

## 客户不看股票怎么办、做股票销售客户说不太懂该怎么回?-股识吧

### 一、在面谈中,你的客户一现在股市太低迷为理由不想投资,你讲如何运用学过的话术来解决

股市低迷，投资是不能有抛物线的想法的，在现在看来每一个投资在他眼里都是很有风险的，可是机会往往是在瞬间把握，这样的客户，你一般不能把自己的想法强加给他，可是又想叫他投资，你主要是把你的能用到的专业的知识看看能打动他吗？其次就是往往股市低迷的时候才是投资的好时候，简单的人都知道任何的产业都有起伏，你在他以你的专业知识感觉已经是最低谷的时候你可以提醒他。你说他以股市低迷为理由，不想投资我的感觉是你不够足以叫人家信任你。客户不是你拉他，能叫客户主动找你才算是成功。你要和客户交心就好，能叫客户感觉到你能为他的利益着想。

### 二、做股票销售客户说不太懂该怎么回?

不知道你具体是指某只股票还是说股票开户如第一种：可以跟客户说股票的基本面及技术图形如第二种：可以告诉客户，近段时间行情非常不错。中国A股难得的牛市希望能帮到你。

### 三、股票电话销售碰到客户有顾虑怎么办

给股票。  
能给一只好股票什么顾虑都没有

### 四、我看不起炒股票发家的客户，我对吗

好像不太对，炒股发家的人都有很强的坚定意志力。

都回之前有很大的挫折一点点走过来的，这样的人有强大承受压力的能力，不是一般人所具备的。

## 五、不想客户经理看到我的股票操作

那是不可能的，证券公司客户经理是可以看到客户持仓的，如果看不到如何做好客户服务呢。

## 参考文档

[下载：客户不看股票怎么办.pdf](#)

[《学会炒股票要多久》](#)

[《巴奴火锅多久股票上市》](#)

[《股票买入委托通知要多久》](#)

[《股票除权除息日多久》](#)

[《股票多久才能反弹》](#)

[下载：客户不看股票怎么办.doc](#)

[更多关于《客户不看股票怎么办》的文档...](#)

声明：

本文来自网络，不代表

【股识吧】立场，转载请注明出处：

<https://www.gupiaozhishiba.com/article/10308324.html>