，在这里班门弄斧了。

1、通过在银行设点，来银行办理业务的客户是一群不错的潜在力量2、在各大超市（地方的超市，因为像沃尔玛、家乐福一般不做这种合作）设点，给光顾超市的顾客做宣传3、在网上找客户，通过QQ等方式也是不错的选择。

但是证券公司原则上是不允许通过QQ联系客户的另外，现在很多客户非常看重佣金的，你的方式可能有点问题。

如果你的佣金低，是一个不错的公司

## 二、怎么加入你们的股票群

在QQ搜索里，输入“股票群”点申请加入，就能加入了

## 三、做股票业务员好难压力好大啊，引导不了客户，哎！

现在的都是存量资金客户，资金量一般都在百万千万级别比较多的老股民，10万以下的很少很少，对老股民有自己的一套成熟技术，你要引导他们可以，你的技术水平必须比他们还要高，最关键的是你必须实际买卖过程中你让他们相信你的方法能让他们赚钱，如果只是理论劝你不要多想了，老股民技术理论都很成熟了，你引导他们除非你的实战技术经验足以说服老股民的技术理论，等你坐庄几年你就能驾驭老股民了。

希望你好运吧，给分吧，给分教你更好方法

## 四、我现在在做股指期货，怎么都没客户，难道玩的人很少？老板都去哪里了，怎样才能有客户呢，心烦

做股指的还是有的，毕竟股指作为股票规避风险的主要阵地，其实很多玩股票的对股指也多有涉猎。

五、

## 六、【精】怎么样才能找到更多持有股票的用户呢？

要查找大股东的投资者，或者持有大份额股票的投资者，你可以在打开股票软件的情况下，翻出你要查找的个股，按下电脑键盘“F10”，点击“股东排名前十名”，即可查看了。

要不然，还可以进行上网搜索来查找了查看。

## 七、如何更快的寻找股票客户？

找股票客户无外乎3种途径第一行销第二电销第三直销任何一个途径，只要执着，都能成功，但前提是先给自己做规划，先给自己做好销售前的培训工作，磨刀不误砍柴工！祝你顺利

## 八、请问那位好心人能提供那一家最好的股票客户资源给我？

新浪有个微操盘 非常火 如果你在T加1的游戏系统下 不停地盈利 有资金的客户会自然找上门 你可以看看

## 九、证券经纪人如何拉客户？

哈哈，兄弟您可以找一些在财经公司、股票软件公司的中层管理去谈的，你给他点油水，然后叫他拉他们公司的人去你那开户啊。

。

一般在那上班的大多都做股票。

。兄弟一定要采纳我哦，我就是这么做的。

。哈哈

## 参考文档

[下载：怎么找做股票客户.pdf](#)

[《上市公司离职多久可以卖股票》](#)

[《股票亏钱多久能结束》](#)

[《股票多久才能反弹》](#)

[下载：怎么找做股票客户.doc](#)

[更多关于《怎么找做股票客户》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/10889488.html>